

КУЛИЕВ РУФАТ АТАКИШИ ОГЛЫ

***Переходная экономика
Азербайджана: некоторые аспекты
развития***

БАКУ - 2007

КУЛИЕВ РУФАТ АТАКИШИ оглы. Переходная экономика Азербайджана: некоторые аспекты развития. Издательство «Элм», стр. 240.

Книга обсуждена и одобрена на заседании кафедры «Экономической теории и государственного регулирования экономики» (Протокол №8 от 22 мая 2007г.), на Ученом Совете факультета «Инженерного бизнеса и менеджмента» (Протокол №10 от 5 июля 2007г.) и на Научно-Методическом Совете Азербайджанского Технического Университета (Протокол №7 от 5 июля 2007г.).

Научный редактор: д.т.н., профессор, ректор Азербайджанского
Технического Университета

– Мамедов Г.А.

Рецензенты: д.э.н., профессор, зав.кафедрой Киевского
Национального Университета им. Т. Шевченко

– Лютый И.А.;

д.э.н., профессор Государственной Академии
Управления при Президенте Азербайджанской
Республики

– Мурадов А.Дж.

В монографии исследуются проблемы социально-экономического развития Азербайджана, анализируются роль и место страны в условиях глобализации. Рассматривается имеющийся опыт рыночных преобразований и результаты реформирования национальной экономики. Подчеркивается роль нефтяного фактора в развитии экономики страны и возможные последствия имеющего место «ресурсного бремени».

Проводится сравнительный анализ влияния «голландской болезни» на экономику в разных странах мира и опыт функционирования стабилизационных фондов. Раскрываются особенности современного этапа развития экономики Азербайджана, тенденции инвестиционных процессов и задачи стоящие перед национальной экономикой в ближайшей перспективе.

Монография рассчитана на ученых и практических работников, преподавателей и студентов высших учебных заведений интересующихся проблемами переходной экономики Азербайджана.

Содержание

Введение	4
1. Развитие национальной экономики в условиях глобализации ..	7
2. Инвестиционные процессы в экономике страны	33
3. Роль нефтяного сектора в ускоренном развитии экономики..	52
4. Преодоление «ресурсного бремени» в условиях открытой экономики со значительным сырьевым сектором	69
5. Диверсификация экономики и развитие ненефтяного сектора страны	81
6. Свободные экономические зоны, как новый механизм диверсификации экономики.....	96
7. Государственная долговая политика	110
8. Участие страны в мировых интеграционных процессах	128
Заключение	145
Глоссарий.....	150
Список литературы	

*«Как не коротки слова «да» и «нет»,
все же они требуют самого
серьезного размышления»*

Пифагор, древнегреческий философ

Введение

В последней четверти XX века в мире произошли многие важные события глобального значения, которые в Азербайджане, к сожалению, не всегда адекватно осознаются и воспринимаются. Одно из них – консолидация высокоразвитых стран в процессе глобализации, в основе которой не традиционная военная мощь, а мощь экономическая, правовая, цивилизационная. Акцент на военном противостоянии и соперничестве заменился акцентом на экономическом соперничестве, базирующемся на рыночных механизмах, на конкуренции и научно-техническом прогрессе. При этом снижается роль национальных государств как таковых, растет роль региональных экономических группировок и глобализации в целом. Азербайджан путем глобальных нефтегазовых и коммуникационных проектов уже включен в этот процесс. Но его экономический потенциал, уровень развития рыночной инфраструктуры, внутренняя конкуренция и конкурентоспособность еще не отвечают современным требованиям и нормам. Поэтому надо скорее завершить системную трансформацию, чтобы встать вровень с высокоразвитыми странами по уровню экономического развития, по уровню развития производительных сил, технологическому уровню производства, по жизненному уровню населения.

В этих условиях весьма важно отметить политическую волю и мудрость Президента Азербайджана И.Г. Алиева в осуществлении социально-экономической политики, направленной на развитие национальной экономики и повышение благосостояние граждан страны. Нам представляется необходимым привести следующую цитату Президента И.Г. Алиева наиболее ёмко и лаконично характеризующую экономическую ситуацию в стране и задачи в этой области: «Одним из основных секторов нашей экономики является энергетический, нефтегазовый сектор. За последние десять лет в него инвестированы миллионы долларов. Нефть, добываемая на месторождениях Азербайджана, сегодня поставляется на мировые рынки по современной системе трубопроводов. Объем добычи нефти растет, получаемые от неё доходы позволяют диверсифицировать нашу экономику. Сегодня одна из основных задач правительства заключается в превращении нефтяного капитала в человеческий. В то же время приоритетное значение придается созданию новых секторов экономики, и, в особенности, обеспечению промышленного развития. Все это делается для того, чтобы в будущем не зависеть от цен на нефть и иметь многоотраслевую экономику...

Наши экономические возможности и потенциал являются важным средством не только для улучшения жизни людей, но и для укрепления независимости страны. Поэтому политическое развитие, региональное сотрудничество, экономические реформы, большое внимание решению социальных проблем – основные, приоритетные вопросы для нас». (29)

Целью настоящей монографии является обобщение опыта рыночных преобразований в экономике Азербайджана, исследование имеющих место основных экономических проблем и процессов, переосмысление роли страны в процессах глобализации.

В представленной Вашему вниманию монографии автор анализирует современный этап развития экономики Азербайджана, имеющиеся

сложности на пути строительства либеральной рыночной экономики, предлагает свое видение решения стоящих перед национальной экономикой проблем.

Автор с благодарностью воспримет все обоснованные замечания и пожелания, а также дальнейшее обсуждение проблем, поднятых в данной монографии.

Автор считает своим долгом вспомнить своих учителей, видных ученых-экономистов, к сожалению уже ушедшего от нас, доктора экономических наук, член-корреспондента Национальной Академии Наук Азербайджана Т.С.Велиева и ныне здравствующего доктора экономических наук, профессора М.Х. Мейбуллаева, которые внесли неоценимый вклад в становление автора как ученого-экономиста.

Автор выражает свою искреннюю признательность научному редактору доктору технических наук, профессору Мамедову Г.А., рецензентам - доктору экономических наук, профессору Лютому И.А. и доктору экономических наук Мурадову А.Дж., а также Камбаровоу Р.М. за оказанную помощь при подготовке монографии к изданию.

*«Не зная прошлого, невозможно понять
подлинный смысл настоящего
и цели будущего»
М.Горький, русский писатель*

1. Развитие национальной экономики в условиях глобализации

Вся всемирная история представляет собой бесконечную череду или калейдоскоп изменений, когда пространство и его составляющие (политические, экономические, социальные, силовые и т.д.) «прижимаются» к конкретно определенным географическим ориентирам-границам. В конечном счете,

появляются новые ориентиры, обновляется прежнее пространство, с разделением одних государств возникают другие с иным обликом. Но, несмотря на все подобные политические трансформации, тенденции развития мировой экономики всегда ориентированы на вовлечение и установление эффективных взаимосвязей между ее субъектами, т.е. на формирование единой глобальной экономической системы. Это в полной мере находит свое проявление и на современном этапе развития человечества.

Глобализация – объективный процесс, который пронизывает информационную, техническую, экономическую сферы, стирает различия между странами и народами, интернационализирует экономику и развивает единую систему мировых связей – словом, разрушает привычные и создает новые мировые устои. Ныне обозначились новые тенденции развития современного общества и экономических отношений: ни одна страна мира уже не может жить и успешно развиваться вне мирового сообщества – экономического, прежде всего. Сегодня глобализация характеризуется системной интеграцией мировых рынков и региональных экономик, всех сфер человеческой деятельности, в результате чего наблюдается высокий экономический рост, ускорение внедрения современных технологий и методов управления.

При этом изменения, вызываемые процессами интеграции экономик, носят глубинный характер, затрагивают все сферы деятельности человека, ставят задачу приведения к соответствию социальных параметров развития общества и совершенствования его политической структуры, технологий макроэкономического управления. В современном процессе интеграции национальных экономик в единое мировое хозяйство имеется ряд различий, особенностей по сравнению с тем, что происходило в недавнем прошлом:

1. Еще не так давно, многие страны мира не участвовали в глобальной экономике, однако, сегодня подавляющее количество стран, открыли свои границы для торговли, финансов, инвестиций и информации. Не только

развитые, но и развивающиеся страны проводят реформирование своих экономик.

2. Если в прошлом столетии глобализация была вызвана сокращением транспортных расходов, то в настоящее время она обусловлена снижением стоимости средств коммуникации.

Стоимость трехминутного телефонного разговора между Нью-Йорком и Лондоном снизилась с 300 долларов (в эквиваленте современных цен) в 1930 году до нескольких центов в 2000 году. Затраты на вычислительные мощности компьютеров, в последние десятилетия, снижаются в среднем на 30% в год.

Революционные изменения произошли в области глобальных средств коммуникаций и становление «информационного общества». Интернет - самое быстро растущее средство коммуникации за всю историю цивилизации. Эти изменения неминуемо вызовут в экономике не меньший преобразовательный эффект как и в свое время промышленная революция. Элементы таких преобразований уже сейчас четко видны - электронная торговля не только предметами общего потребления, но и акциями предприятий.

Дешевая и эффективная сеть коммуникаций позволяет фирмам размещать различные составляющие производств в разных странах, сохраняя при этом прямые организационные и информационные контакты, непосредственное управление товарными и финансовыми потоками.

Современные информационные технологии также уменьшили необходимость физических контактов между производителями и потребителями, и позволили некоторым услугам, которые ранее невозможно было продать на международных рынках, стать объектом торговли. При этом значительно сокращаются издержки обслуживания оборота товаров и услуг.

3. В течение последних 25 лет рынки капитала стали мировыми (глобальными) рынками и отражают финансовую сторону обмена товарами и

услугами. Возросший объем международных торговых сделок потребовал и увеличения денежного оборота.

В невиданной до сих пор мере международный рынок капиталов служит полем для вложений профессиональных инвесторов (инвестиционных и пенсионных фондов) и частных владельцев капитала. В среднем только 15% сделок на валютном рынке связано с экспортом, импортом и долгосрочным оборотом капитала. Остальные носят чисто финансовый характер.

Кроме того, рынки капиталов были долгое время классическими национальными рынками. Они ограничивались рамками национальных валют, которые к тому же были фиксированными благодаря системе твердых обменных курсов и защищались рядом правил. Эта система кардинально изменилась с переходом к гибкому обменному курсу национальных валют (1973 г.) Сегодня рынки капиталов все больше приобретают характер глобальных и межнациональных.

4. В настоящее время около 20% продукции мировой экономики производится филиалами транснациональных корпораций. Треть мировой торговли приходится на сделки между базовыми компаниями и их зарубежными филиалами и еще одна треть - на торговлю между компаниями, входящими в транснациональные стратегические союзы. По данным Организации по международной торговле и развитию ООН (ЮНКТАД), в 1970 году в мире уже было 7 тысяч ТНК, в 1976 году – 11 тысяч, в 1990 году – 24 тысячи. В 1993 году насчитывалось 37 тысяч ТНК с примерно 170 тысячами филиалов, в 2005 году их число уже приблизилось к 77 тысячам, а количество иностранных филиалов ТНК достигло 770 тысяч. То есть все более существенным в развитии процесса глобализации становится фактор транснационализации с очевидной ориентацией корпораций на информационный рынок и рынок передовых технологий.

5. В последние годы появляется все большая возможность для каждого предпринимателя мира, инвестора защитить себя от риска неожиданных и резких изменений курсов валют и ставок процента и быстро приспособиться к неожиданным финансовым шокам типа нефтяных или объединения двух Германий, а также гарантировать некоторую финансовую дисциплину для государства, препятствуя проведению правительствами инфляционной политики и политики наращивания государственной задолженности. В условиях господства рыночных отношений в глобальном измерении государства вынуждены осуществлять более разумную экономическую стратегию.

6. Сбережения и инвестиции размещаются более эффективно. Благодаря этому, бедные страны, очень нуждающиеся в инвестициях, находятся не в столь отчаянном положении. Вкладчики не ограничены своими внутренними рынками, а могут искать по всему миру те благоприятные инвестиционные возможности, которые дадут самые высокие прибыли. Инвесторы имеют более широкий выбор для распределения своих портфельных и прямых инвестиций.

7. Наконец, экономическая глобализация происходит наряду с революцией в технологических процессах, которые в свою очередь служат причиной значительных сдвигов в иерархии наций. Место страны в современном мире сегодня больше определяется качеством человеческого капитала, состоянием образования и степенью использования науки и техники в производстве. Изобилие рабочей силы и сырьевых материалов, или географическое расположение все меньше можно расценивать как конкурентное преимущество - в соответствии с тем, как снижается доля этих факторов в стоимости создания и транспортировки всех продуктов.

Обобщив эти и ряд других наблюдений, можно сказать, что современная глобализация характеризуется системным сдвигом в динамике мировой экономической системы. Если раньше успех предпринимательства зависел больше от классической комбинации факторов производства, то сегодня этот успех в значительной степени определяется сложной (нелинейной) комбинацией

элементов знаний, интеграцией этих факторов и технологий, объединением капитала, информационных и интеллектуальных ресурсов.

Глобализация сделала внутреннюю (национальную) экономику не только тесно связанной, но и зависимой от внешней экономики. «Турбокапитализм», по определению Э.Люттвака, произвел структурный переворот в экономической системе, по отношению к которой политика в определенной мере бессильна, поскольку такая экономическая система определяется рынком, не контролируемым политикой. Экономическое пространство и рынок уже не совпадают с территорией какого-либо государства: произошел переход от системы «рынок – государство» к системе «много государств – один рынок». Капитал не может больше подчиняться национальным условиям и освободился от государственных пут. Он уже не поддается налогообложению со стороны государств, а сам выбирает, где платить налоги. Производства переносятся туда, где затраты ниже, а качество услуг, инфраструктуры и рабочей силы выше. Для современной экономической системы характерна множественность центров принятия решения. Она подвержена влиянию транснациональных сил, не подчиняющихся командной воле и государственному контролю. Однако государства могут подталкивать их к действиям, благоприятным для своих целей, следуя их логике и предусматривая соответствующие стимулы, например, в сфере налогообложения, услуг, инфраструктуры, рабочей силы и т. д.

Современная мировая экономика уже функционирует как единая и целостная система, в которой правила игры, определяют не столько правительства отдельных стран, сколько транснациональные корпорации. Котировка товаров на мировых биржах, цены на энергоносители и другое сырье во многом зависят от ТНК.

Таким образом, мы можем выделить следующие основные черты современной глобализации:

- углубление международного разделения труда;
- ускорение темпов роста международного товарооборота по сравнению с темпами роста мирового производства;
- ускорение либерализации международной торговли;
- ускорение темпов движения капитала по сравнению с движением товаров и созданием мирового финансового рынка;
- ускорение темпов информационно-технологической революции путем коренного обновления систем телекоммуникаций, электроники, кибернетики и спутниковой связи;
- развитие всемирной компьютерной сети Интернет;
- расширение электронной торговли;
- расширение зон влияния транснациональных корпораций, контролирующих более половины мирового промышленного производства и международной торговли, 80% мирового банка патентов и лицензий на новую технику, технологии и "ноу-хау";
- концентрация и централизация капиталов путем объединения компаний и банков;
- усиление глобальной регулирующей деятельности международных экономических и финансовых организаций (Всемирной торговой организации, Международного валютного фонда, Всемирного банка, Организации экономического сотрудничества и развития и т.д.) и создание под их эгидой универсальных норм, стандартов и правил и применение их в мирохозяйственных отношениях;
- интеграция на региональном, субрегиональном и межрегиональном уровне и усиление роли наднациональных организаций в мировой политике и экономике;
- создание высокоразвитой международной транспортной инфраструктуры;

- расширение международного сотрудничества в целях решения глобальных проблем: охраны окружающей среды, борьбы с бедностью и болезнями, преодоления отставания развивающихся стран.

По данным ООН, три самых богатых в мире человека владеют капиталами равными валовому внутреннему продукту 48 беднейших стран. 360 семей миллиардеров имеют столько же, сколько 2,3 млрд. чел. в странах Азии, Африки и Латинской Америки. Именно эти семьи контролируют мировую экономику и осуществляют анонимную мировую власть. (40)

Безусловно, глобализация одновременно порождает новые вызовы и угрозы устойчивому и безопасному развитию экономики различных стран особенно малых с «узким» внутренним рынком. Она делает национальную экономику уязвимой для различных негативных процессов, происходящих на мировых товарных и финансовых рынках. Другой угрозой глобализации является подрыв национального государственного суверенитета под напором иностранного капитала и действий транснациональных структур.

Но главную угрозу национальной экономике глобализация несет через растущую международную экономическую конкуренцию, которая сегодня стала неотъемлемой характерной чертой мировой экономики. Конкуренция давно уже вышла за рамки отдельных компаний, фирм, она стала межстрановой.

В результате все больше и больше возрастает чувствительность экономики каждой страны к внешним явлениям, зависимость от развития и конъюнктуры мировой экономики. Исходя из этого, Азербайджан вынужден решать свои экономические задачи в условиях глобализации, все больше ориентируясь на ситуацию, происходящую в мировой экономике.

Все, вышеотмеченные, положительные и негативные последствия глобализации оказали непосредственное влияние на экономику Азербайджана

в связи с реализуемыми в стране глобальными нефтегазовыми и транспортными проектами. Так, геоэкономические интересы различных стран и транснациональных корпораций ярко проявились:

- при разработке нефтегазовых месторождений Каспия;
- при выборе маршрутов трубопроводов по транспортировке углеводородного сырья;
- при выборе стран, через которые пройдет транспортно-коммуникационный коридор TRASECA.

Межстрановая конкуренция остро проявилась - за транспортировку казахстанской нефти (Россия, Азербайджан, Иран) и др.

Так, «несмотря на то, что кратчайший путь, связывающий Азербайджан с Турцией, проходит через Армению, выбору данного потенциально наилучшего с экономической точки зрения маршрута помешали сложившиеся отношения между названными странами.» (23)

Азербайджан, как известно, обладает самым высоким из стран региона экономическим потенциалом. Национальная экономика, в определенной степени, самодостаточна: значительные минеральные ресурсы, включающие нефть и газ, комплексное сельское хозяйство, промышленность, развитая транспортная сеть, высокий научно-исследовательский потенциал. К моменту обретения страной независимости почти 90% трудовых ресурсов имели среднее и высшее образование.

Экономика Азербайджана, после достижения в 1991 году государственной независимости, испытала беспрецедентные по своим масштабам потрясения, которые явились результатом развала СССР и нарушения традиционных торговых связей. Вооруженный конфликт в Нагорном Карабахе, миллион беженцев и переселенцев обострил сложный процесс перехода страны на рыночные методы хозяйствования.

В этих условиях, требовалось разработать и осуществить хорошо скоординированную программу экономической стабилизации и реформ. Правительство Азербайджана, учитывая глобальную регулирующую роль международных экономических и финансовых организаций приняло стратегическое решение о сотрудничестве с Международным валютным фондом и Всемирным банком, так как реформирование экономики страны нуждалось в финансовой и технической поддержке. Участие в МВФ и ВБ должно было также расширить возможности в получении льготных кредитов.

В свою очередь, Международный валютный фонд и Всемирный банк имеет свои требования к странам – членам, и в первую очередь, это степень кредитоспособности страны кандидата. Азербайджан был охарактеризован как страна, имеющая право на получение кредитов, но недостаточно кредитоспособная. Этот вывод в отношении кредитоспособности страны отражал значительное ухудшение в экономике страны и нестабильность вследствие Нагорно-Карабахского конфликта. Право же Азербайджана на получение кредитов отражало мнение о приемлемости применяемых в стране методов экономического управления и проводимых экономических реформ. Помимо этого, освоение углеводородных ресурсов Каспийского моря, по мнению международных финансовых организаций, должно сыграть важную роль в оздоровлении экономики Азербайджана. Нефтегазовый сектор должен стать главным элементом в финансово-экономическом положении Азербайджана и определять перспективы развития страны.

Таким образом, 4 мая 1992 года Азербайджан был принят в Международный валютный фонд. После подписания представителями Азербайджана Статей соглашения (устава) МВФ 1 июня 1992 г., учредительных документов МБРР 16 июня 1992 г. и МФК 12 апреля 1993 г. Азербайджан официально стал участником этих организаций (МБРР и МФК структуры Всемирного банка).

После вступления в МВФ и ВБ стран, входивших в состав бывшего СССР, бреттон-вудские финансовые учреждения приобрели недостававший им ранее универсальный характер, что открыло новые горизонты для их деятельности.

Азербайджан, как и другие постсоциалистические страны начал кардинальную перестройку экономики путем формирования рыночных отношений, осуществления масштабной приватизации, создания реального многообразия форм собственности, децентрализации механизма управления хозяйственной деятельностью. В результате подобного развития событий возникла возможность состыковки хозяйственного механизма постсоциалистических стран с рыночной экономикой государств Запада, на которую ориентированы принципы, положенные в основу деятельности Международного валютного фонда и Всемирного банка. Это те обстоятельства, которые и побудили Запад принять страны бывшего СССР в Международный валютный фонд и Всемирный банк.

Требования, предъявляемые Международным валютным фондом государствам-членам, делятся на две основные группы. Одна из них включает универсальные требования, которые все страны призваны выполнять постоянно, - в силу своей принадлежности к Фонду. К другой относятся те, которыми МВФ конкретно обуславливает предоставление кредитов и которые страны-заемщицы должны реализовывать в период действия согласованных с ним стабилизационных программ. Конечно, обращение государства-члена к Фонду с просьбой о предоставлении кредита дает последнему дополнительную возможность давления на страну, помогает добиваться от нее выполнения также и уставных обязанностей, если к моменту получения кредита они не выполнялись или выполнялись ненадлежащим, с точки зрения МВФ, образом.

Членство в МВФ налагает на Азербайджан обязательства выполнять требования, зафиксированные в Статьях соглашения с МВФ. В соответствии со статьей VIII устава обязанностью стран-членов МВФ является устранение

валютных ограничений, поддержание конвертируемости национальных валют в сфере международных текущих валютных операций, неучастие в дискриминационных валютных соглашениях. Однако введение конвертируемости валют не рассматривается в качестве предварительного условия вступления страны в Фонд. Статья XIV позволяет вновь принятым странам в течение "переходного периода" (продолжительность его не зафиксирована) сохранять или устанавливать вновь те или иные валютные ограничения.

Введение конвертируемости валюты после периода существования валютных ограничений должно быть тщательно продуманным, поэтапным и упорядоченным процессом. При этом властям приходится решить для себя три главные проблемы: в какой момент и как быстро устанавливать конвертируемость валюты; на кого - резидентов или нерезидентов - и в какой последовательности она должна быть распространена; при осуществлении какого рода операций - текущих, связанных с движением капиталов или тех и других - будет свободно обмениваться национальная денежная единица.

Под конвертируемостью валюты подразумевается отсутствие ограничений на сделки по обмену валют. В зависимости от существующих ограничений на конвертируемость валюты различают: внутреннюю конвертируемость; конвертируемость по счету текущих операций; конвертируемость по счету движения капитала, полную конвертируемость валюты.

Внутренняя конвертируемость означает возможность для резидентов приобретать и держать некоторые виды активов в иностранной валюте (например, наличность и банковские депозиты). Конвертируемость по счету текущих операций предполагает отсутствие ограничений на обмен валюты по операциям, связанных с экспортом и импортом товаров и услуг. Конвертируемость по счету движения капитала подразумевает отсутствие ограничений на перемещение капитала через национальную границу и, следовательно, ограничений на обмен валюты при осуществлении таких

операций. Однако отсутствие каких-либо ограничений на сделки по обмену валют отнюдь не предполагает отсутствие внешнеторговых ограничений. Отсутствие ограничений как на сделки по обмену валют, так и на международную торговлю называется полной конвертируемостью валюты.

Контроль над капиталом в странах с переходной экономикой выражается в невозможности для предприятий и физических лиц официально иметь иностранные активы, требования обязательной репатриации экспортной выручки. Негативные последствия конвертируемости валюты по счету движения капитала на сегодняшний день явно преобладают: страны с переходной экономикой еще не достигли необходимой стабильности на внутренних финансовых рынках, приватизация (в том виде, как она была проведена) не создала достаточных условий для эффективного функционирования частного сектора, инвестиционные риски остаются высокими.

Все эти факторы в случае введения конвертируемости валюты по счету движения капитала способствовали бы оттоку капитала из страны. Расширение возможностей вложения национальных сбережений за границу могло бы привести к сокращению объема ресурсов, инвестируемых в национальное производство. Последнее обстоятельство может оказать существенное давление на валютный курс, что крайне опасно в условиях установившейся макроэкономической стабильности. Кроме того, ограничения на обмен валюты по счету движения капитала позволяют не только сохранить внутренние накопления, но предотвратить чрезмерный переход отечественных средств производства в иностранную собственность, а также максимизировать налоговые поступления от внутренних операций с капиталом и финансовых сделок. Опыт промышленно развитых стран показывает, что конвертируемость валюты по счету движения капитала обычно вводится после того, как окрепла экономика, через определенное время после введения конвертируемости валюты по счету текущих операций.

Известно, что страны Западной Европы смогли установить частичную конвертируемость своих валют только с конца 1958 года, т. е. через тринадцать с половиной лет после окончания Второй мировой войны, а в полном объеме - согласно требованиям статьи VIII устава МВФ - почти через шестнадцать лет (с 1961 г.)

В связи с тяжелым экономическим положением постсоциалистических государств, введение конвертируемости их валют в объеме требований статьи VIII устава МВФ (по текущим операциям) было в то время невозможным. Поэтому эти государства, воспользовавшись положениями статьи XIV, применили на первых порах режим конвертируемости валют, который распространялся только на резидентов, то есть юридические и физические лица этих стран. А валютные операции нерезидентов подвергались ограничениям. Ограничивались также и операции, как резидентов, так и нерезидентов, связанные с движением капиталов.

Россия ввела конвертируемость рубля с самого начала осуществления рыночных преобразований (1991 г.): предприятия и физические лица получили право покупать и продавать иностранную валюту на рубли по рыночному курсу, владеть и распоряжаться этой валютой. К середине 90-х годов прошлого века Азербайджан и другие постсоциалистические страны - одни раньше, другие позже - ввели конвертируемость валюты по счету текущих операций и подписали VIII статью Устава МВФ. Это стало возможным в результате осуществления внутренней стабилизации экономики, создания рыночной среды, перехода к мировой структуре цен, улучшения ситуации во внешнеэкономической сфере, в том числе достижения достаточного уровня официальных валютных резервов. Это позволило оградить валютный курс от постоянных колебаний, сделать его стабильным и вернуть доверие к национальной валюте.

Азербайджан, будучи страной-членом МВФ может использовать следующие кредитные механизмы, существующие в Фонде: во-первых, для

покрытия дефицита платежного баланса, т.е. практически пополнения валютных резервов государственных финансовых органов и центрального банка, и, во-вторых, для поддержки макроэкономической стабилизации и структурной перестройки, а это значит - для финансирования бюджетных расходов правительства.

МВФ не только непосредственно кредитует страны-члены, но и помогает им получить кредиты у правительств промышленно-развитых стран, группы Всемирного банка, Банка международных расчетов, а также у частных коммерческих банков. Даже небольшой кредит МВФ облегчает стране доступ на мировой рынок ссудных частных капиталов. Предоставляя кредит, МВФ как бы удостоверяет платежеспособность данной страны, выступает в качестве ее гаранта. И наоборот, отказ МВФ оказать стране кредитную поддержку закрывает ей доступ к рынку капиталов.

Согласованная с МВФ концепция экономической политики в Азербайджане включала:

- Реструктуризацию экономики в целом (приватизация предприятий, либерализация внешнеэкономической деятельности, конвертируемость национальной валюты по текущим операциям, земельная реформа и т.д.);
- Достижение макроэкономической и финансовой стабилизации (снижение инфляции, сокращение бюджетного дефицита и т.д.).

Азербайджанское общество уже пожинает плоды успешного осуществления программ стабилизации и структурных преобразований.

Целью технической помощи, которая оказывается Азербайджану Всемирным Банком на протяжении ряда лет, является решение экономических, социальных и институциональных проблем, которые неизбежно возникают в процессе перехода к рыночной экономике. Особое внимание уделяется технической помощи с целью развития и усовершенствования институциональной системы. Кредитование, осуществляемое с целью

поддержки структурных преобразований, позволяет стабилизировать государственный бюджет в период, когда правительство коренным образом пересматривает принципы и методы управления хозяйственной деятельностью. Определённые инвестиционные проекты помогут частично решить проблему бедности, вызванную экономическими потрясениями в результате крушения социалистической экономической системы и регионального конфликта. Кроме того, ВБ в ходе проведения подробных анализов состояния экономики Азербайджана в целом и ее отдельных секторов, продолжает разработку рекомендаций относительно мер экономической политики. И, наконец, ВБ оказывает правительству помощь в деятельности, целью которой является мобилизация ресурсов и координация иностранной помощи. По мере развития и углубления реформ Всемирным Банком разрабатывается более детальная программа (в нескольких вариантах) технической помощи.

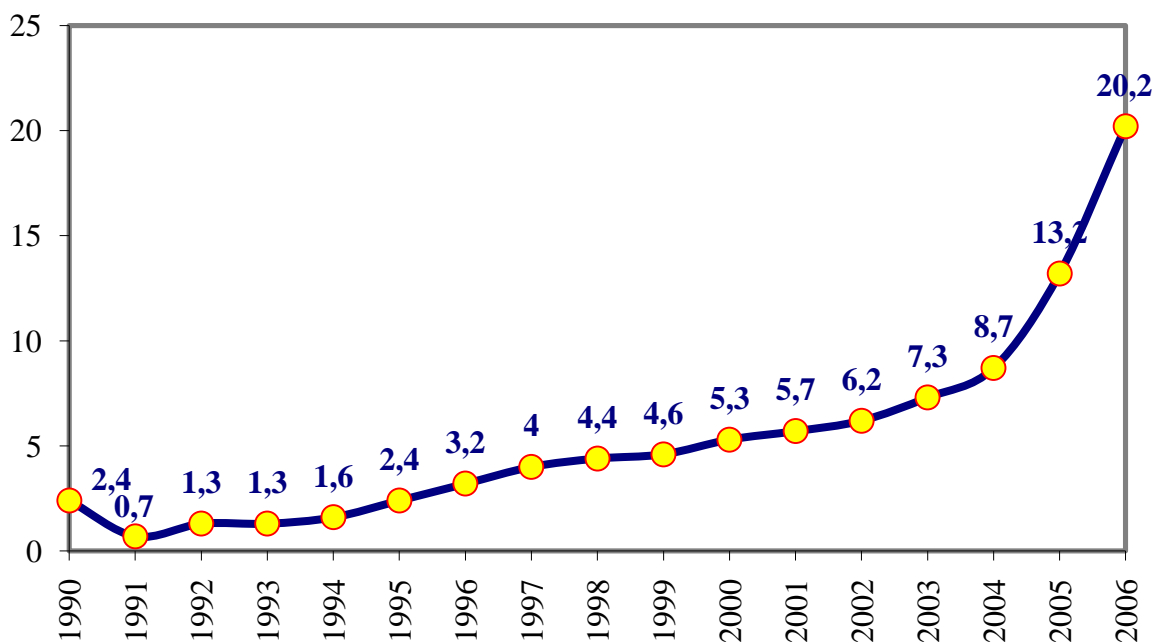
Таким образом, важными приоритетами политики ВБ являются не только сбалансированная экономика и долговременный рост, но и улучшение жизни, распределение доходов, окружающая среда, наконец, демократия как таковая. Всемирный банк всегда был ориентирован в большей степени на социальные цели и развитие человеческого капитала, чем другие международные финансовые организации. Обычно банки заботятся о показателях прибыли, а не индексе человеческого развития, и, тем не менее, ВБ участвует в многочисленных проектах, которые способствуют повышению уровня жизни и снижению бедности.

В стране в переходный период были приняты законы, создающие условия для функционирования рыночной экономики, началось создание новых институтов для управления национальной экономикой. Так были созданы Государственный комитет приватизации, Государственный комитет ценных бумаг, фондовая и валютная биржи и др. Функции традиционно-действовавших министерств и ведомств были приведены в соответствие новыми условиями; ряд министерств были ликвидированы (Министерство легкой

промышленности, Министерство пищевой промышленности, Министерство промышленности строительных материалов и др.)

А с подписанием в 1994 году Азербайджаном «Контракта века» с ведущими мировыми транснациональными компаниями о совместной добыче нефти на Каспии в страну начали поступать иностранные инвестиции.

Кризисные тенденции в конце 1995 года были приостановлены, и с 1996 года в экономике Азербайджана начался новый этап - устойчивый рост ВВП (Рисунок 1.1). Объем ВВП в 2006 году составил 18,0 млрд. манат или 20,2 млрд. долл. США. Этот рост экономики страны был обеспечен за счет привлечения инвестиций, в том числе иностранных инвестиций в нефтегазовый сектор.



*Рисунок 1.1. Динамика валового внутреннего продукта Азербайджана
(в млрд. долл. США)*

О положительных тенденциях в национальной экономике свидетельствует и рост показателя ВВП на душу населения. За 15 лет он

увеличился более чем в 7 раз и составил в 2006 году 2414 долл.США на жителя страны. (Рисунок 1.2)

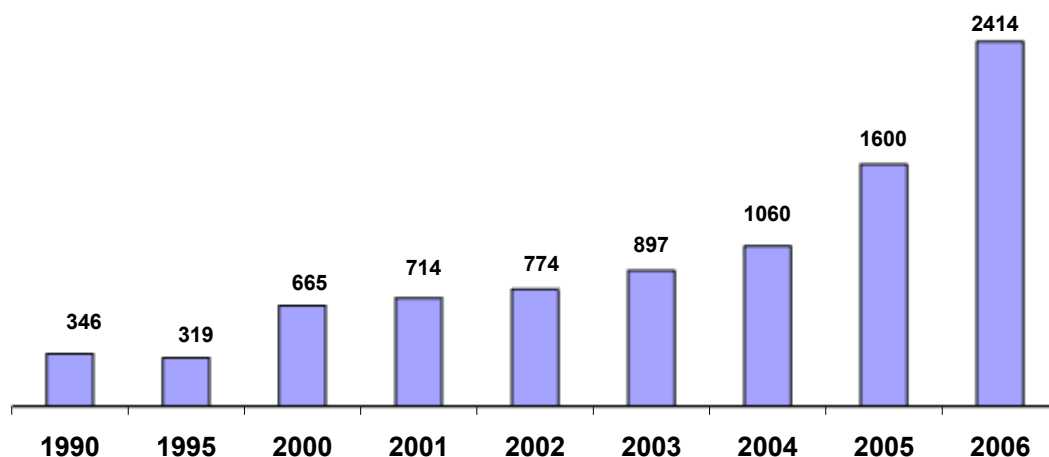
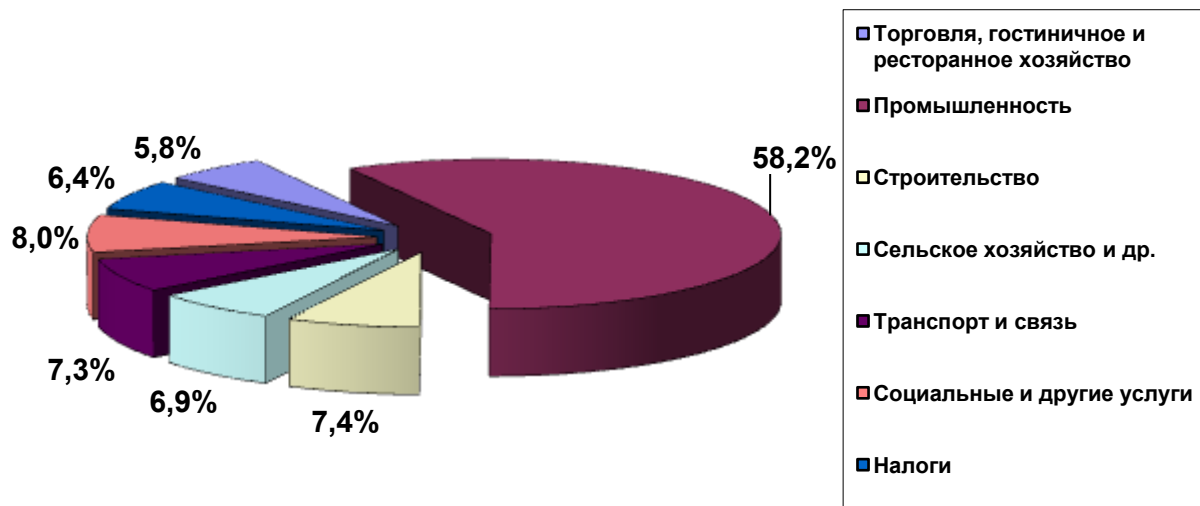


Рисунок 1.2. Динамика показателя ВВП на душу населения

(в долл. США)

Большая часть валового внутреннего продукта страны была произведена в промышленности – 58,2% (Рисунок 1.3), далее идут услуги, строительство, транспорт и связь.



*Рисунок 1.3. Структура валового внутреннего продукта
Азербайджана в 2006 году*

Из года в год растут доходы населения: если в 2000 году среднемесячная заработная плата в целом по национальной экономике составляла чуть более 44 манат, то в 2006 году – 149 манат. Вместе с тем, имеет место дифференциация заработной платы по отраслям. Хотя последние данные о доходах и занятости внушают оптимизм, проблема бедности по-прежнему имеет место. Разработка эффективных методов оказания целевой социальной помощи тем, кто в ней больше всего нуждается – один из приоритетов программы реформ.

В начале 1990 годов уровень инфляции в Азербайджане достигал 500-600% в год, а в определенные периоды - и 1600-1700% (1993-1995гг.). После 1995 года вследствие стабилизационных мер уровень инфляции удалось снизить до 2-2,5% в год, было и время дефляции. Уровень инфляции в 2006 году составил 8,3% - этому способствовали причины манетарного характера: повышение зарплаты, социальных пособий и пенсий, соответственно рост товарооборота и денежной массы.

К числу положительных явлений достигнутых страной относятся макроэкономическая стабилизация, рост уровня манетизации ВВП, устойчивость национальной валюты, демонтаж механизмов командной экономики и создание элементов рыночной инфраструктуры и нормативно-правовой базы, сокращение доли государственной собственности.

Важнейшим этапом реформирования экономики и общественных отношений явилось разгосударствление и приватизация государственной собственности.

Остановимся на основных этапах приватизации в стране: в 1992 году был создан Государственный комитет, осуществляющий приватизацию, а в 1993 году был принят «Закон о приватизации». Первая фаза преобразования отношений собственности началась в 1995 году с так называемой «малой» приватизации, а с 1997 года началась приватизация средних предприятий. Кроме того, население городов получило в собственность бесплатно свои квартиры, а сельские жители наделы земли.

В стране на начало 2006 года было приватизировано 62,5% от числа запланированного к приватизации жилья, то есть 378,1 тыс. квартир общей площадью 20,3 млн.кв.метров.

Хотелось бы отметить, что согласно Земельному кодексу, принятому после объявления национальной независимости страны, земля передается гражданам бесплатно и существует равное отношение к частной, коллективной и государственной собственности на неё. Крестьяне, которым бесплатно передаются в собственность земельные участки под товарное производство, только через пять лет имеют право продать их.

В 1997 году началась выдача гражданам страны приватизационных чеков (ваучеров) и тем самым было положено начало их обращению. В Государственной программе приватизации госсобственности в Азербайджанской Республике на 1995-1998 годы было установлено, что

приватизационный пай является долей приватизируемой государственной собственности, безвозмездно передаваемой каждому гражданину Азербайджанской Республики. Чеки, составляющие приватизационный пай, имеют одинаковую стоимость при их выдаче. В обращение было выпущено 32 миллиона государственных приватизационных чеков. Приватизационный пай выдавался гражданам страны для приобретения ими акций государственных предприятий и инвестиционных фондов.

Необходимо отметить, что иностранным инвесторам, изъявившим желание принять участие в приватизации государственной собственности Азербайджана, было продано около 20 миллионов опционов, из которых пока лишь часть погашена. В соответствии со следующим этапом приватизации иностранным инвесторам разрешается даже участие в торгах без опционов, если реинвестируется прибыль, уже заработанная в Азербайджане.

За период 1995-2005 годы приватизировано более 39,9 тысяч малых предприятий и объектов, в том числе 13,3 тысяч транспортных средств, 10,0 тысяч предприятий бытового обслуживания, 3,7 тысяч объектов торговли и др. Доходы государственного бюджета от приватизации за этот период составили около 264 млн. долл. США.

Положительный эффект от приватизации малых предприятий и объектов очевиден. Прежде всего, он связан с появлением в стране нормальных конкурентных отношений в производстве и реализации потребительских товаров и услуг. Поступление средств, в государственный бюджет от приватизации малых предприятий и объектов, как показывают цифры, является не столь существенным. Вместе с тем, приватизированные предприятия насытили рынок продовольственными товарами и сельскохозяйственной продукцией, товарами народного потребления и повседневного спроса, увеличились налоговые поступления в государственный бюджет, были созданы новые рабочие места.

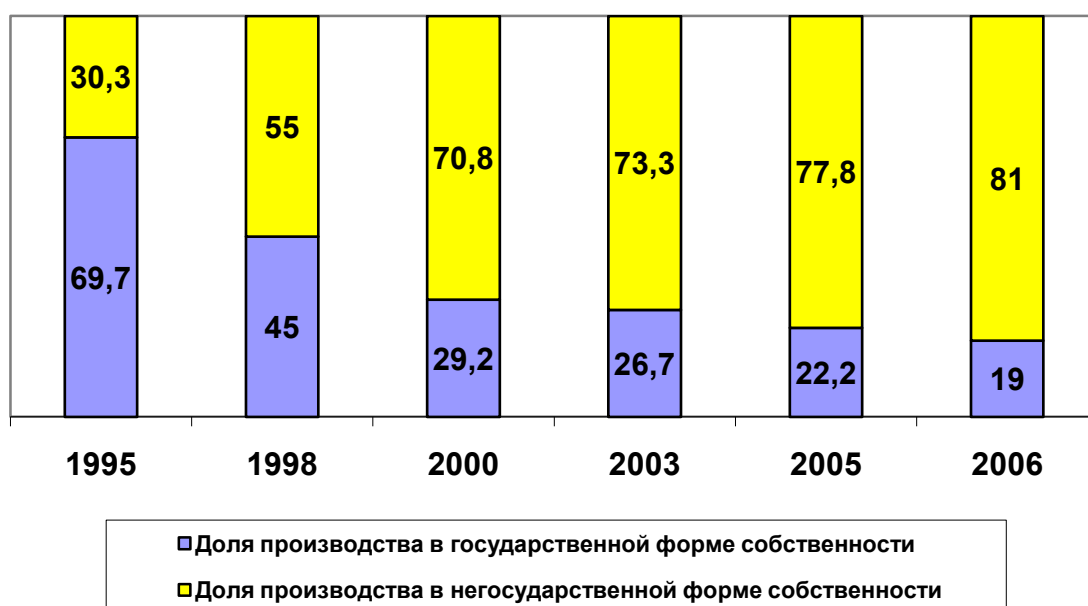


Рисунок 1.4. Доля производства в ВВП государственного и негосударственного секторов экономики Азербайджана

Проводимая в стране приватизация дала сильный толчок развитию частного предпринимательства, его доля в производстве ВВП в 2006 году составила 81,0%. На начало 2006 года в частной собственности находилось около 55,9 тыс. предприятий, 3,0 тыс. предприятий были в собственности иностранного капитала, 243,5 тыс. предпринимателей функционировали как юридические лица. Доля занятых в негосударственном секторе экономики составила 68,0%.



Рисунок 1.5. Доля занятых в государственном и негосударственном секторах экономики Азербайджана

Вместе с тем, приватизационные паи, переданные населению, в полной мере пока еще в процессе приватизации не задействованы. По данным Госкомитета по ценным бумагам, на сегодня, в Азербайджане погашено около 50% от всего количества приватизационных чеков. Нам представляется это связано с тем, что один из важнейших этапов – а именно создание чековых инвестиционных фондов, в Азербайджане не был реализован. Для сравнения скажем, что в России, в рамках программы массовой приватизации, было создано и функционировало 660, в Чехии – 429, в Казахстане – 89 чековых инвестиционных фондов.

Все это является логическим следствием и прямым результатом принятой в стране модели приватизации, согласно которой - необходимо в максимально сжатые сроки провести приватизацию, а конкуренция и рынок все расставит по своим местам. То есть по принципу «приватизировать – сейчас, регулировать – потом».

Отчасти теоретической основой подобной трактовки приватизации служила субъективная интерпретация теории Р.Коуза – в сложившихся условиях главное провести быструю приватизацию, и неважно, кто станет

исходным собственником, поскольку рынок быстро перераспределяет имущество в пользу более эффективных собственников. Очевидно, что из-за неполноценности рынка в переходной экономике и, следовательно, отсутствия вторичного рынка ценных бумаг, данная идея не является состоятельной, что и показала наша практика.

Вместе с тем, здесь необходимо привести слова О. Летвина, начальника отдела приватизации центра Ротшильдов, находящегося в Лондоне: «Если вы думаете, что правительства во всем мире имели вполне упорядоченную стройную систему и последовательность взглядов на преобразованиях собственности, если вы думаете, что правительства четко определяют свои приоритеты и знают, как поступить, когда случается конфликт между одним действием и последующим, то вы ошибаетесь. Нет в мире такого учебника, который ответил бы вам на все вопросы трансформации собственности».

Говорить о полноценных результатах приватизации в Азербайджане пока рано, так как перед страной стоят наиболее сложные, социально значимые проблемы, связанные с приватизацией базовых отраслей экономики: естественных монополий, топливно-энергетического сектора, коммунального хозяйства и др.

Важным свидетельством динамичного развития экономики страны и интеграции ее в мировую экономическую систему является показатель внешнеторгового товарооборота. Как видно из Таблицы 1.1. объем внешней торговли Азербайджана за анализируемый период рос устойчивыми темпами и достиг в 2006 году 11639,8 млн. долл. США. При этом экспорт за данный период вырос в 10,0 раз, а импорт в 7,9 раз. Таким образом, мы видим, что показатель экспорта страны обгоняет показатель импорта. В последние годы внешнеторговый товарооборот имеет положительное сальдо.

Как видно из данных Таблицы 1.1., доля внешней торговли в ВВП в 2006 году составила 57,7%, соответственно экспорта 31,6%, импорта 26,1%.

Динамика показателей внешней торговли

Азербайджана

(млн. долл. США)

Годы	Объем внеш. торговли	В т.ч.		Сальдо (+; -)	Доля внеш. торговли в ВВП (%)	В т.ч.	
		Экспорт	Импорт			Экспорт (%)	Импорт (%)
1995	1 304,8	637,2	667,6	-30,4	54,0	26,4	27,6
2000	2917,3	1745,2	1172,1	+573,1	55,3	33,1	22,2
2001	3745,3	2314,2	1431,1	+883,1	65,6	40,5	25,1
2002	3832,9	2167,4	1665,6	+501,8	61,4	34,7	26,7
2003	5216,6	2590,4	2626,2	-35,8	71,7	35,6	36,1
2004	7131,4	3615,4	3516,0	+99,4	83,6	42,4	41,2
2005	8558,3	4347,1	4211,2	+135,9	68,2	34,6	33,5
2006	11639,8	6372,2	5267,6	+1104,5	57,7	31,6	26,1

По географии внешней торговли, можно судить о приоритете внешнеторговых отношений, о политико-стратегических отношениях страны и об изменениях во внешнеэкономической политике государства, которые необходимо учитывать при прогнозировании направлений будущих торговых потоков.

Еще в первые годы независимости страны произошли перемены, как в географии внешнеторговых связей, так и в их структуре. Процесс

переориентации внешнеэкономических связей происходил в направлении от традиционных торгово-экономических партнеров – республик бывшего Союза, преимущественно к новым зарубежным рынкам, от ближнего зарубежья к странам дальнего зарубежья.

В 2006 году первое место среди стран партнеров Азербайджана по величине экспорта занимала Италия - 44,7% , затем Израиль – 10,7%, по импорту Россия – 22,4%, затем Великобритания – 8,6%. Наибольший удельный вес в экспорте страны - 84,6% составляют минеральные ресурсы (углеводороды), в импорте – 29,4% машины и оборудование.

В ходе глобализации сформировалась система международного регулирования экономического обмена. В настоящее время нормы и правила его осуществления согласовываются в многостороннем порядке в рамках специализированных международных форумов и институтов - Всемирной Торговой Организации (ВТО), Организации по международной торговле и развитию ООН (ЮНКТАД) и других. Членство в подобных организациях для каждой страны служит определенной гарантией соблюдения ее национальных интересов другими странами, разумеется, если она сама неукоснительно следует многосторонним договорённостям о мерах регулирования торговли и движения капиталов.

ВТО регулирует подавляющую часть (более 90%) международной торговли и значительную часть международной инвестиционной деятельности. При содействии этой организации, международный статус которой равен статусу МВФ и Всемирного банка, достигнут существенный прогресс в решении проблем либерализации торговых отношений, ограничения протекционизма и применения мер нетарифного регулирования. Тарифы становятся практически единственным разрешенным способом защиты, а уступки - результатом взаимного торга. К тому же нужно учитывать, что ВТО постепенно трансформируется во все более сложную систему регулирования не

только торговли, но и инвестиций, политики конкуренции и глобального бизнеса

В этих условиях, Азербайджан в 1996 году начал процедуры вступления в ВТО и с июня 1997 года обладает статусом наблюдателя в этой международной организации. В 1999 году Азербайджан представил в ВТО Меморандум о режиме внешней торговле, а в настоящее время уже провел ряд заседаний рабочей группы по вступлению в ВТО. На сегодняшний день работа ведется в двух направлениях: двусторонние переговоры со странами-членами ВТО и совершенствование отечественного законодательства. Страна практически завершает процедуру двусторонних и многосторонних переговоров по вступлению во Всемирную торговую организацию и в конце 2007 года может начаться процесс принятия Азербайджана в ВТО. Причем представляется весьма важным в ходе переговоров добиться, чтобы Азербайджан был принят в организацию в статусе развивающейся страны, который позволяет получить ряд льгот. В качестве развивающейся страны Азербайджан сможет получить от участников ВТО определенный переходный период, в рамках которого сможет адаптировать свою торговую, валютную, таможенную и пр. политику к выдвигаемым требованиям. Длительность переходного периода зависит от договоренности, а его период может составлять от 5 и до 15 лет. Статус страны с развивающейся экономикой, дает возможность субсидировать сельскохозяйственное производство в размере до 10% от объема ВВП, в то время как для развитых стран аналогичный показатель составляет лишь 5%. Следует также добиваться предоставления гражданам страны возможности участвовать в правлении открываемых в дальнейшем в Азербайджане иностранных банков, страховых компаний и др. финансовых структур.

Факт вступления Азербайджана в ВТО, помимо всего прочего, посылает сильный позитивный сигнал остальным странам мира, что бывшая коммунистическая страна провела либеральные реформы, открылась для международного экономического сотрудничества и практически завершает

переход от административно-командной к полноценной рыночной экономике. Либеральное законодательство и создаваемая рыночная инфраструктура повышают инвестиционную привлекательность страны, снижают кредитные риски. Одним из главных преимуществ членства в ВТО является то, что иностранные инвесторы получают дополнительные гарантии соответствия законодательной базы страны международным стандартам, а значит, с еще большей активностью могут войти в азербайджанский рынок.

Напомним, что 150-м по счету государством, принятым в ВТО в конце 2006 года, стал Вьетнам. Условия вступления в организацию Вьетнама были согласованы после 11 лет переговоров. Кроме Азербайджана, в "очереди" за членством в ВТО стоят такие страны, как Россия, Алжир, Беларусь, Украина, Ливан, Босния и Герцеговина, Ирак, Сербия и Сирия.

За последние годы произошло ускорение структурных реформ. В налогово-бюджетной сфере проведена модернизация налоговой системы, усовершенствован порядок сбора налогов, введен единый счет казначейства. В финансовом секторе правительство страны и Национальный Банк Азербайджана начали глубокую перестройку банковской системы, при одновременном завершении работ по преобразованию деятельности Национального банка Азербайджана и укреплении его механизмов надзора. Кроме того, достигнут прогресс в адаптации правовой системы Азербайджана к требованиям рыночной экономики, включая принятие соответствующих законодательных актов.

В поздравлении Президента Азербайджанской Республики И.Г.Алиева по случаю дня Солидарности азербайджанцев мира, Гурбан байрамы и Нового года в частности отмечается: «В 2006 году Азербайджану удалось сохранить высокие темпы роста в экономике. Вот уже второй год наша страна занимает первое место по темпам экономического развития. Достижение первенства в мире в любой сфере, особенно, по темпам роста внутреннего валового продукта – важнейшего показателя экономики – конечно, большой успех.

Наша экономика выросла в 2005 году на 26%, а в 2006 году – на 35%. Это, безусловно, сыграло основную роль во всестороннем развитии Азербайджана». (26)

*«Капитал – это часть богатства,
которой мы жертвуем, чтобы
умножить свое богатство»
А.Маршал, английский экономист*

2. Инвестиционные процессы в экономике страны

Рыночные преобразования в постсоциалистических странах сопровождались не только сломом сложившейся социально-экономической системы, но и пересмотром ключевых положений экономической теории, введением в наш лексикон новых терминов и понятий. Так, после обретения Азербайджаном своей независимости и провозглашения курса на построение в стране либеральной рыночной экономики, в публикациях и анализах на экономическую тему мы часто встречаем термин «инвестиции». Следует отметить, что данный экономический термин

фактически не использовался в условиях командно-административной системы управления, то есть при социалистическом способе производства.

Не вдаваясь в подробности антагонизмов между существовавшим и ныне существующим способами производства рассмотрим экономическое содержание инвестиций, их отличительные особенности в условиях рыночной экономики.

Термин «инвестиции» происходит от латинского слова «invest», что означает «вкладывать». Свое первоначальное значение данный термин не утратил и в настоящее время.

Приведем несколько определений понятия «инвестиция». «Инвестиция (investment) – вложение денежных средств для извлечения доходов или прибыли; собственность, приобретенная для извлечения доходов или прибыли». (36)

Из данного определения видно, что основным источником прироста капитала и движущим мотивом осуществления инвестиций является прибыль (доход). Инвестиции осуществляются с целью получения дохода (результата) и становятся бесполезными, если они дохода (результата) не приносят.

У.Шарп определяет инвестиции следующим образом: «реальные инвестиции обычно включают инвестиции в какой-либо тип материально осязаемых активов, таких как земля, оборудование, заводы. Финансовые инвестиции представляют собой контракты, записанные на бумаге, такие как обыкновенные акции и облигации. В примитивных экономиках основная часть инвестиций относится к реальным, в то время как в современной экономике большая часть инвестиций представлена финансовыми инвестициями. Высокое развитие институтов финансового инвестирования в значительной степени способствует росту реальных инвестиций. Как правило, эти две формы являются взаимодополняющими, а не конкурирующими». (41)

Данное определение вводит важное разграничение между капиталобразующими (реальными) инвестициями и финансовыми инвестициями. Если первые, в конечном счете, приводят к вводу в эксплуатацию новых средств производства, то вторые сводятся к смене прав на собственность уже существующего имущества.

Инвестиции в основной капитал (основные средства) осуществляют в форме капитальных вложений; они включают в себя затраты на новое строительство, расширение, реконструкцию и техническое перевооружение действующих предприятий, приобретение оборудования, инструмента и инвентаря, проектной продукции и другие расходы капитального характера. Экономическая наука и практика подтверждают, что капитальные вложения не являются синонимом инвестиций и данные термины не тождественны. Инвестиции являются более широким понятием, чем капитальные вложения. В западной литературе главное внимание уделяют рассмотрению фондового рынка, так как в странах с развитой рыночной экономикой инвестирование осуществляется с помощью ценных бумаг.

В экономику Азербайджана за период с 1995 по 2006 годы было вложено более 38 млрд. долл. США инвестиций, в том числе более 27 млрд. долл. иностранных инвестиций (См. Рисунок 2.1). Объем иностранных инвестиций в каждом году рассматриваемого периода превышал внутренние инвестиции. Такое положение свидетельствует, на наш взгляд, об ограниченности имеющихся в стране инвестиционных ресурсов теми объемами, которые вкладываются ежегодно в национальную экономику.

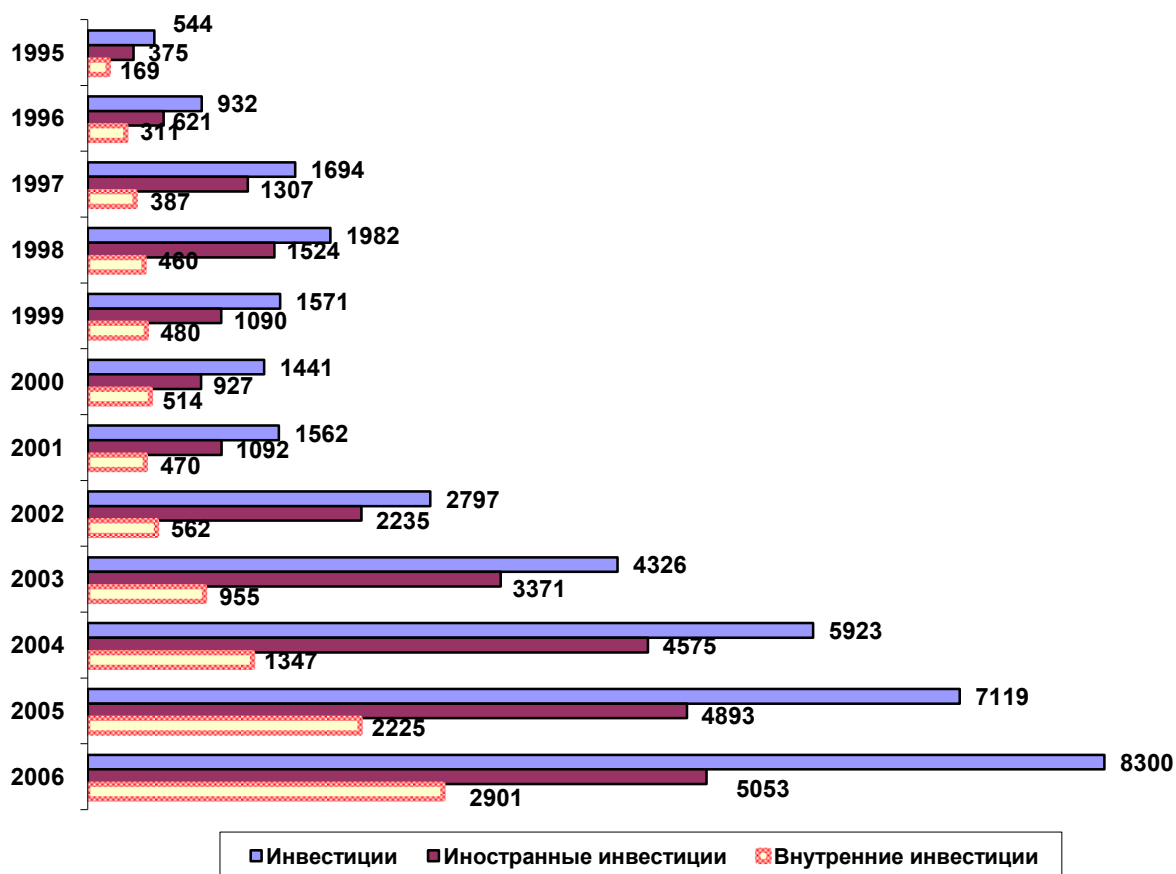


Рисунок 2.1. Динамика инвестиций в экономику Азербайджана

(в млн.долл. США)

В условиях, когда в мире идут процессы снижения объемов иностранных инвестиций, а международные финансовые организации призывают к увеличению инвестирования за счет внутренних источников перед страной стоят следующие две задачи.

Во-первых, продолжать политику улучшения инвестиционного климата.

Во-вторых, расширить возможности внутренних источников инвестирования.

Инвестиционный климат характеризует степень благоприятности ситуации, складывающейся в той или иной стране по отношению к инвестициям, которые могут быть сделаны. При оценке инвестиционного климата обычно применяют целый перечень характеристик, в числе которых:

природные ресурсы и состояние экологии; качество трудовых ресурсов; уровень развития и доступность объектов инфраструктуры; политическая стабильность и предсказуемость, вероятность возникновения форс-мажорных обстоятельств; макроэкономическая стабильность; состояние бюджета, платежный баланс, государственный долг, в том числе внешний; качество государственного управления, политика центральных и местных властей; законодательство, полнота и качество регулирования экономической жизни, степень либерализации; уровень соблюдения законности и правопорядка, преступность и коррупция; защита прав собственности; уровень корпоративного управления; обязательность исполнения партнёрами контрактов; качество налоговой системы и уровень налогового бремени; качество банковской системы и других финансовых институтов; доступность кредитования; открытость экономики, правила торговли с зарубежными странами; административные, технические, информационные и другие барьеры входа на рынок; уровень монополизации экономики; политические риски.

В Азербайджане весьма целенаправленно последовательно реализуются мероприятия направленные на улучшение инвестиционного климата. Так, Азербайджан одним из первых среди постсоциалистических стран принял закон «О защите иностранных инвестиций» (1992г.), обеспечивающий иностранным инвестициям правовую защиту; предусматривающий государственные гарантии от безвозмездной национализации и экспроприации, а также гарантии репатриации доходов иностранных инвесторов за границу; гарантирующий право участия иностранных инвесторов в приватизации государственных, муниципальных предприятий и объектов незавершенного строительства. Согласно статье 2 Закона, иностранными инвесторами в Азербайджане могут быть: иностранные юридические лица; иностранные граждане и лица без гражданства; иностранные государства; международные организации. Так, в статье 10, посвященной гарантиям от изменения законодательства, отмечается, что если последующее законодательство страны ухудшает

условия инвестирования, то к иностранным инвестициям применяется в течении 10 лет законодательство действовавшее на момент осуществления инвестиций. Раздел 11 закона посвящен государственным гарантиям иностранных инвестиций. Следует признать, что этот закон значительно способствовал привлечению в страну иностранных инвесторов.

В 1995 году в стране был принят закон «Об инвестиционной деятельности в Азербайджане». Закон определяет общие, социальные, экономические и правовые условия инвестиционной деятельности на территории страны. Закон направлен на интенсивное вовлечение инвестиций в экономику Азербайджана и их эффективное использование, а также обеспечивает равную защиту прав всех инвесторов независимо от формы собственности. В статье 1 Закона, инвестиции определяются, как финансовые средства, а также материальные и интеллектуальные ценности, вкладываемые в объекты предпринимательской и других видов деятельности в целях получения дохода (прибыли) или социального эффекта. Согласно статье 2 иностранная инвестиционная деятельность может осуществляться иностранными гражданами, юридическими лицами, государствами, международными финансовыми организациями, а также лицами без гражданства. В статье 17 отмечается, что государство гарантирует стабильность условий осуществления инвестиционной деятельности, защиту прав и законных интересов ее субъектов. Согласно статье 18 все инвесторы, в том числе иностранные, обеспечиваются равноправным режимом, исключая применение мер дискриминационного характера, которые могли бы препятствовать управлению инвестициями, их использованию и ликвидации, а также предусматривающим условия и порядок вывоза из страны ценностей и результатов инвестиций. В случае если последующее законодательство Азербайджанской Республики ухудшает условия инвестирования, то в течение срока действия договора об инвестиционной деятельности,

применяется законодательство, действовавшее на момент вложения инвестиций.

В настоящее время в Милли Меджлисе страны проходит обсуждение новая, усовершенствованная в интересах инвесторов редакция Закона «Об инвестиционной деятельности». Основная цель данного закона – создание максимально льготных условий для инвесторов: как отечественных, так и иностранных.

Азербайджан заключил и ратифицировал соглашения о взаимной защите и поощрении иностранных капиталовложений (инвестиций) с целым рядом зарубежных стран. Соглашения о взаимной защите и поощрении инвестиций, как правило, включают основные обязательства, которые государства принимают на себя в связи с деятельностью на их территории инвесторов другого государства. Договаривающиеся стороны обязуются создавать благоприятный режим для капиталовложений инвесторов и связанной с ними деятельностью, обеспечивать надлежащую защиту иностранной собственности, предоставлять инвестору возможность беспрепятственного перевода своих доходов.

На начало 2007 года Азербайджан заключил двусторонние соглашения о недопущении двойного налогообложения доходов с 30 иностранными государствами.

В условиях глобализации, поощрение инвестиционной деятельности осуществляется также и путем международных многосторонних договоров. Одним из таких договоров является Сеульская Конвенция 1985 года «Об учреждении Многостороннего агентства по гарантиям инвестиций» (Multilateral Investment Guarantee Agency – MIGA). MIGA входит в систему организаций Всемирного Банка и обеспечивает покрытие необратимости экспроприации, войны, революции, гражданских волнений и нарушения контракта. MIGA страхует 90% объема инвестиций, составляющих свыше 50

млн.долл.США. Возможно покрытие справедливых вкладов, долгов и долговых гарантий, при этом инвестор и принимающая сторона должны быть членами MIGA. Азербайджанская Республика является членом MIGA. Таким образом, система государственного и частного страхования на национальном уровне, благодаря Сеульской Конвенции дополняется международной многосторонней системой страхования иностранных инвестиций.

В стране на протяжении нескольких лет начато и успешно проводится реформирование в области бухгалтерского учета и аудита, цель которого переход на международные стандарты финансовой отчетности (IFRS/IAS) и аудита (ISA). Переход на новые стандарты учета и ведения финансовой отчетности в настоящее время проводится фактически во всех сегментах финансового рынка. Практическое действие новой системы будет выражаться в большей прозрачности отчетности субъектов экономики, и как следствие - упрощению доступа на внутренний рынок иностранных партнеров, инвесторов и бизнес-технологий. Переход на новые стандарты бухгалтерского учета является уже решенным вопросом для банковской системы страны, к этому процессу присоединятся также и частные компании.

Работа по улучшению инвестиционного климата в стране ведется как министерствами и ведомствами экономического блока, так и в рамках получившего свое дальнейшее институциональное развитие Фонда поощрения инвестиций и экспорта (AZPROMO), работающего с участием представителей отечественной и зарубежной бизнес-элиты. Основными ориентирами деятельности Фонда является дальнейшее совершенствование отечественного законодательства в направлении завершения налоговой, социальной и пенсионной реформ, реструктуризация естественных монополий, разбюрократизация инвестиционного процесса до режима «одного окна», судебно-арбитражная реформа, защита института частной собственности, уточнение режима по соглашениям о разделе продукции, введения на

азербайджанских предприятиях международных стандартов учета и отчетности, организация инвестиционных конференций, как в Азербайджане, так и за его пределами. Такая система мер вполне оправдана, ибо инвестиционный климат в конкурентном порядке улучшается во всем мире. Между тем, говоря о бюрократизации, следует отметить, что только срок регистрации инвестиций, особенно связанных с капитальным строительством, растягивается на годы.

Здесь следует отметить, что специалисты Многостороннего агентства по гарантиям инвестиций (MIGA) и Служба содействия иностранным инвестициям (FIAS), входящие в группу Всемирного банка, а также инвестиционные агентства Великобритании оказывают содействие развитию Фонда поощрения инвестиций и экспорта. Эта помощь заключается в разработке стратегии и трехлетнего плана развития Фонда и соответственно институциональной структуры для эффективной реализации целей, стоящих перед ним, которые заключаются в обеспечении должного притока инвестиции через 2-3 года, то есть когда иностранные инвестиции в нефтяной сектор начнут снижаться. В настоящее время созданы региональные подразделения Фонда в Ленкоране и Гяндже.

Принятый в 2000 году Налоговый кодекс укрепил законодательную базу в стране и объединил все нормативно-правовые акты в рамках одного законодательного акта. Он направлен на создание оптимального сочетания интересов государства и налогоплательщиков. Налоговый кодекс сыграл значительную роль в определении способов начисления и взимания налогов.

С целью уменьшения налогового бремени в 2001 году (год вступления в силу Налогового кодекса) снижены ставки налога на добавленную стоимость до 18%, а также был введен новый упрощенный налог (2%) для малого предпринимательства. Уже в 2003 году ставки налога на прибыль были снижены с 25% до 24%; была усовершенствована налогооблагаемая база доходов с физических лиц. В Налоговом кодексе была закреплена статья, которая предусматривает только снижение налоговых ставок, что в свою

очередь стимулирует одновременно предпринимательскую и инвестиционную деятельность. В 2005 году Милли Меджлисом страны вместе с пакетом госбюджета на 2006 год были приняты изменения в Налоговый кодекс предусматривающие внесение 73 изменений направленных на улучшение административного контроля, усовершенствование правовой защиты налогоплательщиков и др. Важным изменением, направленным на улучшение инвестиционного климата страны явилось снижение ставки налога на прибыль с 24 до 22%.

Следует отметить и то, что сельхозпроизводители страны освобождены от налогообложения на срок до 2009 года, за исключением налога на землю.

Однако, по мнению предпринимателей, фискальные платежи все же тяжелым бременем ложатся на их плечи. Так, предприниматели, помимо налоговых платежей, составляющих примерно 40-45% от размера доходов предприятия, должны перечислять средства в Государственный фонд социальной защиты в форме соцстраховых выплат в размере 25% от величины зарплаты работника (22% перечисляет работодатель, 3% - работник). В целом это примерно составляет 50-60% от величины доходов предпринимателей. (37)

Министерство налогов Азербайджана приступило к изучению целесообразности объявления в стране финансовой амнистии. Легализация имущества и доходов является необходимым шагом в связи с переходом к системе общего декларирования. Данные мероприятия предусматриваются положениями рассчитанной на 2005-2007 годы Государственной программы усовершенствования налогового администрирования в Азербайджане.

Вместе с тем, нет пределов совершенства налоговой системы, даже в такой стране как США имеют место недостатки в налоговом законодательстве. Так, приведем слова министра финансов США Дж.Сноу:

«Налоговый кодекс с каждым годом становится все более объемным, обременительным, тягостным, вызывающим летаргию. В нем столько дыр, столько исключений из правил, столько длинных объяснений, что рядовые граждане и руководители компаний каждый год тратят 6 млрд. часов, чтобы заполнить декларации». На сегодняшний день в США существуют 6 разных уровней оплаты налогов в зависимости от доходов граждан: самые высокооплачиваемые (от 200 тыс.долл. в год) платят 35% от своих доходов, самые низкооплачиваемые – 10%. По официальным данным процедура подготовки налоговых деклараций обходится Америке в 130 млрд.долл. в год. В эту сумму входят деньги, которые американцы платят за услуги юристов и различные программы в Интернете, которые заполняют за них декларации, а также за отправку конвертов с заполненными декларациями (чаще всего используются скоростные виды почты). Вместе с тем из-за всевозможных нелегальных схем, которые используют как компании, так и рядовые плательщики, а также в результате простого ухода от уплаты налогов казна недосчитывается 300 млрд.долл. в год. (7)

Важным направлением улучшения инвестиционного климата страны является борьба с коррупцией. Коррупция в обществе уменьшается по мере роста материального благосостояния населения, сглаживания социальных контрастов, укрепления экономической независимости личности. На дальнейшее совершенствование системы управления государством направлен вступивший в 2005 году в силу Закон Азербайджанской Республики «О борьбе с коррупцией». Закон распространяется на все юридические и физические лица на территории страны. Согласно Закону функции специализированного органа по предотвращению коррупции будет осуществлять Комиссия по борьбе с коррупцией при Совете управления государственной службой. Этот орган формируется из представителей законодательной, исполнительной и судебной власти и возглавляется руководителем президентского аппарата. Помимо этого, в стране созданы структурные подразделения по борьбе с коррупцией в Прокуратуре и Министерстве внутренних дел.

Как усиление мер по борьбе с коррупцией следует воспринимать принятый в 2005 году Закон «О правилах предоставления финансовых деклараций чиновниками». Согласно ему, высокопоставленные чиновники должны будут ежегодно, с 1 по 30 января, предоставлять декларацию о доходах и имуществе. К ним относятся президент страны, спикер парламента и его заместители, премьер-министр и его заместители, главы Счетной палаты, Конституционного суда, Верховного суда и их заместители, омбудсмен, руководители администрации президента, парламента, председатель правления Национального банка.

В стране довольно активно проводится работа по противодействию отмыванию грязных денег и финансированию терроризма. Азербайджан тесно сотрудничает с Группой разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег (FATF) Организации экономического сотрудничества и развития. На основе анализа, проведенного данной организацией Азербайджан был отнесен к категории стран, в основном соответствующих стандартам FATF.

Государственным комитетом по ценным бумагам страны были приняты правила противодействия отмыванию "грязных" денег посредством фондового рынка и начата разработка единой инструкции по идентификации крупных акционеров и инвесторов, каковые работы также проводятся в соответствии с рекомендациями организации Money Wall. Однако, ключевым звеном борьбы государства с отмыванием "грязных" денег является создание соответствующей законодательной базы. В связи с этим необходимо указать, что в течение 2007 года следует ожидать принятия азербайджанского варианта закона "О противодействии отмыванию нелегальных денег и финансированию терроризма". На данный момент предварительный вариант законопроекта уже подготовлен и прошел согласование с соответствующими государственными структурами.

Улучшение инвестиционного климата в стране было отмечено и рейтинговым агентством Fitch. Так, в 2005 году агентство по долговременным

кредитам увеличило рейтинг Азербайджана как стабильный с «В-» до «ВВ». Это один из лучших показателей среди стран СНГ. Помимо этого, улучшение инвестиционного климата в Азербайджане подтверждает конкурс, проведенный подразделением газеты «Financial Times». В результате этого опроса столица страны город Баку опередил города Восточной Европы и СНГ (Вильнюс, Будапешт, Брно и др.) и был удостоен премии «Баку-город будущих инвестиций 2006-2007 годов в Восточной Европе». При выборе учитывались такие факторы, как наилучший экономический потенциал (объем производства города и инвестиций), цены на аренду офисов, промышленных объектов, земельных участков, стоимость жилья в новостройках и др.

Далее остановимся на второй задаче, требующей своего решения – расширить возможности внутренних источников инвестирования. Каковы же эти источники? Это инвестиции, имеющиеся у государства (или централизованные) и прочие инвестиционные ресурсы, мобилизация которых возможна методами и механизмами рыночной экономики на финансовом рынке страны.

Банковская система страны на начало 2007 года насчитывает 44 банка и 94 небанковских кредитных организаций. Уставный капитал 21 банков является иностранным. Банковское законодательство страны либерализовало допуск на рынок иностранного капитала и ограничений не существует. Вместе с тем, в ходе переговоров по вступлению страны в ВТО американская сторона предложила Азербайджану предоставить разрешение на открытие прямых филиалов американских банков на территории страны. Суть этого предложения заключается в предоставлении права регулирования деятельности филиалов американских банков их головным офисом. Однако это приведет к игнорированию азербайджанского банковского законодательства, которое хотя и имеет свои недостатки, является гарантом сохранности доверенных банкам средств и выполнения ими прочих обязательств. Каким же образом будут

обеспечиваться обязательства филиалов американских банков, подконтрольных только головному офису, остается только догадываться.

На сегодняшний день банковские активы составляют 3778 млн.ман. (4288,8 млн.долл.США), а кредитный портфель – 2493,4 млн.ман. (2790,9 млн.долл.США). Коммерческие банки Азербайджана пока весьма слабо кредитуют реальный сектор экономики. Главная причина этого заключается в слабости коммерческих банков Азербайджана, общая сумма активов которых меньше активов многих отдельно взятых западных банков. Все виды банковского кредита в Азербайджане составляют около 13,1% ВВП, в то время как, например, в Швейцарии этот показатель равен 164%, а в Португалии - 140%.

В Азербайджане, предприниматель, работающий в производственном секторе, в большинстве случаев, вынужден вести свой бизнес за счет собственных средств, в отличие от практики промышленно развитых стран, где бизнес ведется за счет привлекаемых со стороны финансовых ресурсов. Основной причиной этого является недоступность банковских кредитов.

Таблица 2.2.

Кредитные вложения в экономику Азербайджана

(в млн. манат)

Показатели / Годы	1995	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Кредитные вложения, всего	289,8	486,3	520,2	670,3	989,6	1440,9	2362,7
в т.ч.							
-Краткосрочные	253,0	354,0	374,2	487,1	700,9	913,2	1142,0
-Долгосрочные	36,8	132,3	146,0	183,8	288,7	527,7	1220,7

Как видно из Таблица 2.2. доля долгосрочных кредитов в общем объеме кредитных вложений в экономику страны в 2006 году составила 51,7%, соответственно, краткосрочных – 48,3%.

Отечественные коммерческие банки, осуществляющие самостоятельную кредитную политику по отношению к своим заемщикам, учитывая высокую степень риска инвестиций в реальный сектор и сравнительно низкую его рентабельность, не заинтересованы в увеличении доли долгосрочных кредитов, так необходимых для производства. Им выгодно увеличение доли краткосрочных кредитов в торговлю, сферу услуг, торгово-посреднические операции, то есть те сферы, где уровень прибыльности значительно выше стоимости кредитов.

Помимо этого, в связи с согласованными Правительством Азербайджана с МВФ меморандумами об экономической политике, осуществляемая НБА в стране жесткая денежно-кредитная политика направленная на контроль и ограничение денежной массы, также приводит к установлению высоких процентных ставок. Сегодня проценты, по кредитам, выдаваемым коммерческими банками составляют в среднем от 20 до 24%. Ясно, что такого рода кредиты, несмотря на значительное снижение процентных ставок по сравнению с первыми годами либерализации, все еще непосильны для отечественных производителей. По нашим расчетам, для окупаемости на долгосрочные инвестиции в производство процентная ставка должна быть не более 10–12%.

В одном из недавних исследований финансового сектора Азербайджана были приведены следующие данные: финансирование предприятий осуществляется на 95% из собственных сбережений и доходов от бизнеса и только на 5% - из банковских кредитов. По результатам этого же исследования сегодня банки требуют предоставления залога на сумму, фактически превышающую почти в два раза сумму кредита.

Увеличение кредитных ресурсов банковского сектора страны ставит перед ним задачу мобилизации денежных ресурсов населения и трансформация их в инвестиционные ресурсы. На стимулирование притока вкладов населения в банки и активизацию рынка ценных бумаг направлены мероприятия по предоставлению «налоговых каникул» по налогу на доходы с банковских вкладов и дивидендов с ценных бумаг.

Представляется весьма своевременным и важным для развития банковской системы страны, вступивший в силу 11 февраля 2007 года Закон "О страховании вкладов". В соответствии с ним, в Азербайджане создан Фонда страхования вкладов физических лиц. При наступлении страхового случая размер компенсации, выплачиваемой по вкладу, застрахованному в одном банке, составит до 1 января 2008 года 100%, но не более 4 тысяч манатов, до 1 января 2010 года - 100%, но не более 6 тысяч манатов и с 1 января 2010 года - 100%, но не более 8 тысяч манатов. Данный закон повысит доверие населения – потенциальных вкладчиков, к банковской системе страны.

Весьма широко используется в промышленно развитых странах такой высокоэффективный способ инвестиционной деятельности как лизинг. К примеру, в 2002 году доля лизинговых операций в совокупной инвестиционной деятельности субъектов экономики США составила 32%. (19) Лизинг представляет собой соглашение между собственником имущества (арендодателем) и арендатором о передаче имущества в пользование на оговоренный период по установленной ренте, выплачиваемой ежегодно, ежеквартально или ежемесячно.

Финансовый лизинг характеризуется длительным сроком контракта (от 3 до 5 лет) и амортизацией всей или большей части стоимости оборудования. Фактически финансовый лизинг представляет собой форму долгосрочного кредитования покупки. По истечении срока действия финансового лизингового контракта арендатор может вернуть объект аренды, продлить соглашение или заключить новое, а также купить объект

лизинга по остаточной стоимости (обычно она носит чисто символический характер).

В Азербайджане финансовый лизинг пока еще широко не используется. В 2003 году Международной финансовой корпорацией (МФК) и Государственным секретариатом по экономическому сотрудничеству Швейцарии (SEKO) была инициирована программа по развитию финансового лизинга в Азербайджане. Как показывает мировая практика, лизинг является инструментом для привлечения дополнительных инвестиций в реальный сектор экономики, способствует развитию производства и внедрению новых технологий. Помимо этого, он позволяет упростить процесс финансирования, а также исключает риски, которые присутствуют у банка – кредитора и связаны с наложением взыскания на заложенное имущество.

На начало 2006 года из 26 зарегистрированных лизинговых компаний, лишь 11 функционируют, предлагая свои услуги. Количество заключенных лизинговых сделок составляет более 360, на общую сумму порядка 34 млн. долл.США. Эксперты прогнозируют, что в среднесрочной перспективе размер портфеля лизинговых сделок может достигнуть 400 млн. долларов в год. Несмотря на то, что основные характеристики лизинговой сделки мало чем отличаются от банковского кредитования, лизинг имеет такое немаловажное преимущество, как долгосрочность: как показывает анализ, средняя продолжительность лизинга сегодня составляет три года при годовой ставке в 20% и размере собственных инвестиций лизингополучателя 15-20% от стоимости сделки. Основное место в лизинговых операциях страны занимает транспортный сектор, на долю которого приходится 34% от общего портфеля, далее идет строительство - 21% и сельское хозяйство - 12%.

В соответствии с распоряжением президента Азербайджана «О дополнительных мерах в области расширения лизинга в аграрном секторе» в стране создана первая государственная лизинговая структура ОАО «Агролизинг», специализирующаяся на предоставлении в лизинг

сельскохозяйственной техники, удобрений и прочих операциях, направленных на улучшение снабжения сельхозпроизводителей.

Вместе с тем, в действующем законодательстве существуют нормы сдерживающие развитие лизинга. Так, нам представляется желательным освобождение товаров предназначенных для лизинговой деятельности от уплаты при ввозе налога НДС, устранение разного толкования лизинговой деятельности в Налоговом и Гражданском кодексах.

Действует в стране и страховой рынок, который представлен страховыми и перестраховочными компаниями, страховыми брокерами и агентами, профессиональными объединениями и т.д. На сегодняшний день в стране функционирует 29 страховых компаний (из них 22 отечественные), 7 брокерских контор. Сегодня работающие в стране страховые компании могут обладать не более чем 49%-ной долей иностранного капитала. При этом отмечается недопустимость либерализации участия зарубежного капитала на страховом рынке, как минимум, до 2010 года, мотивируя это гарантированным поглощением местных страховых компаний иностранными. Общий капитал страховых компаний в 2006 году составлял 45,3 млн.ман. (50,7 млн.долл.США), а объем страховых премий – 90,5 млн.ман.(101,3 млн.долл.США). Однако пока еще нельзя говорить о том, что эта система страховых компаний выполняет ту роль, которую она обычно играет в развитой рыночной экономике, поскольку с точки зрения разнообразия продуктов, объемов проводимых операций, получаемых доходов, доли занятых здесь служащих она находится на начальной стадии развития. Подтверждением сказанному является тот факт, что Азербайджан имеет несравнимо с развитыми западными странами низкий показатель, характеризующий уровень развития страхового рынка. Так, отношение общей суммы страховых премий страховых компаний страны к ВВП в развитых странах составляет 8-10%, в России – 2,2%, а в Азербайджане всего лишь 0,5%.

Далее рассмотрим важнейший в условиях либеральной рыночной экономики сегмент финансовой системы – рынок ценных бумаг или фондовый рынок страны. В институциональном плане это фондовая биржа, депозитарная система, брокерские и дилерские компании, а также нормативно-правовая база, регулирующая деятельность рынка ценных бумаг, его участников и взаимоотношения между ними. Основными инструментами азербайджанского фондового рынка являются государственные облигации, ноты Национального банка Азербайджана, акции и облигации акционерных обществ.

На начало 2006 года значительный объем оборота фондового рынка состоял из операций с государственными ценными бумагами (ГКО, ГДО, ноты). В частности, оборот государственных облигаций составил 18,8 млн.ман. (20,4 млн.долл.США), нот –26,5 млн.ман. (28,8 млн.долл.США). В целом же, рынок государственных ценных бумаг сокращается и уже не представляет сегодня приоритета для фондового рынка. Гораздо большие перспективы связываются сегодня с рынком корпоративных бумаг - облигаций и акций азербайджанских предприятий.

Как известно динамичное развитие каждого конкретного предприятия, возможно в случае наличия у него свободных средств для расширения производства. В свою очередь фондовый рынок, представленный широким кругом инвесторов, фактически может предоставить достаточные средства и на приемлемых условиях. Примечательно, что сейчас предприниматели в Азербайджане предпочитают брать для развития банковский кредит, в то время как фондовый рынок при заимствовании путем выпуска облигаций может предложить значительно более выгодные условия, то есть более низкую стоимость займа и более длительный период займа.

В условиях глобализации, сложившаяся до 80–х годов XX века классическая расстановка сил на мировых финансовых рынках, под воздействием целого ряда факторов начала трансформироваться. Банковский сектор как основной финансовый посредник, как классический механизм

перераспределения финансовых средств от кредиторов к заемщикам постепенно уступает свои позиции в конкурентной борьбе с фондовым рынком. Например, средства, привлеченные в 1999 году промышленными компаниями и правительствами во всем мире (по данным газеты «Файнэншл таймс» от 14 марта 2000 г.), лишь на 25% состояли из банковских кредитов, внушительная же часть этих средств была привлечена с фондового рынка США.

Важным сегментом отечественного инвестиционного рынка должны стать инвестиционные компании и пенсионные фонды.

С целью активизации инвестиционной деятельности Распоряжением Президента страны создана государственная - Азербайджанская инвестиционная компания (АИК). Функционирует и первая частная инвестиционная компания – Standart Capital.

Что же касается пенсионных фондов, то в течении 2007 года планируется принять Закон «О негосударственных пенсионных фондах», который прошел экспертизу специалистов МВФ и ВБ. Система же частного пенсионного инвестирования может заработать в стране лишь после 2010 года.

С учетом всего вышесказанного имеются веские основания заключить, что мировые экономические процессы стимулируют Азербайджан к более решительному вовлечению в экономику имеющихся внутренних инвестиционных ресурсов, а для этого еще настойчивее проводить рыночно-направленные институциональные реформы и дальнейшую либерализацию национальной экономики.

«В целом Азербайджан известен, как нефтяная страна. Впервые в мире именно у нас нефть стали добывать промышленным способом. Именно в Азербайджане ее добыча стала

*осуществляться на морских месторождениях,
в Каспийском море»*

И.Г. Алиев, Президент Азербайджана

3. Роль нефтяного сектора в ускоренном развитии экономики

Нефть является основным достоянием Азербайджана. По оценкам экспертов Государственной нефтяной компании, на сегодняшний день в азербайджанском секторе Каспия и на суше геофизическими методами выявлено 145 перспективных нефтегазовых структур, извлекаемые (промышленные) запасы которых оцениваются в 6 млрд. тонн нефти и более 5 трлн. кубометров газа. (38, 21)

В 1870-х годах началась промышленная добыча нефти в городе Баку, а первая морская буровая установка была сооружена в 1924 году. За всю историю нефтегазодобычи в Азербайджане было извлечено 1,5 млрд. тонн нефти и конденсата и 480 млрд. кубометров газа, из них 0,5 млрд. тонн нефти и конденсата и 358 млрд. кубометров газа - на море. (38)

На базе месторождений углеводородного сырья, за вековой период развития в стране обустроены промыслы, как на суше, так и на море, нефтеперерабатывающая и нефтехимическая промышленность, нефтяное машиностроение, магистральные нефтегазопроводы, железнодорожный и морской нефтетранспорт, а также нефтяной вуз и научно-исследовательские организации, имеются высококвалифицированные кадры нефтяников всех специальностей, способные решать многие важные проблемы дальнейшего развития нефтяной промышленности.

К концу XX века в развитии нефтегазодобывающей промышленности страны произошли качественные изменения. Необходимость вовлечения в хозяйственный оборот месторождений, характеризующихся более сложными геолого-разведочными условиями разработки, возрастание глубины скважин, вызывающие значительные осложнения условий проведения всех работ обусловили необходимость привлечения значительных объемов инвестиций в нефтегазодобывающую промышленность страны. Эти проблемы проецировались на начальный период обретения независимости Азербайджана. В этих условиях было принято решение о привлечении к разработке и добыче углеводородного сырья известных в нефтяном мире иностранных компаний.

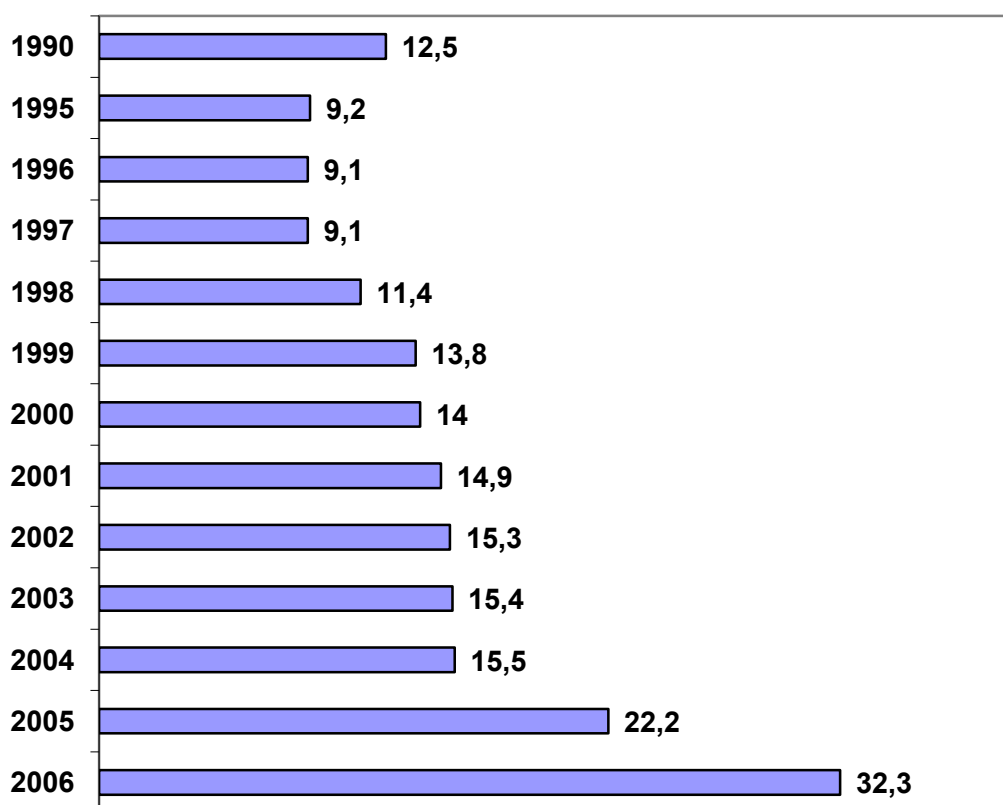


Рисунок 3.1. Добыча нефти (млн. тонн)

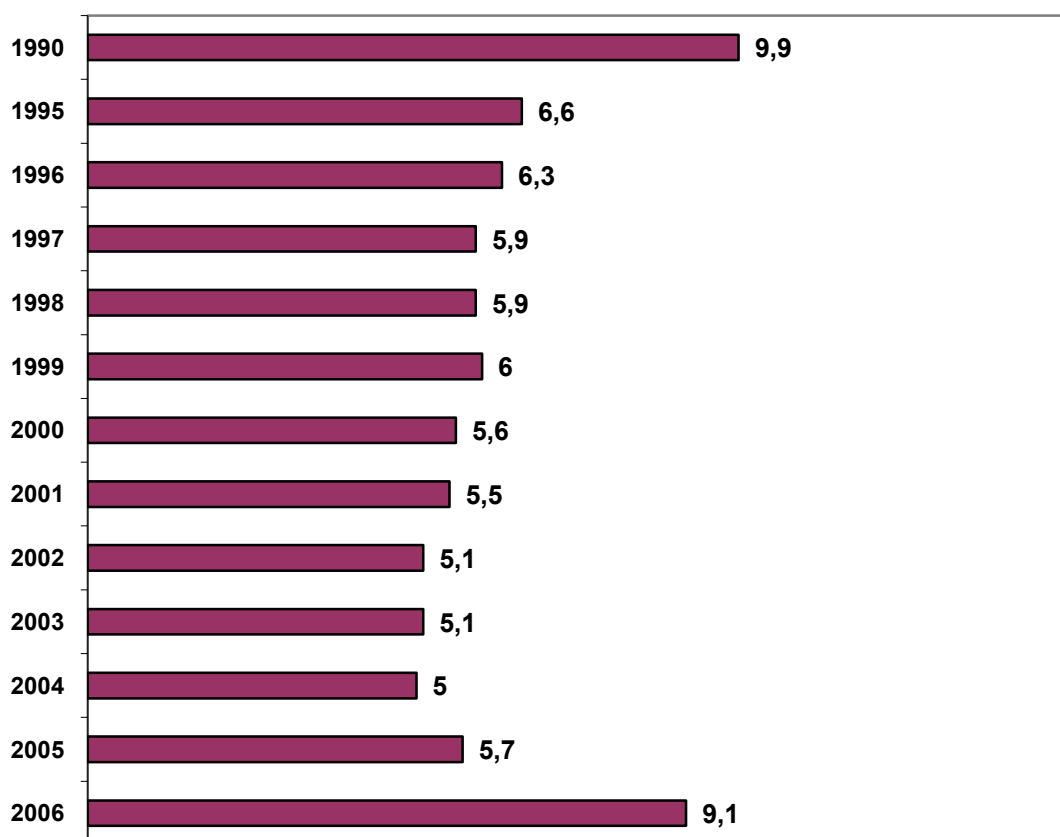


Рисунок 3.2. Добыча газа (млрд. куб. м)

Помимо очевидной экономической выгоды, иностранным компаниям предстояло учитывать наличие ряда сложностей, связанных с работой у нас в стране. Среди них можно отметить:

- Отсутствие системы экспортных трубопроводов;
- Проблемы правового пространства и скорости структурных преобразований;
- Отсутствие рыночной инфраструктуры и культуры управления;
- Изношенность оборудования и коммуникаций;
- Загрязнение окружающей среды.

Однако, несмотря на имеющиеся сложности в 1994 году между Азербайджаном и пулом компаний из 8 стран был подписан «Контракт века» на разработку морских месторождений «Азери-Чираг-Гюнешли», общий объем запасов нефти данного месторождения, по оценке компании bp составляет 730 млн. тонн. (22) После «Контракта века», был заключен целый ряд контрактов с различными компаниями на разведку и разработку месторождений, как на суше, так и на море. В настоящее время, в Азербайджане в рамках 26 соглашений ДРП (договор о разделе продукции) по разработке нефтегазовых месторождений действуют 32 иностранные компании, представляющие 15 стран мира. (27) Позже дата подписания «Контракта века» - 20 сентября Указом Президента Азербайджана, была принята в стране как профессиональный праздник нефтяников и названа "Днем нефтяника".

Таким образом, было положено начало реализации, выработанной Общенациональным лидером Г.А.Алиевым, Нефтяной стратегии Азербайджана. Бывший президент Азербайджанской международной нефтяной компании (консорциум по разработке месторождения «Азери-Чираг-Гюнешли») Т.Адамс, являвшийся представителем «bp» в стране, так характеризует Нефтяную стратегию: «Я считаю, что разработанная Президентом Азербайджанской Республикой Гейдаром Алиевым стратегия нефти весьма примечательна. С коммерческой точки зрения заключены весьма напряженные контракты. Азербайджанское правительство перед собой поставило цель с помощью этих контрактов возродить экономику страны. Количество контрактов, объем добываемой нефти, и ее транспортировка намного поднимут авторитет Азербайджана в регионе». (31)

«Контракт века», подписанный Азербайджаном на разработку морских месторождений «Азери-Чираг-Гюнешли», представляет собой Договор о разделе продукции (Production-sharing Agreement - PSA). Договор о разделе продукции (ДРП) впервые был использован в 1966 году в Индонезии и в

настоящее время является общепринятой формой ведения бизнеса. ДРП признает, что владельцем природных ресурсов является государство, но в то же время позволяет иностранным корпорациям управлять нефтяным месторождением и эксплуатировать его.

Согласно ДРП нефтяной консорциум (объединение компаний, либо одна компания) берет на себя большую часть финансовых рисков, связанных с разведкой и разработкой месторождения. Часто к этому консорциуму присоединяется национальная нефтяная компания в качестве дольщика в ДРП, вкладывая часть своей будущей прибыли в качестве «акционерного капитала» в консорциум. Государство-собственник часто получает премию (бонус) за подписание контракта. Нефтяной консорциум первым должен возместить свои издержки по текущим эксплуатационным затратам и капиталовложениям. Возмещение издержек по текущим расходам делается безотлагательно в том году, когда эти расходы были сделаны, а возмещение издержек по капиталовложениям распределяется на несколько лет.

То, что остается от годового дохода компаний (после вычета текущих расходов и ежегодной суммы амортизации) делится в согласованном процентном отношении с государством-собственником. Нефтяной консорциум должен заплатить налоги со своей доли, но часто государство-собственник не требует эти налоги, и они включаются в долю компании в согласованном процентном отношении.

Сложность ДРП зависит от того, насколько устойчивой является правовая инфраструктура государства. Так, если в стране отсутствуют основные нормы эксплуатации нефтяных месторождений (которые обычно закреплены законодательно), необходимые положения должны быть включены в ДРП. Одним словом, чем менее надежна и предсказуема правовая система страны, тем больше положений должно быть включено и разъяснено в ДРП.

Если ДРП принят в законодательном порядке, то он обеспечивает правовую безопасность международным нефтяным компаниям. Этот новаторский подход используется Азербайджаном и другими бывшими

советскими республиками. Такой подход превращает контракт, который могут изменять участвующие стороны, в закон, который можно изменить только с одобрения парламента. Во многих случаях ДРП стоит выше или покрывает все другие настоящие и будущие законы, относящиеся к освещенным в нем вопросам. В результате правительство фактически уступает свое право принимать новые законы и нормы в государственных интересах, если таковые будут неблагоприятно влиять на любые права нефтяного консорциума, заключившего ДРП.

Партнерами в проекте разработки морских месторождений «Азери-Чираг-Гюнешли» являются: bp (оператор проекта) – 34,13% долевого участия, Unocal – 10,28%, ГНКАР, INPEX - по 10%, Statoil – 8,56%, ExxonMobil – 8%, ТРАО – 6,75%, Devon – 5,62%, Itochu – 3,92%, Delta Hess – 2,72%. То есть мы видим, что компании подписавшие «Контракт века» очень известные и имеют высокий авторитет в нефтяном мире. Так, к примеру, ExxonMobil крупнейшая негосударственная компания, по итогам 2005 года является крупнейшей в мире компанией по рыночной капитализации. Рыночная стоимость ExxonMobil оценивалась в 383,27 млрд.долл.США. Корпорация Exxon предшественница нынешней ExxonMobil, занимала первое место по рыночной капитализации с конца 1990 по 1992 год. (16)

Как нам известно, из истории развития мировой экономики и глобальных экономических систем, нефть и ее транспортировка – всегда связаны с политикой, с политикой мировых держав и в первую очередь США и транснациональных нефтяных корпораций. Так, в 1997 году Конгресс США объявил Каспийский регион «зоной жизненно важных американских интересов». Официально цели Вашингтона в этой части мира сводятся главным образом к следующему. Во-первых, укрепить независимость и суверенитет новых постсоветских государств через поощрение экономических и политических реформ, направленных на построение рыночной экономики и современной демократии. Во-вторых, снизить здесь вероятность развязывания региональных конфликтов через оказание новым государствам помощи в

разрешении имеющихся конфликтных ситуаций мирными средствами. В-третьих, содействовать развитию регионального сотрудничества в области безопасности. Наконец, в-четвертых, способствовать развитию энергетического потенциала региона и строительству транспортных коридоров, связывающих Кавказ с развитыми мировыми центрами.

При ближайшем рассмотрении ни одна из официально заявленных целей США в регионе не может быть отнесена к сфере жизненно важных американских интересов. Вместе с тем, в долгосрочной перспективе американская политика направлена на то, чтобы в Каспийском регионе не появилась новая неподконтрольная Америке «энергетическая кладовая». Это объясняется стремлением, с одной стороны, сохранить традиционное доминирование американских корпораций на одном из важнейших мировых рынках, с другой, - не допустить такой ситуации, когда новый потенциальный источник углеводородов оказался бы под эксклюзивным контролем России, Китая, Японии или любой группы государств без участия США.

Естественно поэтому наибольшую активность в Каспийском регионе проявляют американские нефтегазовые компании. Нефтегазовые компании преследуют множество корпоративных целей.

Во-первых, стремятся получить детальную геологическую информацию об энергетическом потенциале Каспия. Такую информацию транснациональные корпорации собирают самостоятельно, не доверяя вторичным источникам и посредникам. К тому же только они и обладают самыми совершенными на данный момент технологиями по сбору и анализу исходных геологических данных.

Во-вторых, компании выстраивают стратегии развития на долгосрочную перспективу. Они стремятся закрепить за собой ресурсы добычи, срок разработки которых придет через пару десятилетий. Тем более, что из-за трудностей возникших при переходе к либеральной экономике и

отсутствия опыта в международных экономических отношениях, соседние прикаспийские государства заключают нефтяные контракты на весьма выгодных для транснациональных корпораций условиях.

В-третьих, умело подогреваемая информационная активность вокруг нового «Персидского залива» позволяет нефтегазовым гигантам, являющимся публичными компаниями, периодически разгонять стоимость своих акций на фондовых рынках. С развитием информационных технологий и повышением уровня информационного развития западных обществ режессирование специальных «информационных поводов» для привлечения инвестиций превратилось в общепринятый метод конкурентной борьбы за ресурсы инвесторов. Раскрученный в 1995-1997 годах «каспийский нефтяной бум» оказал корпорациям в этом смысле неоценимую услугу.

В-четвертых, каспийские ресурсы в средне - и долгосрочной перспективе могут позволить американским компаниям усилить их конкурентные позиции в борьбе за турецкий, европейский, китайский, и даже российский энергетические рынки.

В-пятых, даже косвенная угроза конкуренции со стороны новых производителей нефти и газа дает американским компаниям преимущества в их сотрудничестве с традиционными партнерами, делая их более сговорчивыми. Так, в начале 2000 года Саудовская Аравия приняла новый закон об иностранных инвестициях, уравнивший в правах иностранные и местные компании. Одновременно она интенсифицировала переговоры по вступлению во Всемирную торговую организацию. Конечно, начатая ведущим мировым производителем и экспортом нефти либерализация, следствие, в первую очередь, нарастающих внутренних экономических трудностей. Однако потенциальная конкуренция со стороны каспийских месторождений также подтолкнула саудийцев к более тесному сотрудничеству с американскими компаниями.

Растущая активность западных корпораций в Азербайджане и Центральной Азии, подтолкнула и либерализацию иранской экономики. Иран, который, несмотря на все потери последних двух десятилетий, продолжает оставаться одним из ключевых игроков на мировом энергетическом рынке, приоткрыл свой газовый сектор для иностранного капитала и заявил о готовности предоставить свою территорию для экспорта каспийской нефти и газа.

Американский интерес к Каспийскому нефтяному бассейну на настоящий момент объясняется скачком мировых цен на энергоресурсы.

Начиная с конца 1980-х мировые цены формируются на трех площадках по биржевой торговле нефтью и нефтепродуктами – Нью-Йоркской (NYMEX) и Сингапурской (SIMEX) товарных биржах и Лондонской нефтяной бирже (IPE). Оборот реальных объемов нефти на этих площадках, работающих в 24 часовом режиме, составляет менее 1% от общего объема международной торговли нефтью. Но здесь продают в основном не реальный товар, а фьючерсные контракты на поставку нефти. Таким образом, цены на нефть фактически определяются не в ходе купли-продажи реального товара, а в процессе торговли финансовыми инструментами. Конечно, риски реального рынка тоже учитываются, но все же уровень цен в первую очередь подвержен влиянию слухов и сиюминутных тенденций изменения глобальной экономической и политической конъюнктуры.

Неудивительно, что в этой ситуации нефтяное ценообразование определяется не реальной обеспеченностью мирового рынка сырьем, а правилами спекулятивной игры, которые диктуются финансовыми инвесторами.

Уровень цен на главный мировой энергетический ресурс – это фактор перераспределения экономического и политического влияния в мире. Во-

первых, будучи инструментом глобального влияния, цены на нефть оказываются серьезным рычагом в руках стран – экспортеров – в первую очередь государств Ближнего Востока, среди которых лидирующее положение занимают Саудовская Аравия и Иран. Во-вторых, возникают предпосылки для новых витков международного противостояния, связанного с борьбой развитых стран-импортеров за контроль над энергоресурсами (пример – война в Ираке.) В-третьих, высокие цены на нефть способны придать дополнительный импульс экономическому росту в странах с переходной экономикой, которые, несмотря на риск «голландской болезни», получают шанс естественным путем приблизиться к «клубу сильных». В-четвертых, экономики ведущих держав, подавляющее большинство которых импортирует нефть, несколько ослабли, и в этом контексте высокие цены на нефть также ведут к изменению баланса сил в мировой экономике. Наконец, цены на нефть поднимаются также в связи с удорожанием нефтедобычи в новых нефтеносных районах, на морском шельфе, а также использованием современных технологий добычи. Свою роль в росте нефтяных цен играет и удешевление доллара. Именно падение в последние годы курса доллара спровоцировало Организацию стран экспортеров нефти (ОПЕК) на повышение границ ценового коридора.

ОПЕК - (Organization of the Petroleum Exporting Countries – OPEC) картель, образованный в 1960 году по инициативе Ирака крупнейшими странами производителями нефти с целью координации политики нефтедобычи и контроля над мировыми ценами на сырую нефть. В ОПЕК входит 11 государств: Алжир, Венесуэла, Индонезия, Иран, Катар, Кувейт, Ливия, Нигерия, ОАЭ, Саудовская Аравия, Ирак (вопрос членства которого остается открытым). Страны ОПЕК контролируют около 77% мировых запасов нефти, в 2003 году доля этих стран в мировом производстве нефти составляла около 40%. Себестоимость добычи, а также издержки на транспортировку нефти у этих стран самые низкие, что позволяет им диктовать цены на нефть на мировом рынке, а значит, оказывать

непосредственное влияние на мировую экономику в целом и экономику отдельных стран в частности. ОПЕК контролирует мировой нефтяной рынок посредством квот, то есть определяет допустимые объемы добычи нефти для всех стран, имеющих запасы этого сырья, в том числе и тех, которые в картель не входят. Механизм воздействия представляет собой квоты на объемы добычи и цену за баррель устанавливаемые картелем. Цена за баррель сырой нефти «корзины» ОПЕК рассчитывается организацией стран экспортеров нефти на основе цен на сырую нефть семи сортов, входящих в «корзину» и устанавливается ценовой коридор (диапазон) при определенной суточной добыче нефти. Страны – экспортеры, не входящие в картель, с данным порядком обязаны считаться, в силу более высокой себестоимости добычи нефти.

В периоды высоких нефтяных цен значимость месторождений, находящихся вне зоны ОПЕК, традиционно существенно возрастает.

Этим объясняется большое внимание, которое уделяют западные политики и аналитики отмечая стратегическое значение региона. Западные эксперты не сомневаются, что регион между «Кавказом и казахской степью» будет играть существенную роль в энергообеспечении мировой экономики в этом столетии. Американские аналитики используют оценки запасов углеводородов на шельфе Каспийского моря и вокруг него: от 180 млрд. до 210 млрд. баррелей нефти и около 337 триллионов кубических метров газа.(45) Естественно, транспортировать эти ресурсы сложнее, чем нефть с Ближнего Востока, но в любом случае, уверены западноевропейские экономисты, это выгоднее, чем добывать ее в Северном море.

За время после подписания Азербайджаном первого нефтяного контракта, иностранными компаниями пробурено 48 скважин. Среди них имеются и уникальные скважины. Так, на месторождении «Чираг» скважина А-19 имеет глубину с учетом отклонения 7472 метра, а ее горизонтальная

глубина составляет 6315 метров. На Каспийском море такие показатели достигнуты впервые.

Параллельно с разработкой углеводородных месторождений, интенсивно развиваются и смежные отрасли экономики. Так, компания BOS Shelf LLC завершила строительства опорного блока по "Фазе-2" проекта "Азери-Чираг-Гюнешли". BOS Shelf LLC - компания, созданная ГНКАР (представленной Заводом глубоководных оснований им. Гейдара Алиева) и компанией Star Gulf FZCO. Компания BOS Shelf является подрядчиком Азербайджанской международной операционной компании по строительству опорных блоков для всех фаз проекта "Азери-Чираг-Гюнешли". Опорный блок, имеющий общий вес 23,1 тыс. тонн был построен на строительной площадке BOS Shelf, расположенной на территории Завода глубоководных оснований. Опорный блок - не имеющее себе равных уникальное сооружение, так как должен быть установлен в мелководной части моря, где почва намного мягче, чем в глубоководной части Каспия. Блок имеет большие опорные башмаки и 16 свайных рукавов, которые будут обеспечивать целостность структуры. В ходе работ над данным сооружением было задействовано 1600 азербайджанских рабочих, местные и иностранные субподрядчики и поставщики.

На терминале в Сангачале введены в эксплуатацию все три резервуара для хранения сырой нефти, добываемой на месторождении "Азери-Чираг-Гюнешли". Мощность каждого из этих резервуаров составляет 880 тыс. баррелей нефти. Помимо этого, на терминале существуют четыре резервуара по 125 тыс. баррелей каждый, которые используются в рамках "Проекта ранней нефти", предусматривающего добычу нефти на месторождении "Чираг". Также завершён монтаж двух нагревателей для нефти проекта "Фаза-2", предусматривающего добычу сырья сорта Azeri Light с месторождений «Западный-Восточный Азери» и строительство головной станции (PSA-1), предназначенной для работы нефтепровода Баку-Тбилиси-Джейхан. В настоящее время штат

терминала составляет 4 тыс. рабочих, из которых 3,2 тыс. - граждане Азербайджана.

Подписанное в сентябре 1994 года соглашение о долевом разделе добычи нефти на морском месторождении "Азери-Чираг-Гюнешли" предусматривает разработку контрактной площади в течение 30 лет. Согласно имеющимся прогнозам, в течение периода действия соглашения будет добыто 5,4 млрд. баррелей нефти. Месторождение разрабатывается в несколько фаз: добыча на "Чираге" осуществляется с 1997 года, как часть Проекта ранней нефти. Затем последовала Фаза 1 проекта: добыча на "Центральном Азери" началась в начале 2005 года. Последующие фазы включают "Западный Азери", добыча на котором началась в 2006 году, и "Восточный Азери", добыча на котором началась в октябре 2006 году в рамках Фазы 2 проекта "Азери". В рамках последней фазы разработки "Азери-Чираг-Гюнешли" - Фазы 3 (глубоководный "Гюнешли") в настоящее время ведутся строительные работы, и добыча здесь должна начаться в 2008 году.

Отметим, что АМОК в марте 2007 года добыла на контрактной площади "Азери-Чираг-Гюнешли", расположенной в Азербайджанском секторе Каспия, более 20,5 млн. баррелей, или 2,9 млн. тонн нефти.

В газовой сфере - в стране начата в 2006 году добыча газа с газоконденсатного месторождения «Шахдениз», запасы которого оцениваются в 1 трл. кубометров. К 2015 году, с данного месторождения планируется добывать в год 20 млрд. кубометров газа.

Для разработки газоконденсатного месторождения «Шахдениз» был изготовлен корпус платформы TPG 500. Готовый корпус был успешно транспортирован из плавучего сухого дока "Юсиф Ибрагимов", находящегося в Южной бухте Баку, на Зыхское предприятие, для окончательной установки опор платформы и завершения сооружений верхних строений. Вес TPG 500 в момент доставки на Зыхское предприятие составлял около 13,5 тыс. тонн. После успешной буксировки корпус пришвартован на причале Зых-4, где завершаются работы по сборке верхних строений.

Успехи, достигнутые иностранными нефтегазовыми компаниями в производственной сфере имеют весьма реальные финансовые результаты. Так, за 2004 год нефтегазовыми компаниями, в связи с возмещением затрат по контракту на разработку месторождения "Азери-Чираг-Гюнешли" было репатрировано из Азербайджана 1,15 млрд. долл. США прибыли.

На фоне успешной реализации заключенных контрактов с иностранными нефтяными компаниями, весьма непростая ситуация имеет место на старых собственных промыслах Государственной нефтяной компании (ГНКАР), которая является монополистом в области добычи углеводородов, их переработки и распределения на внутреннем рынке. Отсутствие необходимого объема финансовых и технических средств, привело к физическому и моральному устареванию основного производственного оборудования.

Сегодня надежды в вопросе внутренней добычи нефти связаны с мелководной частью месторождения «Гюнешли» (НГДУ им.28 Мая). Начало промышленной добычи нефти и газа с мелководной части месторождения «Гюнешли» стало возможным более 20 лет назад. В этой связи большая часть оборудования на промысле морально и физически устарела и нуждается в обновлении. Всего с месторождения было добыто более 90 млн. тонн нефти и более 25 млрд. кубических метров газа. Пик нефтедобычи на "Гюнешли" был достигнут в 1991 году - 6,71 млн. тонн. По оценкам ГНКАР, на сегодня остаточные запасы разрабатываемой части месторождения "Гюнешли" составляют около 53 млн. тонн нефти. ГНКАР оснащает месторождение платформами, бурит новые эксплуатационные скважины и восстанавливает старые. Эти меры позволят Азербайджану в ближайшей перспективе удовлетворять внутренние потребности в нефти и заниматься ее экспортом.

В целях оздоровления внутренней ситуации в нефтегазовой промышленности страны Президентом Азербайджана И.Г. Алиевым 14 февраля 2005 года утверждена Программа развития топливно-энергетического комплекса (ТЭК) на 2005-2015 гг. В соответствии с данной государственной программой, за период ее реализации, предусматривается увеличение добычи

газа до 20 млрд. кубометров в год, нефти - свыше 50 млн. тонн в год, мощности энергосистемы - до 7000 МВт.

Государственной программой намечено проведение в 2005-2015 гг. разработки новых месторождений, реабилитация старых, улучшение инфраструктуры и использование новых технологий, по итогам которых ГНКАР на своих старых месторождениях будет ежегодно добывать 8,75 млн. тонн нефти. Среди наиболее крупномасштабных работ - завершение разведки и подготовка к промышленной разработке месторождений «Ашрафи» и «Гарабаг», возобновление поисково-разведочных работ на перспективных структурах «Умуд» и «Бабек». Одной из важных составляющих программы развития ТЭК является также ремонт, восстановление и строительство гидротехнических установок на мелководье месторождения «Гюнешли».

В соответствии с программой, ГНКАР уже начато бурение разведочной скважины на структуре «Бабек». Проектная глубина скважины может составить 6000-6200 метров при глубине воды на точке бурения 425 метров. Дно морского участка достаточно изучено и точка бурения уже определена. По некоторым оценкам, запасы углеводородов на структуре «Бабек» могут превысить 300 млн. тонн нефтяного эквивалента.

В 2006 году в стране добыто 32,3 млн.тонн нефти, что больше рекордной добычи в 23,5 млн. тонн, которая наблюдалась в 1941 году. (39)

В условиях роста добычи углеводородов, на передний план встает проблема транспортировки нефти и газа на мировые рынки. Важнейшим элементом нефтяной стратегии Азербайджана является нефтепровод Баку-Тбилиси-Джейхан (БТД). Протяженность нефтепровода составляет 1768 км, из них в Азербайджане – 443 км, в Грузии – 248 км, в Турции – 1076 км. Пропускная способность трубопровода составляет 50 млн.тонн нефти в год. Нефть доходит с одного конца трубопровода до другого за 10 дней. Строительство трубопровода началось в апреле 2003 года, его заполнение нефтью – в мае 2005 года. Нефть дошла до Джейханского терминала – 28 мая 2006 года. На морском терминале в Джейхане установлены 7 резервуаров

для сырой нефти вместимостью 1 млн.баррелей каждый и причал протяженностью 2 км, с которого можно одновременно загружать два танкера грузоподъемностью до 300 тыс. тонн. Строительство нефтепровода БТД обошлось в 4 млрд.долл.США. Акционерами БТД являются: bp – 30,1% долевого участия, ГНКАР – 25%, Chevron (Unocal) – 8,9%, Statoil – 8,71%, ТРАО – 6,53%, Itochu – 3,4%, Amerada Hess – 2,36%, ENI – 5%, ConocoPhillips – 2,5%, Inpex – 2,5%, Total – 5%.

Российские специалисты неоднократно подчеркивали высокую стоимость строительства трубопровода Баку-Тбилиси-Джейхан, необходимость тщательной охраны этой магистрали и невозможность ее загрузки до 50 тонн в год, что, естественно, обрекает БТД на нерентабельность. Проект, по их мнению, преследует не экономические, а политические цели. (32)

Однако, расчеты British Petroleum (bp) – оператора проекта показывают эффективность нефтепровода БТД, который даже при снижении цены сырой нефти на мировом рынке до 15 долларов за баррель все равно будет оставаться коммерчески рентабельным. Маршрут Баку-Тбилиси-Джейхан был выбран из многих вариантов как наиболее коммерчески выгодный и безопасный в рамках рентабельности по капитальным затратам и обходящий турецкие проливы, отличающиеся угрожающим нарастанием грузоперевозок уже сегодня.

«Движение зеленых» Азербайджана отмечает как весьма положительное решение тот момент, что трубопровод на всем своем пути залегает под землей на безопасной для постороннего вмешательства глубине.

Для сравнения отметим, что вступивший в эксплуатацию нефтепровод КТК, по которому казахстанская нефть поставляется в Новороссийск, обошелся Каспийскому трубопроводному консорциуму в 3,2 миллиарда долларов, хотя общая длина «трубы» - 1504 километра (на 200 км короче БТД), пропускная способность - 28 миллионов тонн в год (БТД - 50

миллионов тонн). К тому же маршрут КТК достигает самой высокой точки 1000 метров над уровнем моря, БТД - 2830 метров. При сравнении этих показателей даже неспециалисту станут очевидны преимущества БТД.

Прошлый – 2006 год войдет в историю как год сдачи в эксплуатацию основного экспортного нефтепровода Баку-Тбилиси-Джейхан, газопровода Баку-Тбилиси-Эрзурум, а также начала добычи газа с газоконденсатного месторождения «Шахдениз». Все это вехи реализации Нефтяной стратегии страны выработанной Общенациональным лидером Г.А.Алиевым и воплощаемой в жизнь Президентом Азербайджана И.Г.Алиевым.

*«Нам хорошо известна нефтяная история.
Мы также изучили опыт различных стран.
К сожалению, в некоторых случаях нефть приносит
стране, народам не благосостояние, а трудности,
социальную несправедливость, проблемы, напряженность.
Мы же хотим, чтобы нефть несла Азербайджану
мир, развитие, сотрудничество, чтобы улучшилось
благосостояние нашего народа»
И.Г. Алиев, Президент Азербайджана*

4. Преодоление «ресурсного бремени» в условиях открытой экономики со значительным сырьевым сектором

В случае, когда значительную долю валютных доходов страны составляют поступления от экспорта одного товара, резкий рост или снижение цен на него (или колебания объема его производства) могут привести к серьезным экономическим последствиям. Повышение цен или увеличение объема экспорта вызывает рост реальных доходов в стране, что, однако оказывает неоднозначное воздействие на развитие разных отраслей. При увеличении валютных поступлений происходит завышение реального обменного курса, что ведет к сокращению доходов остальных экспортных отраслей. Исключение могут составить те отрасли, цены на продукцию которых отклоняются от мировых (что объясняется, например, существованием нетарифных внешнеторговых барьеров). Такое отрицательное воздействие на развитие других отраслей получило название «голландская болезнь» после того, как подобное произошло в экономике Голландии.

На северо-востоке Голландии в местечке Гронинген в 1953 году начало эксплуатироваться газовое месторождение. В последствии оказалось, что это самое крупное месторождение газа в Европе. С начала 60-х годов прошлого века в Голландии начала увеличиваться доля газа и нефти в экспорте. Анализ экономики страны того времени показывает, что более половины ВВП и бюджета, а также более 70% экспорта составлял нефтегазовый сектор. Доля углеводородов, уменьшив долю услуг и обрабатываемых товаров в экспорте, заняла ведущее место. Все это свидетельствовало об одностороннем развитии экономики страны, то есть возникла зависимость национальной экономики от одной отрасли. Рост ВВП на душу населения и активный торговый баланс послужили причиной укрепления национальной валюты Голландии – гульдена. Через некоторое время правительство Голландии осознало, что благополучие страны зависит только от экспорта природных ресурсов, то есть снижение мировых цен на газ может привести к кризисным тенденциям в экономике. Помимо этого природные ресурсы не вечны и когда-нибудь могут кончиться. Учитывая данные факторы, правительство страны, чтобы уверенно смотреть в

будущее, приняло решение о направлении основной части доходов от экспорта минеральных ресурсов на развитие других - несвязанных с углеводородами отраслей экономики. Таким образом, было обеспечено развитие сельского хозяйства и обрабатывающей промышленности, что привело уже к началу 70-х годов к относительно сбалансированному развитию национальной экономики. В последующий период, если и происходило увеличение объема добывающего сектора, то это уже не вызывало опасений, так как его доля в экспорте была снижена до 40%.

Однако, экономическая история и современность дают нам весьма интересный материал для размышлений о вариациях «голландской болезни»: испанском, молдавском, армянском. Мы видим, что проявления «голландской болезни» могут иметь место и в странах, не обладающих природными ресурсами. Историки считают, что «голландская болезнь» известна миру еще со времен открытия Христофором Колумбом Америки. Так, испанцы, получив доступ к новому континенту и его богатствам – золоту и серебру, вместо того чтобы направить их на развитие экономики своей страны, стали тратить на приобретение предметов роскоши. В результате началась инфляция, что, в свою очередь, привело к ухудшению благосостояния населения. Другим проявлением этой болезни являлась сильная зависимость Испании от своих колоний. После того, как пираты потопили испанскую эскадру, перевозившую драгоценности через Атлантический океан, в Испании начался экономический кризис, отразившийся и на других странах Европы. В частности, обанкротился ряд итальянских банков, кредитовавших испанскую корону. То есть приматом в данном случае является верная экономическая политика, направленная на развитие производства, а не паразитическое использование ресурсов колоний.

В случае с Молдовой проявления «голландской болезни» связывают с развитием страны за счет внешних факторов, а не за счет роста реального сектора экономики. То есть, из-за рубежа в Молдову идет поток валюты от

гастарбайтеров, но этот поток по разным причинам может иссякнуть стоит произойти каким-либо резким изменениям в мире. (9)

Аналогичная ситуация складывается в Армении, где внешним фактором являются валютные поступления в страну от армянской диаспоры и международных финансовых организаций. Так, в 2001 году более 65% бюджетного дефицита покрывалось за счет иностранных вливаний, в результате чего внешний долг страны увеличился, достигнув в том же 2001 году 905 млн.долл. (свыше 40% ВВП). (11)

Лауреат Нобелевской премии по экономике Дж.Стиглиц так характеризует «голландскую болезнь»: «Нидерланды, после нахождения запасов нефти и газа в Северном море, оказались в ситуации растущей безработицы и недееспособной рабочей силы (многие из тех, кто не смог найти работу, обнаружили, что пособия по трудовой недееспособности больше чем пособия по безработице.) Когда в результате бума ресурса подскакивает обменный курс, страны не могут экспортировать товары народного потребления или сельского хозяйства и отечественные производители не могут конкурировать с нашествием импорта». (60)

Впервые термин «голландская болезнь» был использован в 1977 году в журнале «The Economist». В 1981 году это явление подробно описал М. Элман, причем его работа была посвящена не столько проблемам обменного курса, сколько неэффективному вложению государством нефтяных доходов в социальную сферу Нидерландов. (52)

С конца 1970-х годов зарубежные ученые У.Корден, П.Нири, С.Вайжнберген, П.Дасгупта, Р.Иствуд, А.Венейблс, Г.Хил (47,48,49,57, 58,59,50,51) вели активные исследования механизма возникновения и протекания «голландской болезни».

Несмотря на негативный оттенок в названии, «голландская болезнь» необязательно вредна. Повышение обменного курса является признаком

необходимости изменений в распределении ресурсов страны, в соответствии с изменениями относительных цен на внешнем рынке. Однако, если ответная экономическая политика будет разработана в расчете не на временный, а на постоянный характер такого повышения цен, она может иметь серьезные отрицательные последствия на макроэкономическом уровне. В период нефтяного бума правительства ряда стран - экспортеров нефти в расчете на будущие доходы резко увеличили расходы на потребление и внешнее заимствование, полагая, что долг можно будет погасить за счет будущих поступлений от экспорта нефти.

Так, в Нигерии такая политика интенсифицировала процесс связанного с нефтяным бумом повышения реального обменного курса, привела к сокращению доходов в сельском хозяйстве и после окончания бума вызвала серьезные нарушения макроэкономического равновесия. Нигерия, один из крупнейших экспортеров нефти, заработала с момента начала добычи нефти (40 лет назад) около 340 миллиардов долларов. Тем не менее, жизненный уровень граждан страны стремительно падает и 70% населения живет менее чем на один доллар в день. Как сказал в своем комментарии газете «Интернэшнл Геральд Трибьюн» министр финансов Нигерии: «Мы бы жили сейчас гораздо лучше, если бы не нашли нефть. После появления нефти наш сельскохозяйственный сектор обрушился. Нефть сделала нас ленивыми. Когда я был маленьким, я знал, что для достижения успеха нужны мозги. Нефтяное поколение этого не чувствует. Мы развратились». (24)

К аналогичным результатам привела подобная политика во время бумов на товарных рынках в Кот-Д Ивуар (кофе, какао) и в Сенегале (фосфаты).

В Колумбии, взлет мировых цен на кофе, сопровождался более продуманной экономической политикой. Так, по соглашению Правительства страны с Национальным фондом по кофе большая часть дополнительных доходов передавалась фонду для упрочения его финансового состояния и для

проведения ряда программ развития. Часть доходов фонда была направлена на приобретение деноминированных в долларах ценных бумаг, часть – на покупку облигаций у центрального банка, а часть – на уплату внешней задолженности, как на прямую, так и посредством целевого кредитования государственных организаций. Сравнительно небольшая часть дополнительных доходов передавалась производителям или изымалась центральным правительством в форме прямых налогов. Что касается состояния государственного бюджета, то рост поступлений в результате повышения налога на кофе позволил превратить дефицит в небольшой профицит.

Применявшийся в Колумбии механизм позволил держать под контролем последствия бума для бюджетной и денежной сфер. Однако он был сложным и дорогостоящим, предусматривая, в частности сегментацию финансового рынка с помощью разнообразных специальных финансовых инструментов для использования нерыночных ставок процента. Более того, он был специально разработан с учетом специфики периода. В других странах использовались другие механизмы, позволяющие добиться этих целей более простыми методами. Так, в Чили был организован Фонд стабилизации государственных доходов от экспорта меди, правила которого позволяли в период бума использовать лишь часть годовых поступлений. В Папуа-Новой Гвинее были созданы буферные фонды для ряда товаров, производство которых в случае отклонения мировых цен вверх от долгосрочной тенденции облагалось налогом, а в случае отклонения вниз – субсидировалось. Налоги поступали в фонды, субсидии изымались из них, причем часть поступлений подлежала зачислению на специальный валютный счет, который не включался в денежную базу. Это позволяло нейтрализовать влияние колебаний объема экспортных поступлений на денежную систему.

В ходе исследования проведенного Институтом Открытого Общества: из рассмотренных 48 стран (где с 1965 по 1995 годы нефть составляла свыше

30% всего экспорта) почти половина, согласно Индексу человеческого развития ООН на 2002 год, входила в последнюю треть. Только одна четвертая их часть занимала места в верхней трети, хотя, здесь следует отметить, что некоторые из этих стран, такие как Норвегия и Канада, являлись преуспевающими задолго до того, как экспорт нефти стал одним из главных источников их доходов. В реальности 12 из наиболее зависимых от минеральных ресурсов и 6 из наиболее зависимых от нефти стран входят в составленный Всемирным банком список государств с наибольшим внешним долгом – самых бедных стран мира.

В Саудовской Аравии доход на душу населения упал с 28,6 тыс. долларов в 1981 году, до 6,8 тыс. долларов в 2001 году. В Эквадоре внешний долг вырос с 217 миллионов долларов (когда в 1972 году там была обнаружена нефть) до 11,8 миллиарда долларов в 2002 году. В Анголе, как признал Международный валютный фонд, ежегодно исчезает порядка 1 миллиарда нефтяных денег. (44)

Имеют место тенденции «голландской болезни» и в странах с переходной экономикой. В этих странах этим процессам присущ ряд особенностей. Так, Р.Аути считает, что изобилие природных ресурсов, вероятнее всего, осложняет возможности перехода к рыночной экономике. Согласно его исследованию, одна из причин этого – рентные платежи, которые замедляют реакцию экономики на реформы, что усиливает риск коррупции в политике. Другая причина – чрезмерно оптимистичные надежды правительства на будущие нефтяные доходы. При отсутствии финансовой прозрачности рентные доходы можно тратить даже раньше, чем они были получены. (46)

В качестве примера переходной экономики с «голландской болезнью» можно привести Россию и Казахстан.

Так, в последнее время к описанию экономической ситуации в России все чаще применяют термин «голландская болезнь» подразумевая под этим понятием в широком смысле зависимость экономики от конъюнктуры

мировых рынков минерального сырья. В России о «голландской болезни» на официальном уровне впервые было заявлено Министерством экономического развития и торговли в 2000 году. (13) Проблема, по мнению специалистов министерства, заключается в том, что рост экспортной выручки позволяет наращивать капитальные вложения в добычу нефти и газа без увеличения производства. (34) Проблеме «голландской болезни» было посвящено выступление Г.Грефа в Совете Федерации России. Дискуссия по этому вопросу в основном сводится к монетарным аспектам проблемы. Взаимосвязь валютного курса и сырьевого экспорта в своих работах неоднократно исследовали Е.Гайдар, А. Илларионов, В.Мау. (12,14,17,18,25)

Следует отметить, что в 2005 году соотношение экспорта углеводородов и ВВП России составило 19,5%; а доля углеводородов в экспорте – 55,5%. (35)

Бывший премьер-министр России Е.Гайдар отмечал что: «Беда «голландской болезни» в том, что есть паллиативные рецепты, как с этим бороться (что делать, чтобы она развивалась не слишком быстро), но надежных способов ее предотвращать или лечить, в общем, не существует».

Вместе с этим существуют и другие мнения относительно «голландской болезни» в России. Так, А. Брич пишет: «Термин «голландская болезнь» некорректно использовать для анализа ситуации в российской экономике. Он был введен для того, чтобы описать влияние неожиданного открытия месторождений газа в Северном море на остальные, то есть не относящиеся к нефти и газу отрасли голландской промышленности... О существовании запасов нефти и газа в России известно издавна. Их эксплуатация позволяла в течение длительного времени финансировать и поддерживать советскую экономику. В настоящее время Россия гораздо больше страдает от наследия советской эпохи, чем от «вредной привычки» получать завышенные доходы от экспорта нефти и газа». (10)

В Казахстане, с началом перехода к рынку в 1992 году составляющие торговли страны подверглись существенному изменению. Трансформационный спад был более глубоким в производстве, чем в добывающих отраслях промышленности. Секторная занятость тоже испытала серьезные структурные изменения. Некоторые отрасли экономики (сельское хозяйство, промышленный сектор) почти полностью оказались разрушенными. По мнению казахстанских экономистов: развитие страны пока может быть охарактеризовано как зависящее от нефтегазового экспортного сектора и высокого реального обменного курса. Следовательно, высокая подверженность экономики товарным ценовым колебаниям, а значит, и «голландской болезни». (53)

Дж.Стиглиц в статье «Новый приход проклятия ресурсов» отмечает: «Голландская болезнь, ...является одним из наиболее тяжелых последствий наличия нефти и ресурсов, по крайней мере, для бедных стран. В принципе избежать удорожания валюты легко: необходимо удерживать иностранную валюту, заработанную страной, скажем, от экспорта нефти. Инвестировать деньги в США или Европу. Только делать это постепенно. Но в большинстве развивающихся стран, такая политика рассматривается как использование национального богатства для помощи чужой экономике». (60)

Таким образом, перед правительством страны стоит важная и весьма актуальная задача не допустить в Азербайджане проявлений «голландской болезни». Развитие ускоренными темпами нефтегазового сектора страны, реализация трубопроводных проектов обуславливает в анализируемом периоде высокие темпы роста валового внутреннего продукта. Вместе с этими положительными тенденциями в развитии, имеет место разрыв между добывающим и обрабатывающим сектором экономики (на протяжении последних десяти лет доля добывающей промышленности возросла с 19,6% в 1995 году до 63,4% в 2006 году), а так же сырьевая направленность экспорта

Азербайджана (в 2006 году подавляющая часть экспорта страны - 84,6 %, составляли углеводороды).

Бывший представитель «bp» в нашей стране Д. Вудворд, проработавший в Азербайджане 8 лет, в последней речи по завершении своей миссии предупреждал: "Азербайджан начинает получать огромную прибыль от продажи нефти. Это открывает для Азербайджана огромные возможности, но могут возникнуть и огромные проблемы. Немногие страны правильно распорядились своими энергетическими ресурсами и не стали жертвой "нефтяного проклятия". (42)

Анализ и детальное исследование имеющегося зарубежного опыта позволяет нашей стране избежать «голландскую болезнь» и более эффективно использовать нефтедоходы страны, тем более главный шаг в этом направлении сделан – создан и успешно функционирует Государственный нефтяной фонд Азербайджанской Республики.

В свою очередь на решение данной проблемы должна быть направлена и четко выверенная денежно-кредитная политика Национального Банка, предусматривающая сдерживание тенденций «укрепления» маната относительно ведущих мировых валют (доллар, евро). То есть в финансовой сфере Азербайджана желательно смягчить последствия влияния монетарных факторов поступления в страну «нефтедолларов». Как известно «укрепление» маната негативно влияет на экспортные возможности страны, его «ослабление» стимулирует инфляцию. Поэтому важно выработать оптимальную денежно кредитную политику, стимулирующую поступательный рост национальной экономики.

Так в России «...Правительство и Центральный банк предпринимают огромные усилия, чтобы не допустить большой ревальвации рубля. Если бы правительство не выплатило в 2005-2006 г.г. досрочно долги странам – членам Парижского клуба кредиторов в объеме 39 млрд. долл., а ЦБ не

скупал излишек валюты наращивая золотовалютные резервы и денежное предложение, то доллар мог бы уже стоить 20 рублей и менее. (35)

Хотелось бы здесь привести мнение заместителя председателя Комитета по финансовым рынкам и денежному обращению Совета Федерации Российской Федерации Г.Фетисова, который отмечает относительно российской экономики, что «Лечить «голландскую болезнь» только макроэкономическими методами нельзя. С помощью наращивания Стабилизационного фонда и золотовалютных резервов или досрочного погашения государственного долга можно лишь купировать ее обострения. Однако существует множество способов повышения эффективности всех секторов экономики, апробированных в отечественной и зарубежной практике государственного регулирования экономического развития и диверсификации экономики, - от протекционистских мер до стимулирования внедрения прогрессивных технологий и институтов. Необходимо задействовать весь их арсенал, причем заниматься этим должны все органы государственной власти и управления в партнерстве с бизнесом». (35)

По подсчетам иностранных экспертов, при средней цене на нефть 60 долларов за баррель доходы Азербайджана к 2024 году, когда существующие на данный момент запасы будут исчерпаны, только в рамках проектов "Азери-Чираг-Гюнешли" и "Шахдениз" составят 210 млрд.долларов. (28) В этот исторически короткий период времени Азербайджан должен справиться с рядом непростых проблем: устранить последствия территориального конфликта в Нагорном Карабахе, который привел к появлению в стране около 1 млн. беженцев, многие из которых все еще проживают во временных жилищах; ликвидировать бедность; диверсифицировать экономику (устранить диспропорции за счет ускоренного развития ненефтяного сектора производства и инфраструктуры в регионах страны).

Сегодня экономика страны намного сильнее, чем несколько лет назад, страна становится экономическим и финансовым центром региона, без

Азербайджана не могут быть реализованы глобальные энергетические и коммуникационные проекты. ВВП страны ежегодно растет темпами, намного превышающими мировые аналоги. Сохранение и развитие этих положительных тенденций в экономике необходимо для дальнейшего роста благосостояния общества, повышения жизненного уровня народа. Сложившаяся динамичность в развитии национальной экономики, верно выбранная стратегия использования нефтедоходов, стабильность в обществе – надежные факторы прогресса, позволяющие успешно решать все более сложные задачи, стоящие перед страной, в том числе и недопущения проявления в экономике «голландской болезни».

«Развитие ненефтяного сектора в стране постоянно находится в центре нашего внимания.

Мы намерены диверсифицировать экономику Азербайджана. Развитие ненефтяного сектора позволяет создать много новых рабочих мест. Для достижения этой цели экономика страны должна развиваться по многим направлениям»

И.Г. Алиев, Президент Азербайджана

5. Диверсификация экономики и развитие ненефтяного сектора страны

В 1999 году Указом Президента страны создан Государственный Нефтяной Фонд (ГНФАР) в котором аккумулируются средства от нефтедобычи. Основной философией создания фонда является справедливое распределение между поколениями азербайджанского народа доходов от углеводородных запасов. Таким образом, создан институт, призванный рыночными методами содействовать недопущению «голландской болезни» в экономике страны. При создании Фонда азербайджанское правительство активно сотрудничало с международными финансовыми организациями. В качестве наиболее оптимальной модели был принят опыт Нефтяного Фонда Норвегии.

В соответствии со своим доминирующим экспортным товаром Норвегия в 1990 году создала нефтяной фонд, Чили в 1995 году – медный стабилизационный фонд, Венесуэла в 1998 году – фонд макроэкономической стабилизации. Сбережению части нефтяных доходов в начале 80-х годов XX

века прибегали Саудовская Аравия и Ливия, хотя они не создавали для этого специального института типа фонда.

В странах с переходной экономикой также имеет место примеры создания стабилизационных фондов. Так, в 2001 году Казахстан создал Национальный Фонд, куда аккумулируются нефтяные доходы, поступающие в бюджет. При этом, в соответствии с Указом Президента Казахстана о создании Национального фонда, в него должны перечисляться все нефтяные доходы, а также 10% всех доходов бюджета. Средства фонда должны использоваться только для стабилизации доходов бюджета при падении мировых цен на нефть ниже базовой цены 19 долл. США за баррель и все что будет накоплено, должно сохраняться для выравнивания уровня жизни нынешнего и будущих поколений с учетом, естественно, уменьшения запасов нефти.

Инвестиционная стратегия Национального фонда Казахстана предусматривает инвестирование 75 % активов фонда в сберегательный и 25 % в стабилизационный портфель. Активы стабилизационного фонда инвестируются в ликвидные и краткосрочные механизмы, чтобы ими можно было воспользоваться в стабилизационных целях. Сберегательный портфель включает 70 % облигаций и 25 % акций с рейтингом "А" или выше. Активы обоих портфелей полностью инвестируются за границей, тем самым, стерилизуя иностранную валюту и защищая национальную валюту от роста обменного курса. Около 60 % инвестиций хранится в США, а остальные распределены между европейскими странами, Японией и Канадой. Министерство финансов устанавливает процентные уровни доходов по сберегательным и стабилизационным инвестиционным портфелям, а Национальный банк отчитывается перед Министерством финансов о результатах деятельности Национального фонда согласно этим уровням. В первый год своего существования Национальный фонд превысил установленную Министерством финансов отметку в 4,8 %, добившись получения 5,5 % доходов.

Существующие в различных странах мира государственные фонды финансовых ресурсов, формируемые за счет поступлений от экспорта природных ресурсов, условно можно разделить на три типа:

- Стабилизационные фонды – Венесуэла, Колумбия, США (Аляска), Кувейт, Норвегия, Чили, Нигерия.

- Фонды будущих поколений – США (Аляска), Кувейт, Канада (Альберта), Оман, Новая-Гвинея.

- Бюджетные резервные фонды – Гонконг, Сингапур, Эстония, ЮАР.

Азербайджанская модель фонда выполняет стабилизационные функции и функции накопления для будущих поколений.

С первых дней создания, ГНФАР была поставлена задача – обеспечить прозрачность его деятельности, в частности, предоставление ежеквартальных данных о средствах фонда, проводить ежегодный аудит, осуществляемый известной в мире аудиторской компанией.

Здесь хотелось бы привести слова из Речи Президента Азербайджанской Республики И.Г. Алиева на открытии Всемирного саммита по информационному обществу в Женеве: «Государственный нефтяной фонд Азербайджана, созданный для защиты и надлежащего управления нефтяными доходами, помощи в диверсификации экономики, аккумуляции средств для будущих поколений, является полностью прозрачной, международно аудируемой структурой. Данный фонд поможет нам достичь нашей главной цели конвертировать наше черное золото, наши нефтяные ресурсы в человеческое золото в реальный потенциал каждого гражданина нашей страны».

В 2004 году Правительством страны была принята «Долгосрочная стратегия управления нефтегазовыми доходами на период 2005-2025 годы». Средства, аккумулирующиеся в Фонде, планируется использовать в трех

основных направлениях: улучшение экономической инфраструктуры страны (строительство дорог, систем водоснабжения, газоснабжения, ирригации и т.д.); развитие систем образования и здравоохранения; снижение налогов для ненефтяного сектора. Не менее 25% от доходов Фонда планируется сохранить будущим поколениям. Максимальная прибыль от разработки азербайджанских месторождений придется на период 2009-2018 годы, тогда доходы ГНФАР могут составить несколько миллиардов долларов США в год. Что же касается суммы поступлений в Фонд на период до 2025 года, то эксперты ГНФАР, используя наиболее консервативные цены на нефть на мировых рынках за один баррель – 16; 20 и 24 долл. прогнозируют доходы Фонда на этот период в размере от 25 до 45 млрд.долл.США. (5)

Таблица 5.1.

*Движение средств Государственного Нефтяного Фонда
Азербайджанской Республики в 2006 году*

(фактические показатели в млн. ман.)

№	Статьи доходов	Сумма	№	Статьи расходов	Сумма
1.	Доходы от реализации карбогидрогенов	896,3	1.	Расходы по улучшению социально-бытового положения беженцев и вынужденных переселенцев	110,0
2.	Бонусные платежи за подписание и реализацию нефтегазовых контрактов	1,8	2.	Расходы по финансированию проекта строительства трубопровода «Баку-Тбилиси-Джейхан»	75,4
3.	Поакровые платежи за разработку карбогидрогенных	7,6	3.	Расходы по финансированию проекта стро-	82,7

	ресурсов			ительства водопровода «Огуз-Габала-Баку»	
4.	Доходы от транспортировки нефти и газа по территории Азербайджана	12,7	4.	Реконструкция мелиративной системы Самур-Абшерон	37,0
5.	Доходы от управления активами фонда	55,9	5.	Трансферт в госбюджет 2006 года	585,0
6.	Прочие доходы и поступления	0,6	6.	Финансирование уставного фонда АИК	90,0
7.	Перечисления из госбюджета средств от разницы цен на нефть	11,0	7.	Оперативные расходы Фонда	1,2
	Всего	985,9		Всего	981,3

На август 2007 года объем средств аккумулируемых в фонде составил 2,1 млрд.долл.

Как мы видим из Таблицы 5.1. в 2006 году большая часть использованных средств фонда была направлена на финансирование государственного бюджета страны, далее идут расходы на улучшение социально-бытового положения беженцев и вынужденных переселенцев, финансирование уставного фонда Азербайджанской инвестиционной компании, и др.

В основном активы фонда размещаются в краткосрочные и среднесрочные финансовые инструменты, часть средств передана менеджерам по управлению инвестиционными активами. В валютной структуре фонда 55,0% доллары США, 39,1% евро и 5,9% фунты стерлингов.

По мере накопления средств в Государственном нефтяном фонде Азербайджанской Республики, борьба с бедностью в стране переходит в новую фазу. Сейчас во главу угла намереваются поставить самого человека, и тратить

деньги не столько на организацию производства, сколько на увеличение человеческого потенциала. Так, между Правительством Азербайджана в лице Министерства экономического развития и Программой развития ООН подписан документ под названием "Потенциальное использование прибыли от азербайджанской нефти - "превратим "черное золото" в "человеческое золото". Целью проекта является выработка рекомендаций по устойчивому развитию экономики посредством реализации Государственной инвестиционной программы. Кроме того, путем привлечения инвестиций в сферу образования добиться развития ненефтяного сектора экономики, а также способствовать получению высшего образования за границей. Реализация данных рекомендаций должно снизить зависимость национальной экономики от нефтяного сектора, и позволят достичь цели саммита тысячелетия в реализации программы по сокращению бедности.

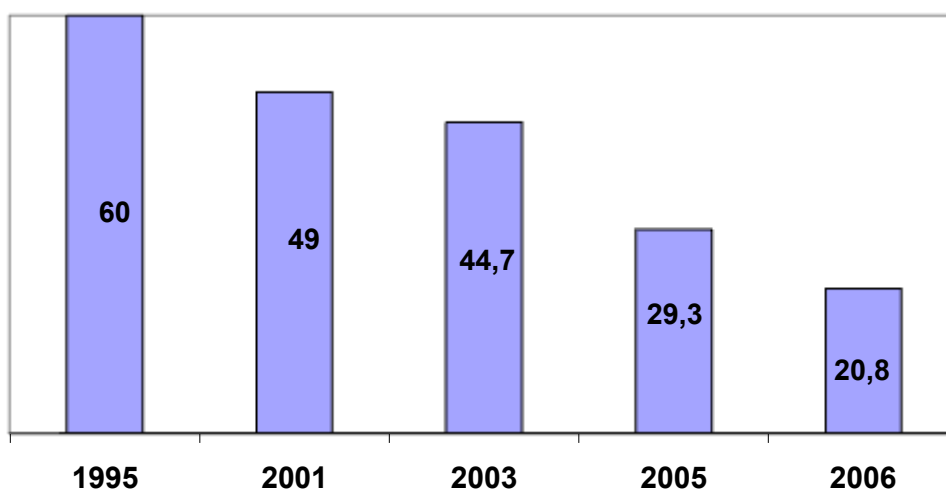


Рисунок 5.1. Уровень бедности (в %)

Успехи в работе по сокращению бедности в стране вселяют уверенность в том, что Азербайджан окажется в числе государств, которые смогут решить

поставленную на саммите тысячелетия задачу по сокращению вдвое численности бедных в своей стране.

Проведенный нами анализ системы управления нефтяными и газовыми доходами Азербайджана, позволяет сформулировать ряд рекомендаций, способствующих, на наш взгляд, повышению эффективности использования средств, получаемых от добычи и экспорта углеводородов:

- Принять средне- и долгосрочную программу расходов ГНФАР, в которой будут учитываться приоритетные направления расходов, увязанные с государственными программами по сокращению бедности и экономическому развитию.

- Принять парламентом закон о ГНФАР, который должен увеличить роль парламента в осуществлении контроля за расходами Нефтяного Фонда. Закон должен предусматривать, чтобы все расходы Нефтяного Фонда проходили через единый государственный бюджет, предоставив парламенту достаточно исследовательских полномочий и времени на рассмотрение бюджета.

- Проводить общественные слушания, чтобы выявить предпочтения граждан о расходах ГНФАР. Усилить общественное доверие и обозначить реальные прогнозы управления нефтегазовыми доходами.

Таким образом, если Азербайджан заинтересован в использовании своих ограниченных природных ресурсов в качестве трамплина для долгосрочного экономического роста, ему необходимо и далее демонстрировать приверженность прозрачности и хорошему управлению своим нефтяным и газовым богатством и создавать благоприятные условия для развития ненефтяного сектора национальной экономики.

С целью активизации инвестиционной деятельности в ненефтяном секторе Распоряжением Президента страны от 30 марта 2006 года «О дополнительных мерах по поощрению инвестиционной деятельности» создана государственная - Азербайджанская инвестиционная компания (АИК).

Первичный капитал АИК составляет 100 млн.долл.США и формируется за счет средств ГНФАР, далее он будет доведен до 500 млн.долл.США, за счет привлечения средств международных финансовых институтов.

АИК осуществляет долгосрочные инвестиционные вложения посредством покупки доли в уставном капитале акционерных обществ и коммерческих организаций, действующих в ненефтяном секторе, в том числе акции. Компания инвестирует средства в проекты путем приобретения до 25,1% долевого участия. Управление ее акциями возложено на Министерство экономического развития, а Наблюдательный совет АИК возглавляет министр экономического развития.

С целью расширения своей деятельности и привлечения инвестиций компания имеет право выпускать дополнительные акции, займы и привлекать кредиты. При выборе предприятий, требующих инвестирование в уставной капитал, АИК должна учитывать риски и перспективы развития с учетом рентабельности деятельности предприятия. Несмотря на имеющиеся полномочия, перед компанией поставлены и запреты, а именно: она не должна обладать преимущественным участием в уставном капитале коммерческой организации, в которую вкладывает инвестиции.

В плане мероприятий АИК на 2007 год предусмотрена работа с инвесторами и предпринимателями. Для инвесторов предполагается проведение презентации возможностей портфельных инвестиций в Азербайджане. Они будут проходить как на территории Азербайджана, так и за его пределами. Кроме этого, планируется работа с международными институтами (ЕБРР, ИБР, МФК и т.д.). С местными предпринимателями планируется проведение отраслевых встреч. Одним из крупных и значимых проектов АИК может стать проект инвестирования строительства в стране современного нефтехимического комплекса. Также следует отметить проект участия АИК в инвестировании расширения производства ОАО «Гарадаг – цемент». АИК готова инвестировать в этот проект порядка 120 млн.долл. В настоящее

время в кредитном портфеле компании проекты инвестирования экспортоориентированного инсулинового завода, завода по производству молочной продукции (Milk Pro) и др.

Вместе с тем, хотелось бы, чтобы организационный период, связанный со становлением компании завершился как можно быстрее и она начала свою, так нужную стране, деятельность. Министерство экономического развития должно со своей стороны сделать все возможное, что бы АИК активизировала свою деятельность.

В Азербайджане целенаправленно проводится курс на диверсификацию отраслевой структуры производства – направление инвестиций в нефтегазовый сектор национальной экономики. На это направлены Указы Президента И. Г. Алиева от 24 ноября 2003 года «О мерах по ускорению социально-экономического развития Азербайджанской Республики» и от 11 февраля 2004 года об утверждении «Государственной программы социально-экономического развития регионов Азербайджанской Республики».

В Указе Президента страны И.Г. Алиева «О мерах по ускорению социально-экономического развития в Азербайджанской Республике» отмечается, что «...В целях достижения всестороннего прогресса экономики провести работу, обеспечивающую ускоренное развитие нефтегазового сектора, осуществить целенаправленные меры в области стимулирования привлечения инвестиций в эту сферу...». Реализация данного указа позволит развивать отрасли нефтегазового сектора на более высоком качественном уровне. Национальной экономике предстоит ускоренно перейти от технологического уклада, центр тяжести которого лежит в области сырьевых отраслей, к широкому использованию компьютерных систем, информационных и генных технологий. Политика развития нефтегазового сектора страны должна органично включать инновационную политику, обеспечивающую подъем конкурентоспособности отечественных предприятий, выращивание национальных лидеров-локомотивов экономического роста, прежде всего в

отраслях, которые базируются на высоких технологиях и производят наукоемкую продукцию. «Государственная программа развития связи и информационных технологий в Азербайджанской Республике на 2005-2008 годы» (Электронный Азербайджан) принятая Президентом страны И.Алиевым как раз и направлена на развитие высокотехнологичной отрасли ИКТ. Государственная программа охватывает множество направлений информационно-коммуникационных технологий - от создания электронного правительства, до формирования электронной экономики.

Президент страны И.Алиев в своем выступлении в Хачмазком районе (7 декабря 2006г.), указывая на важность успешной реализации Государственной программы социально-экономического развития регионов, отметил, что проделанная за последние 3 года работа дала прекрасные результаты, открылись 500 тысяч рабочих мест, появились фабрики, учреждения и социальные объекты.

В соответствии с этими документами в стране были введены в строй новые предприятия, расширено производство на действующих, в регионах увеличены площади под сельскохозяйственные культуры, развивается животноводство.

Так, в Мингечевире введено в строй предприятие по производству компьютеров «Кцр», в Шемахе сборочные цеха по производству телевизоров и легковых автомобилей «АзСаманд», в Гяндже полностью модернизировано производство кондитерских изделий на предприятии «Эянжя-Гяннады». В Ленкоранском районе построены молочный комбинат и швейная фабрика, строится новый цех по производству рыбных консервов и судоремонтный цех на предприятии «Хязярбалыг» где будет занято около 150 человек. В Астаринском районе сдан в строй консервный завод мощностью 300 тонн томатной пасты в сутки. В Евлахе построен новый завод по производству кирпича мощностью 30 млн. штук в год, асфальтный завод, предприятие по производству кож «Эилан». В городе Нахичевани вступило в строй

предприятие по производству сухофруктов, в Ордубаде – мельница, в Бабекском районе бетонный завод. В Западном регионе страны возрождается на новом качественном уровне виноградовинодельческое производство. Развернувшее свою деятельность в Ханларском, Габалинском, Самухском, Таузском, Лянкяранском и Евлахском районах ООО «Агро-Азеринвест» имеет следующие производственные направления: виноделие, производство сушеного винограда (изюм) и абгоры (сок незрелого винограда), столовое виноградарство. В соответствии с этими направлениями деятельности в Габалинском районе сдана в строй линия по розливу вина итальянского производства «QAI», мощностью 1,5 тыс. бутылок в час, и в настоящее время разработана проектно-сметная документация на строительство винзавода мощностью 20 млн. бутылок в год, на котором будет установлено современное итальянское технологическое оборудование фирмы «TMSI Padova». В перспективе здесь же будут производиться коньячный спирт и виноградные соки. В Габалинском районе введены в строй асфальтный и бетонный заводы, консервный завод и завод по производству пластмассовой тары. Компанией МКТ в Али-Байрамлы строится масложиркомбинат на котором будет смонтировано уникальное турецкое оборудование. А в Евлахском районе компанией МКТ при помощи американских специалистов реализуется на площади 704 га проект по повышению эффективности хлопководства с использованием современного оборудования, новейших сельскохозяйственных технологий и международного опыта. В Сальянах построен молочный завод, в Шеки - по производству фруктовых соков, а в Имишлях сахарный завод компании «Азерсун». И таких примеров множество: только в 2006 году в регионах было сдано в строй более 1500 объектов разного назначения, то есть мы видим, как воплощается стратегия Уважаемого Президента И.А.Алиева в жизнь.

Весьма интенсивно в регионах развивается транспортная инфраструктура. Так, готовятся к сдаче новые аэропорты в Лянкяране и Загатале, реконструируется на новом качественном уровне аэропорт в

Гяндже. В Лянкяране строительные работы ведутся турецкой компанией «Zema» и совместной азербайджанско-германской компанией «Azvirt». Аэропорт расположен на 40 гектарах территории, длина посадочной полосы составит 3,3 тыс. метров. Аэропорт будет оснащен современным оборудованием и спецтехникой, ему будет присвоен международный статус. Полеты из Баку в Лянкяран будут осуществляться на самолетах «АН». С целью перевозки фруктов, овощей и других сельскохозяйственных продуктов планируется осуществлять прямой рейс из Лянкярана в Москву.

Вместе с тем, процесс регионального развития мог бы осуществляться еще более высокими темпами, если в районах в полной мере функционировала бы транспортно-коммуникационная и коммунальная (электро- и газоснабжение) инфраструктура, а также процедура выдачи кредитов сельским предпринимателям, объем кредита и величина годовых были более приемлемыми.

За последнее десятилетие многим развивающимся странам Азии и Латинской Америки удалось вырвать из оков нищеты значительную часть своего населения за счет внедрения программ микрокредитования. Облегчив широким слоям населения доступ к кредитным услугам банков, можно создать многочисленную прослойку мелких предпринимателей и открыть новые рабочие места в регионах. Микрокредитование признано универсальным способом экономического развития и поэтому включено в качестве краеугольного камня в Госпрограмму по сокращению бедности в Азербайджане. Одним из пионеров в этой области у нас в стране является Германский банк развития. Данный опыт целесообразно расширять.

Необходимо также чтобы сельские предприниматели, создавая то или иное производство, развивая ремесла, могли воспользоваться «налоговыми каникулами».

Помимо этого важным аспектом эффективного развития регионов является процесс приватизации. В ходе проведенного нами в середине 2005 года мониторинга приватизированных предприятий выявились следующие моменты. У значительного количества приватизированных предприятий 30% акций не выкуплено и осталось в собственности государства. Таких предприятий в целом по республике, на сегодняшний день – 632. Значительная их часть – 281 единиц, это предприятия находящиеся в регионах страны и связанные с сельским хозяйством. Только в Лянкяранском районе страны имеется 22 таких предприятий. У этих предприятий непосильным грузом остаются прошлые долги, доставшиеся им от государственного руководства собственностью и подлежащие списанию только после полного выкупа (оставшегося 30% пакета акций) предприятий. Помимо этого, предприятия не могут наладить полноценное сотрудничество с иностранными партнерами и инвесторами, так как те не идут на контакт, с предприятиями, имеющими в составе акционеров государство. Следует отметить и то что, будучи акционером приватизированной собственности, государство никак не участвует в деятельности предприятия, то есть предприниматель решает свои проблемы сам.

В соответствии с действующим законодательством, после приватизации предприятий 30%-й пакет акций остается в государственной собственности и в дальнейшем может быть выкуплен. Однако, учитывая финансовые сложности, связанные со становлением частных предприятий в послеприватизационный период (возврат долгов, техническое перевооружение, развитие производственной базы и др.) владелец контрольного пакета акций даже при желании не всегда может это сделать. В этих условиях, было бы целесообразно после того как дважды 30%-й пакет акций принадлежащих государству был выставлен на аукцион и не нашел своего собственника, передать его владельцам в виде долгосрочного кредита с рассрочкой платежей на 10-15 лет и низким процентом (на уровне инфляции). Возможен и другой путь: на оставшийся объем 30%-го пакета акций

принадлежащих государству (в стоимостном выражении) составить инвестиционную программу развития предприятия и обязательства собственника по срокам ее реализации – после чего предприятие переходит в полную собственность предпринимателя. Таким образом, предприятие переходит из смешанной собственности, в частную, со всеми вытекающими отсюда последствиями, и на этом приватизация находит свое логическое завершение.

Нам представляется, чтобы дать импульс дальнейшему развитию в регионах предпринимательства, следует вернуться к совершенствованию законодательства о приватизации, в части определения возможности и условий передачи государственной 30%-й доли акций предпринимателям. Для этого необходимо определить приоритеты данного процесса. Такими приоритетными предприятиями могут быть помимо всего прочего и предприятия сельскохозяйственного профиля. Льготы таким предприятиям могут быть обоснованы особенностями сельскохозяйственного производства и задачами вытекающими из «Государственной программы социально-экономического развития регионов Азербайджанской Республики». Реализация вышеотмеченных предложений, на наш взгляд, даст такой же положительный эффект как и сам процесс приватизации.

Продукция традиционных отраслей сельского хозяйства в регионах (земледелия, овощеводства, плодоводства, животноводства) является производственной базой перерабатывающей промышленности (пищевой, мукомольно-крупяной и др.), которые вкуче имеют мощный потенциал развития. До тех пор пока в страну завозится импортная продукция сельского хозяйства и пищевой промышленности - есть рынок для отечественной продукции. Значительная потребность в сельскохозяйственной продукции регионов подтверждается и ярмарками, проводимыми в городах Баку, Гяндже, Сумгаите, которые помимо социальной значимости, влияют на рост конкуренции и снижение цен.

Весьма интересное событие произошло на рынке ценных бумаг. Компания МКТ, действующая на национальном рынке хлопкопереработки, впервые в истории рынка ценных бумаг страны реализовала свои акции иностранным инвесторам. Данные ценные бумаги были выпущены на сумму 5 млн. долларов. Это еще одно свидетельство мощного сельскохозяйственного потенциала страны и доверия к нему уже и иностранных инвесторов.

Помимо сельскохозяйственного производства, на наш взгляд, следует уделить внимание развитию народных промыслов (ковроткачество, резка по дереву, гончарное производство, производство сувениров и др.), которые имеют свою неповторимую специфику в каждом регионе нашей страны.

В регионах страны есть отличные возможности, связанные с развитием одной из весьма прибыльных отраслей — туризма. Азербайджан имеет благоприятное географическое расположение, теплое море, богатую историю. Средства, вложенные в туризм, одни из быстро окупаемых. Необходимо разработать стратегию по привлечению инвестиций в туристический бизнес регионов, а затем и самих туристов. Страна сама по себе не будет рекламироваться, необходимо вкладывать в это финансовые ресурсы. Можно воспользоваться и добрососедскими отношениями с Турцией, которая занимает одно из лидирующих мест по туризму. Например, создать турпакет «9 дней в Турции, 5 дней в Азербайджане». Азербайджан — красивая страна, и многие иностранные предприниматели, впервые попав сюда, активно берутся за развитие местной туристической инфраструктуры. Общеизвестен факт, как шотландский предприниматель, посетив Губу, настолько полюбил местную природу, что открыл зону отдыха, которая называется «Long Forest». Сейчас это одно из самых популярных мест отдыха среди иностранцев. Весьма перспективным является развитие экологического туризма. Об этом свидетельствует опыт таких районов как Гах, Шеки, Гябля, Лянкяран.

Таким образом, мы видим, насколько значителен потенциал регионов, и первый шаг который должен быть сделан это, как мы уже отмечали

выше, создание современной, устойчиво функционирующей инфраструктуры, а далее как говорил Адам Смит - один из столпов экономической мысли: «...нужны лишь мир, легкие налоги и терпимость в управлении, все остальное сделает естественный ход вещей».

*«Рынки, также как парашюты,
срабатывают только, если они открыты»*

Х. Шмидт, канцлер ФРГ

6. Свободные экономические зоны, как новый механизм диверсификации экономики

Наша страна активно участвует в глобальных энергетических и коммуникационных проектах: успешно реализуется так называемый «Контракт века», заключенный между Азербайджаном и ведущими мировыми нефтяными компаниями по освоению углеводородных месторождений Каспия, введены в строй трубопроводы «Баку-Тбилиси-Джейхан» и «Баку-Тбилиси-Эрзурум», возрождается «Шелковый путь».

С успешным завершением этих проектов, со следующего года будет происходить снижение инвестиций в нефтяной сектор страны – в этих условиях весьма остро стоит вопрос новых подходов к активизации инвестиционных процессов, использования новых инструментов экономического развития, положительно зарекомендовавших себя в мире. Среди них, на наш взгляд, необходимо выделить такой механизм привлечения инвестиций как создание свободных экономических зон (СЭЗ).

В связи с этим, весьма своевременным и дающим новый толчок развитию страны является Указ Президента Азербайджана И.Г. Алиева «О

создании в Азербайджанской Республике особых экономических зон» от 6 марта 2007 года. (1)

Сейчас в мире функционирует, по разным данным, от 400 до 2000 свободных экономических зон. СЭЗ в зависимости от целей и задач можно разделить на следующие основные типы:

- комплексные зоны производственного характера;
- внешнеторговые (свободные таможенные зоны, в том числе зоны экспортного производства и транзитные);
- функциональные, или отраслевые (технологические парки, технополисы, туристические и др.)

На выбор типа зон для конкретных целей влияют определенные факторы. Так, для транспортных, экспортно-импортных зон необходимо наличие крупного транспортного узла. Они, как правило, размещаются в приморских городах, располагающих морскими портами, железнодорожным сообщением, аэропортом. Для создания зон типа технопарков и технополисов нужна развитая научно-производственная база и квалифицированная рабочая сила. Организация туристическо-рекреационных зон требует наличия культурных и исторических центров, бальнеологических курортов, привлекательных для туризма ландшафтов, развитой инфраструктуры.

Впервые СЭЗ были созданы в США по акту 1934 года в виде зон внешней торговли. Целью их была активизация внешнеторговой деятельности посредством использования эффективных механизмов снижения таможенных издержек. При этом главным образом предполагалось сокращение импортных тарифов на детали и компоненты для производства автомобилей. В зоны внешней торговли были превращены склады, доки, аэропорты. Предприятия, действующие в указанных зонах, выводились из-под таможенного контроля в США, если импортируемые в зону товары затем направлялись в третью страну.

Таможенные издержки снижались и тогда, когда в зоне осуществлялась "доводка" продукции фирм США для последующего экспорта. Если же товары из зоны шли в США, они в обязательном порядке проходили все таможенные процедуры, предусмотренные законодательством страны.

Внешнеторговые зоны обеспечивают, помимо всего прочего, валютные поступления, в том числе и за счет консигнационных складов, сдачи в аренду помещений, выставок, перевалки грузов и их транзита. Опыт создания внешнеторговых зон имеется и в постсоциалистических странах, например в России. Так, к внешнеторговым зонам относятся: зона свободной торговли "Шерри-зон" (около аэропорта "Шереметьево"), свободные таможенные зоны "Московский Франко-Порт" (около аэропорта "Внуково"), "Франко-Порт Терминал" (на территории московского Западного речного порта).

Успешным вариантом свободной экономической зоны стало создание в 1957 году зоны благоприятствования в Ирландии с центром в аэропорте "Шеннон". Территория зоны составляла всего 15 га. Цель ставилась скромная: получить дополнительно 300 новых рабочих мест. Здесь, однако, тот случай, когда результаты значительно превзошли ожидания.

Еще один удачный пример свободной экономической зоны, центром которой являлся аэропорт - "Дог-Айленд" (Англия, 1982 г.). Площадь этой СЭЗ составила 2000 га, а под реализацию намеченной программы было привлечено более 1 млрд. ф.ст.

В 1967 году в Бразилии была создана свободная экономическая зона иного типа - "промышленный округ свободной зоны Манаус" (Амазония). Выделенная для этой СЭЗ площадь - 3,6 млн. кв. км; цель - стимулирование развития промышленного производства; основное средство достижения цели - налоговые льготы. Эта зона получила быстрое развитие, что в значительной степени повлияло на оздоровление экономики всей Бразилии. Ядро СЭЗ составили примерно 30 сырьевых и топливно-энергетических отраслей,

продукция которых потреблялась в самой Бразилии. Экспорт зоны достигал только 3 - 5% производства.

В 1978 году в Китае были созданы свободные экономические зоны в 14 прибрежных городах. Цель - развитие внешней торговли. Основным инструментом - налоговые и таможенные льготы. На каждый гектар зоны в период ее становления ежегодно вкладывалось примерно 15-17 млн. долл. США. Количество СЭЗ в стране с каждым годом увеличивается, и в 2006 году 80% ВВП Китая производилось в свободных экономических зонах.

В Южной Корее, Малайзии, Сингапуре, Гонконге функционируют "точечные" зоны, ориентированные на экспорт товаров.

Происходит ускоренное развитие и научно-технических зон. В 1973 году в США их насчитывалось 84; здесь было занято 142 тыс. рабочих и 45 тыс. ученых. Наиболее крупная в США научно-техническая зона - Силикон-Вэллс ("Силиконовая долина"). Она осуществляет 20% мирового производства средств вычислительной техники и компьютеров. В ближайшее время в США планируется создать до 1000 СЭЗ. Объем инвестиций должен при этом составить более 3 млрд. долл., а число дополнительных рабочих мест - 100 тысяч.

В Голландии и ФРГ в 1985 году было соответственно 45 и 50 технопарков, причем планировалось образовать еще по 100 в каждой стране. В Японии в 14 районах создается 18 технополисов на базе ведущих научных подразделений. Крупнейший технополис "Цикуба" обеспечивает работой 145 тыс. человек. В Англии имеется более 25 зон и технопарков, за счет чего создано в общей сложности 18,4 тыс. рабочих мест.

Наконец, можно выделить еще одну разновидность свободных зон, которая распространена в мире, - оффшорные зоны, которые служат своего рода "налоговыми оазисами", обслуживающими международные финансовые операции. Примерами оффшорных центров являются, прежде всего, островные территории - Антильские, Багамские, Бермудские, Виргинские, Каймановы,

Барбадос, Гернси и Джерси, Кипр, Мальта, Мадейра, а также Гонконг, Западное Самоа, Ирландия, Либерия, Ливан, Лихтенштейн, Панама, Сингапур и ряд других.

Оффшорные зоны дают использующим их хозяйственным агентам следующие преимущества: налоговые льготы, практическое отсутствие валютного контроля, возможность проведения операций с резидентами в любой иностранной валюте, списание затрат на месте, анонимность, секретность финансовых операций (главным образом действует лишь требование информировать власти о сомнительных операциях, связанных с наркобизнесом). При этом внутренний рынок ссудных капиталов зоны изолируется от счетов резидентов. Дело в том, что классический вариант оффшора предполагает хозяйственную и финансовую деятельность в оффшорной зоне только нерезидентов.

По налоговым льготам, в свою очередь, возможны разные варианты. В оффшорных зонах Ирландии, Либерии налоги не взимаются. В Швейцарии взимаются, но низкие. В оффшорных зонах Лихтенштейна, Антильских островов и Панамы в момент регистрации фирм в качестве налога выплачивается единая сумма (паушальный налог). В таких зонах обычно также взимаются ежегодные регистрационные взносы компаний, сборы за предоставление банковских и страховых лицензий, лицензий на трастовую деятельность. Можно также добавить, что если в Ирландии, Швейцарии от оффшорных компаний требуется лишь минимальный бухгалтерский учет, то на Антильских островах, в Либерии, Панаме, Лихтенштейне отсутствует даже такое требование. В Западном Самоа форма и порядок бухгалтерского учета не регламентированы и выбираются владельцем компании.

Интересен опыт Венгрии: в этой стране был реализован режим классического оффшора. Оффшорные компании получают скидку на налог на прибыль в размере 85%, что позволяет сократить реальную ставку налога до 5,4%. Оффшорной компании предоставляется право вести операции с

иностранной валютой; получать иностранные займы и кредиты без специального разрешения властей, регулирующих операции с иностранной валютой; иметь счета в иностранных банках при условии, что определенная доля счетов приходится на венгерский банк.

По наблюдениям специалистов, многие СЭЗ прошли свой "путь", трансформируясь сначала из складских и транзитных зон в экспортно-производственные, а затем - и в комплексные. Мировой опыт свидетельствует, что при отсутствии экспортных зон рост вывоза из страны товаров и услуг увеличивается в среднем в год на 7%, при наличии же их - на 20%.

Как мы видим, СЭЗ в мировой практике создаются с какими-то определенными целями, которые направлены на повышение благосостояния, как в самих зонах, так и на территории страны в целом. К таким целям, как правило, относятся: активизация внешнеторговой деятельности, увеличение объемов экспорта, создание дополнительных рабочих мест, стимулирование промышленного производства, привлечение в страну иностранных инвестиций, подъем депрессивных территорий, выравнивание межрегиональных различий. Способы достижения этих целей чаще всего одинаковы - это налоговые и таможенные льготы, различные преференции.

Вместе с положительным опытом функционирования СЭЗ имеется и негативный. Так, наш северный сосед - Россия, как будто бы переняла у других стран опыт создания СЭЗ, но, к сожалению, вместо инструмента модернизации экономики и привлечения в страну иностранных инвестиций зональные льготы стали средством скрытого субсидирования отдельных лоббистских группировок и способом первоначального накопления капиталов, впоследствии утекающих за рубеж.

Вместе с тем, Правительство России с оптимизмом относится к идеям создания СЭЗ на территории страны. С этой целью создано Федеральное агентство по управлению ОЭЗ. Предполагается создание СЭЗ двух типов:

промышленно-производственных и технико-внедренческих. Условия функционирования СЭЗ следующие: зона создается сроком на 20 лет и срок соглашения продлению не подлежит. На территории СЭЗ действует режим свободной таможенной зоны, то есть иностранные товары размещаются и используются в пределах территории СЭЗ без уплаты таможенных пошлин и НДС. В СЭЗ не допускается добыча и переработка полезных ископаемых, металлургическое производство, а также производство подакцизных товаров (за исключением легковых автомобилей и мотоциклов). Резидент зоны должен осуществить капвложения в размере не менее 10 млн. евро, причем не менее 1 млн. евро в течение первого года действия соглашения. (43)

В Туркменистане имеется 10 свободных экономических зон. Так, например, свободная экономическая зона Туркменбаши (Красноводск) создана с акцентом на развитие здесь туризма. СЭЗ предусматривает предоставление инвесторам и подрядчикам налоговых льгот, права на долгосрочную аренду земли под строительство социально-экономических объектов, водо- и газопроводов, линий электропередач и других инженерных коммуникаций. Льготы предоставляются и в сферах сервисных услуг, связи и транспортного сообщения, включая строительство автодорог и организацию специальных авиамаршрутов. Предусмотрен упрощенный визовой режим для иностранных туристов, желающих отдохнуть на Каспии.

Анализируя эффективность СЭЗ, эксперт Фонда стратегических и международных исследований Грузии В.Папава отмечает, что перспективным видом СЭЗ для Грузии можно считать научно-технические зоны, функционирующие в льготном экономическом режиме. Свободные научно-технические зоны привлекательны и тем, что, в соответствии со своей спецификой, они меньше связаны с объемом рынка сбыта и наличием развитой инфраструктуры, для них менее характерны коррупционные явления и, соответственно, наличие «теневой» экономики. В то же время они могут выполнять положительную роль и в более

эффективном использовании интеллектуального и научного потенциала страны, осуществлении реформы в сфере науки, коммерциализации результатов исследовательских работ. (8)

Нам представляется, что для активизации привлечения в Азербайджан инвестиций, диверсификации производства и недопущения проявления в национальной экономике устойчивых тенденций ресурсного бремени весьма важно начать, как на законодательном уровне, так и на уровне экспертов, обсуждение комплекса вопросов связанных с созданием в стране СЭЗ.

Современная экономическая история Азербайджана имеет в своем архиве попытки создания СЭЗ. Однако, вопрос о свободных экономических зонах в Азербайджане до сих пор решался недостаточно последовательно, при отсутствии конструктивной концептуальной основы и достаточной правовой базы. В 1995 году тогдашний представитель Программы развития ООН (ПРООН) в Азербайджане господин П.Лембо весьма активно продвигал идею создания в Сумгаите "специальной экономической зоны". Однако данный проект так и не был реализован. Затем велась полемика о создании СЭЗ в Лянкяране, Нахчивани, далее технопарка в Хызинском районе...

В 2002 году Правительство страны достигло соглашения с Международным валютным фондом и Всемирным банком в вопросе создания в Азербайджане свободных экономических зон. МВФ и ВБ предлагали создавать их в виде свободных экспортных зон. Логика экспертов МВФ и ВБ заключается в том, что создание свободных экономических зон в своем традиционном понимании не будет служить интересам страны, так как это может привести к ослаблению налоговой политики и созданию проблем управленческого характера. Эксперты предлагают создавать одну или две свободные экспортные зоны, то есть при импортировании некоторых товаров осуществлять их переработку для дальнейшего экспорта (зоны производственного характера). При этом возможно освобождение таких товаров от импортных пошлин. В настоящее время изучается возможное месторасположение этих зон:

предполагается их создание на севере страны. При этом следует отметить, что для создания СЭЗ в данном регионе необходима инфраструктура - дороги, электрические линии, морской порт и другие условия, необходимые для его эффективного функционирования.

В современной мировой экономике для крупных инвесторов налоговые и административные льготы вовсе не являются основным индикатором привлекательности вложения инвестиций. Им не менее важно наличие в СЭЗ развитой инфраструктуры (транспорта, производственных и складских зданий и сооружений, водоснабжения, энергоснабжения и др.), а также масштабного рынка сбыта. Осуществление производственной деятельности на территории другого государства всегда связано с дополнительными расходами: несмотря на льготы и дешевизну рабочей силы, производимая в СЭЗ на начальном этапе их формирования продукция требует довольно высоких затрат, и для того, чтобы привлечь иностранных инвесторов, необходимо одновременное и взаимосвязанное действие различных факторов.

В утвержденном Президентом страны 28 декабря 2006 года Положении о Министерстве экономического развития Азербайджанской Республики, одной из обязанностей министерства указывается создание в стране особых экономических зон (пункт 3.1.32). (2) В соответствии с этим в Министерстве экономического развития разрабатывается законопроект «Об особых экономических зонах».

Указ Президента Азербайджана И.Г. Алиева «О создании в Азербайджанской Республике особых экономических зон» свидетельствует о продолжающемся активном процессе привлечения в национальную экономику как отечественных, так и иностранных инвестиций используя новый инструмент экономической политики - СЭЗ.

Вместе с тем, привлекая инвестиции в СЭЗ необходимо избирательно подойти к данному вопросу: что это за инвестиции, какова их отраслевая и технологическая структура; что за продукция будет произведена на инвестируемых предприятиях и отвечает ли она высоким стандартам качества.

Мировой опыт, даже ныне развитых стран, свидетельствует, что не всегда с иностранными инвестициями в страну завозятся современные технологии, а произведенная на данных предприятиях продукция не обязательно будет качественная. Так, опыт развития Южной Кореи свидетельствует, что завозимая в страну технология из США, стран Западной Европы и Японии отличалась как по качеству, так и по научно-техническому уровню. Япония, не желая иметь по соседству конкурента, не экспортировала в Южную Корею современные технологии. По оценкам Национального Института науки и техники Южной Кореи выходило, что только 30% "know how"(заимствованных из США и стран Западной Европы) можно было отнести к передовым технологическим процессам, а оставшиеся 70% (внедрившиеся через посредство Японии) оценивались как отсталые и устаревшие. После проведенного исследования в Южной Корее был создан Консультационный Центр по привлечению технологий, который давал (при консультации иностранных специалистов) предварительные оценки "know how", намеченных к внедрению, с целью устранения негативных факторов. В свете изложенных данных хотелось бы отметить и то, что бывали случаи (причем, далеко не единичные), когда японские фирмы продавали какое-либо оборудование по спекулятивным ценам при том, что выпускаемая на этом оборудовании продукция не отвечала принятым стандартам. Таким образом, США и Западная Европа, не видя в Южной Корее потенциального конкурента, поставляли самые современные технологии; тогда как Япония, обеспокоенная быстрыми темпами развития соседа, поставляла в Южную Корею далеко не самые современные технологии.

Столкнувшись с такой ситуацией корейские власти, внесли поправки в правила привлечения иностранной технологии. Новые правила запрещали покупку технологий:

- если контрактом предусматривалось всего лишь простое использование фабричных знаков и торговых марок;

- если контракты имели в виду только продажу сырьевых материалов или отдельных компонентов, деталей и узлов для предполагаемой продукции;

- если контракт содержал несправедливые и ограничительные условия относительно экспорта намечаемых к выпуску изделий;

- если контрактом предлагалась технология устаревшая, несовершенная, или с какими-либо отклонениями от нормы;

- если контракты затрагивали особую технологию, которая, по определению министра по делам науки и техники, "не служила интересам независимого развития";

- если министр экономического планирования не считал возможным признать те или иные контракты жизненно необходимыми.

Таким образом, по этим правилам власти могли без колебания отвергнуть контракт, если им предусматривалось лишь простое использование южнокорейскими фирмами иностранных торговых марок и фабричных знаков. Побудительным мотивом для корейских бизнесменов служила в данном случае тяга местных потребителей к приобретению товаров с зарубежной фабричной маркой, поскольку качество изделий, выпускаемых для реализации на внутреннем рынке, оставляло желать лучшего. Кроме того, южнокорейские фирмы пытались таким путем расширить свои внешние рынки, сбывая на них отечественные изделия, украшенные какой-нибудь прославленной иностранной маркой. Власти неодобрительно относились к подобной непатриотичности потребителей и не совсем честным устремлениям бизнесменов.

Приведенный нами опыт свидетельствует, насколько жестко административными методами в условиях рыночной экономики действовало корейское правительство.

В условиях создания в Азербайджане СЭЗ весьма полезно использовать этот опыт, и при привлечении технологий осуществлять их экспертизу, как на экологическую, так и на научно-техническую состоятельность. Следует учесть и то, что страна на пороге вступления в ВТО, после чего будут сняты все барьеры на пути импорта и низкое качество отечественных товаров может весьма негативно сказаться на производственном потенциале отраслей. Поэтому архиважная задача повысить качество отечественных товаров, разработать и внедрять высокие стандарты качества товаров и услуг, стандарты производства и обслуживания.

Отечественный рынок наводнен низкокачественными, дешевыми подделками товаров известных фирм, начиная от продуктов питания и кончая одеждой. Незаконно используются в рекламных целях товарные знаки известных фирм на вывесках магазинов и т.п., то есть нарушаются права интеллектуальной собственности.

Особенно хотелось бы, чтобы экспертизу проходила продукция, поступающая на экспорт, т.е. за пределы страны. Недоброкачественная продукция со знаком «Сделано в Азербайджане», подрывает имидж Азербайджана за пределами страны и надолго закрывает для отечественной продукции зарубежные рынки.

В условиях глобализации, только повысив качество продукции и внедряя современную технологию, возможно, вести конкурентную борьбу с мировыми производителями. Для этого необходимо разработать законодательство, стимулирующее повышение качества отечественной продукции и стандарты по ее производству; поручить Азербайджанскому

фонду поощрения экспорта и инвестиций (AZPROMO) экологическую и научно-техническую экспертизу ввозимой в страну технологии и производств; ускорить создание в стране целостной системы стандартизации, отвечающей мировым параметрам качества и безопасности.

Нам представляется, что, создавая в стране СЭЗ необходимо применить теорию «кластера», разработанную М. Портером. (54,55) Согласно теории кластера, группа географически соседствующих и взаимосвязанных компаний, фирм и организаций, совместно действующих в определенной сфере (что и формирует кластер), значительно повышает их совместную конкурентоспособность. При этом возникает возможность получения синергетического эффекта. (Термин «синергизм» введен Р.Бенедикт в 1934 году и обозначает системный эффект кооперативного воздействия – «целое больше суммы своих частей».)

Исходя из того, что у Азербайджана есть нефть и газ перспективным представляется использование норвежского опыта по формированию и функционированию нефтяного кластера. (56) Другим вариантом может быть кластер в области ИКТ (информационно-коммуникационных технологий).

Таким образом, рассмотрение мирового опыта создания свободных экономических зон позволяет заключить следующее:

- Мировая практика показывает, что создание СЭЗ - весьма действенное направление развития экономики отдельных территорий и регионов. В основном, создание и развитие свободных экономических зон ориентировано на решение конкретных приоритетных экономических задач, реализацию стратегических программ и проектов.

- Территории, наиболее благоприятные для размещения СЭЗ, имеют, как правило, приграничное положение, а также располагают развитой транспортной, производственной и социальной инфраструктурой. В отдельных случаях создание СЭЗ оказывается целесообразным и в районах нового хозяйственного

освоения, не обладающих указанными преимуществами, но располагающих высокой концентрацией ценных природных ресурсов, позволяющих решать важные долгосрочные общегосударственные задачи.

Нам представляется, что, используя свободную экономическую зону как возможный механизм привлечения в экономику новых инвестиций важно создать такие условия, чтобы преференциальные режимы СЭЗ применялись не ради раздачи льгот определенным предприятиям, отраслям или территориям, а с целью стимулирования новых форм хозяйствования, промышленного производства, развития внешнеэкономических отношений, обеспечивающих технологический прорыв. Другое стратегически оправданное направление - реализация преимуществ транспортно-географического положения страны и потенциала ее припортовых территорий. Создание в нескольких районах свободных экономических зон ускорило бы интеграцию Азербайджана в мирохозяйственные связи, а также притянуло бы к ней огромные потоки товаров и капиталов, пока что направляющихся в аналогичные зоны зарубежных стран.

*«В делах финансовых наилучший способ
добиться кредита – не пользоваться им»*

7. Государственная долговая политика

На нынешнем этапе развития национальной экономики, когда в страну поступают нефтедоллары и растут золотовалютные резервы Азербайджана, остается актуальным вопрос необходимости внешнего (или внутреннего) заимствования финансовых ресурсов, то есть государственного долга. Что же представляет собой эта экономическая категория.

Государственный долг, как известно, образуется в результате осуществления государственными органами различных видов заимствований и является органичным элементом в системе финансовых отношений, структуре активов и пассивов экономики. Государственным долгом являются долговые обязательства государства перед физическими, юридическими лицами, иностранными государствами, международными организациями и иными субъектами международного права.

Долговые обязательства - это сложная категория, отличающаяся, во-первых, по форме образования и обслуживания; во-вторых, по объектам долговых отношений; в-третьих, по срокам обязательств. Основные формы долговых обязательств следующие: кредитные соглашения и договора; государственные ценные бумаги; договора о предоставлении гарантий; соглашения и договора о пролонгации и реструктуризации долговых обязательств. Во временном разрезе выделяются: краткосрочные (до 1 года); среднесрочные (до 5 лет); долгосрочные (до 30 лет) обязательства.

Для финансирования бюджетного дефицита, либо прочих программ развития страны государство прибегает к внешним и внутренним заимствованиям, в результате чего и формируется государственный долг. Увеличение долга происходит в результате капитализации процентов по ранее полученным кредитам. Кроме того, он увеличивается вследствие обязательств, принятых государством к исполнению, но по различным причинам, не профинансированным в срок.

В общей постановке в проблеме государственного долга можно выделить следующие основные аспекты: структура и динамика государственного долга; механизм управления, обслуживания и реструктуризации долга; влияние государственного долга на развитие экономики страны.

Очевидно, что государство может и должно брать в долг на общепринятых и разумных условиях. Нормальный долг является реальным свидетельством доверия к государству со стороны кредиторов как физических, так и юридических лиц. Практически в эффективной и стабильной экономике государственный долг не является ключевой проблемой развития и жизнедеятельности общества. Как правило, государственный долг возрастает на этапах активного экономического роста, имея в виду, что развивающаяся экономика, модернизируемое производство требуют определенных вложений, в том числе государственных.

Однако госдолг растет и в стагнирующей экономике, в которой спад производства в течение длительного времени предопределяет все динамические процессы развития макроэкономики. В этом случае основным источником покрытия затрат государства являются монетарные каналы финансирования возрастающего государственного долга.

Основополагающим для всех классификаций долга является деление его на внешний и внутренний долг. В соответствии с рекомендациями

Международного валютного фонда в качестве внутреннего долга рассматриваются обязательства органов государственного управления, выраженные как в национальной, так и в иностранной валюте, держателями которых являются резиденты. Внешним долгом считается государственная задолженность перед нерезидентами. Практически факт отнесения владельцев долговых обязательств к резидентам или нерезидентам имеет первостепенное значение при определении структуры государственного долга.

Структурно государственный долг складывается из двух частей: основной долг (капитальный) и непогашенный долг (текущий), включающий кроме основного еще и проценты на долговые суммы. К этому надо добавить, что государственный долг - это не только объем заимствований госорганов, но и долги внебюджетных фондов всех уровней государственного управления. Капитальный включает в себя всю совокупность долговых обязательств государства на определенную дату; текущий состоит из платежей по обязательствам, которые заемщик обязан погасить в отчетном периоде.

Задолженность, формирующая государственный долг, возникает в результате заимствования в денежной форме, выпуска долговых обязательств для оплаты принятых на себя долгов других экономических субъектов, "безденежного" выпуска долговых обязательств. Погашение накопленного долга может происходить различными способами: денежными выплатами, обменом долгового обязательства на налоговые освобождения, отказом от уплаты, аннулированием задолженности кредиторов, принятием задолженности другим органом и др.

Под управлением государственным долгом понимается совокупность мероприятий государства по выплате доходов кредиторам и погашению займов, изменению условий уже выпущенных займов, определению условий и выпуску новых государственных ценных бумаг. Выплата выигрышей, годовых процентов, сумм по погашению займов составляет основную долю расходов по управлению государственным долгом.

Выплата доходов по займам и их погашение обычно производятся за счет бюджетных средств. Однако в условиях значительного роста государственной задолженности и нарастающих бюджетных трудностей страна может прибегнуть и к рефинансированию государственного долга. Под рефинансированием понимается погашение старой государственной задолженности путем выпуска новых займов. Например, Советский Союз использовал рефинансирование при погашении задолженности по государственному 3%-ному внутреннему выигрышному займу 1966 года. По истечении срока действия этого займа облигации обменивались в течение одного года на облигации нового займа – внутреннего выигрышного займа 1982 года без уплаты курсовой разницы.

Активно рефинансирование применяется при выплате процентов и погашений по внешней части государственного долга. Однако непременным условием предоставления новых займов является хорошая репутация страны-должника в кругах международного финансового рынка, ее экономическая и политическая стабильность.

На достижение эффективности государственной долговой политики направлены такие меры в области управления государственным долгом, как конверсия, консолидация, обмен облигаций по регрессивному соотношению, унификация, отсрочка погашения и аннулирование займов.

Под конверсией обычно понимается изменение доходности займов. В целях снижения расходов по управлению государственным долгом государство чаще всего снижает размер выплачиваемых процентов по займам. Однако не исключено и повышение доходности государственных ценных бумаг для кредиторов. Такая операция была проведена, например, в России в 1990 году, когда доходность облигаций 3%-ного выигрышного займа была увеличена до 9%, а казначейских обязательств – с 5 до 10%.

Государство заинтересовано в получении займов на длительные сроки. Увеличение срока действия уже выпущенных займов может быть достигнуто за

счет консолидации государственного долга. Таким образом, под консолидацией понимается изменение условий займов, связанное с их сроками. Например, в Советском Союзе в 1938 году была проведена консолидация свободно обращавшихся займов с обменом старых облигаций на новые, срок действия которых был увеличен вдвое (до 20 лет). Однако возможна и обратная операция – уменьшение срока действия государственных ценных бумаг. Так, в 1990 году в России срок функционирования казначейских обязательств был сокращен с 16 до 8 лет.

Возможно совмещение консолидации с конверсией. Такая операция была проведена, в СССР в 1936 году, когда облигации семи государственных займов, размещавшихся среди населения по подписке с рассрочкой платежа, были обменены на облигации нового займа с более низкой доходностью и с увеличением вдвое (до 20 лет) срока действия ценных бумаг.

Унификация государственных займов обычно проводится вместе с консолидацией, но может быть проведена и вне нее. Унификация займов – это объединение нескольких займов в один, когда облигации ранее выпущенных займов обмениваются на облигации нового займа. Такая мера предусматривает уменьшение количества видов обращающихся одновременно ценных бумаг, что упрощает работу и сокращает расходы государства. Унификация займов была проведена в СССР в 1930 году: одновременно с выпуском займа «Пятилетка – в четыре года» на его облигации обменивались облигации займов индустриализации и укрепления крестьянского хозяйства.

В исключительных случаях правительство может провести обмен облигаций по регрессивному соотношению, т.е. когда несколько ранее выпущенных облигаций приравниваются к одной новой облигации. Например, такой обмен был проведен в послевоенный период в Советском Союзе в целях изъятия из оборота облигаций займов военного времени. Обмен облигаций по регрессивному соотношению избавляет государство от необходимости выплачивать проценты и погашения в полноценных деньгах по облигациям,

продававшимся государством за обесценившуюся валюту военных лет. Регрессивный обмен облигаций государственных займов был осуществлен в 1947 году. Размещенные ранее по подписке облигации одиннадцати займов обменивались на облигации нового займа по соотношению 3:1. Облигации свободно обращавшегося займа были обменены на новые по соотношению 5:1. Держатели облигаций займов получали определенные преимущества по сравнению с лицами, имевшими накопления наличных денег, поскольку обмен старых денег на новые проводился по соотношению 10:1.

Отсрочка погашения займа или всех ранее выпущенных займов проводится в условиях, когда дальнейшее активное развитие операций по выпуску новых займов не имеет финансовой эффективности для государства. Это происходит в тот момент, когда правительство уже выпустило слишком много займов и условия их эмиссии не были достаточно выгодны для государства. В таких случаях большая часть поступлений от реализации облигаций новых займов направляется на выплату процентов и погашений по ранее выпущенным займам. Чтобы разорвать этот порочный круг правительство объявляет об отсрочке погашения займов, которая отличается от консолидации тем, что при отсрочке не только отодвигаются сроки погашения, но и прекращается выплата доходов. Во время консолидации займов владельцы облигаций продолжают получать по ним свой доход.

В 1957 году в СССР было принято решение о прекращении выпуска займов, распределяемых среди населения по подписке, и об отсрочке погашения ранее выпущенных займов на 20 лет. Фактической причиной такого мероприятия явилась тупиковая ситуация в области государственного долга, вызванная непопулярностью среди населения так называемых массовых займов, размещавшихся по подписке. Правительство сознавало, что от такой практики надо отказаться, но не могло рассчитывать на получение новых кредитов для рефинансирования государственного долга. Вот и пришлось пойти на отсрочку погашения займов. Предусматривалось начать погашение долга по

отсрочиваемым займам с 1977 года и проводить его равными частями в течение 20 лет. Фактически погашение было начато на 3 года раньше, т.е. в 1974 году, и завершено в 1990 году.

Конверсия, консолидация, унификация государственных займов и обмен облигаций государства обычно осуществляются только в отношении внутренних займов. Что касается отсрочки погашения обязательств, то эта мера возможна и по отношению к внешней задолженности. Отсрочка погашения внешних займов, как правило, проводится по согласованию с кредиторами. При этом отсрочка погашения долга может и не повлечь приостановку выплаты процентов по нему.

Под аннулированием государственного долга понимается мера, в результате которой государство полностью отказывается от обязательств по выпущенным займам (внутренним, внешним или по всему государственному долгу). Аннулирование ценных бумаг государства может проводиться по двум причинам. Во-первых, аннулирование государственного долга объявляется в случае финансовой несостоятельности государства, т.е. его банкротства. Во-вторых, аннулирование задолженности может явиться следствием прихода к власти новых политических сил, которые по определенным причинам отказываются признать финансовые обязательства предыдущих властей. Так, в январе 1918 года Правительство РСФСР аннулировало все дореволюционные внутренние и внешние займы. Советская власть не признала финансовых обязательств царской администрации и Временного правительства, которые направляли заемные средства в основном на подготовку к войне и ведение боевых действий, а также на подавление революционного движения (в настоящее время Правительство Российской Федерации признало часть внешней дореволюционной задолженности).

Важной является сфера управления государственным долгом, связанная с определением условий и выпуском новых займов. При определении условий эмиссии займов, главными из которых являются уровень доходности ценных

бумаг для кредиторов, срок действия займов, способ выплаты доходов, государство обязано руководствоваться не только интересами достижения максимальной финансовой эффективности займов, но и учитывать реальную конъюнктуру на финансовом рынке. Успех новых займов может быть обеспечен только в том случае, если правильно учтены положение в экономике, состояние денежного обращения, уровень доходности и сроки действующих займов, предоставляемые льготы кредиторам и многие другие факторы.

Внешние облигационные займы на иностранных денежных рынках от имени государства-заемщика размещаются, как правило, банковскими консорциумами. За эту услугу они взимают комиссионное вознаграждение. Межправительственные займы обычно являются безоблигационными. Все условия межправительственных займов фиксируются в специальных соглашениях (уровень процента, валюта предоставления и погашения займа, другие условия).

В современных условиях общей для многих стран причиной дефицитности бюджетов и связанного с этим роста государственного долга считается необоснованная экономическая политика, которая приводит к чрезмерно высокому уровню социальных финансовых обязательств. Вместе с тем, имеет место многообразный опыт эффективного управления госдолгом в западных странах.

Одним из подходов в управлении госдолгом является согласование общей установки в отношении допустимых пределов его роста. Важнейшим показателем характеризующим благополучие любого государства является наличие государственного долга, а именно доля государственного долга в ВВП. Как следует из практики большинства стран, не вызывает обычно опасений задолженность порядка 40-50% ВВП. Если внешний долг превышает данную отметку, то значит страна находится на критической грани финансовой зависимости от кредиторов. Другими словами, в этом случае у государства

нет внутренних ресурсов справиться с долгами, и кредиторы при желании могут обвалить экономику страны.

Вместе с тем, в развитых странах ситуация с внешней задолженностью несколько иная. Внешний долг развитых стран может превышать отмеченные пределы, так как эти страны не только сами имеют долги, но и у других стран по отношению к ним есть задолженность. Так, например, внешний долг такого известного кредитора, как Саудовская Аравия, достигает 100 млрд.долл.США. (4)

В 11 странах, первыми обеспечивших условия для вступления в Европейский валютный союз, госдолг находился в целом на уровне свыше 60% ВВП, в т.ч. Финляндии — 56, Франции — 58, Германии — 61, Испании — 69, в Бельгии и Италии — по 122%; при этом две последние страны обязались вдвое снизить свой долг — Бельгия к 2011 году и Италия — к 2016 году. В США, на протяжении последних лет, долг федерального правительства колеблется в пределах 70% ВВП. В условиях длительного благоприятного в основном состояния экономики и государственного бюджета предусматривается добиться к середине следующего десятилетия ежегодных превышений федеральных доходов над расходами на уровне одного процента ВВП. При этом имеется в виду использовать положительное сальдо бюджета на погашение долга. Считается, что это будет оказывать понижающее воздействие на долгосрочные процентные ставки и тем способствовать увеличению частных инвестиций, производительности труда и экономическому росту. (30)

Вместе с тем, как следует из опыта западных стран, все меньшую значимость имеет деление госдолга на внутренний и внешний. Этому способствует устойчивая конвертируемость национальных валют, а также сближение базовых условий на рынках внутреннего долга с состоянием и динамикой мировых финансовых рынков. Тем самым обеспечиваются условия общего подхода к управлению внутренним и внешним долгом, что ускоряет также процесс оперативного принятия необходимых решений.

В ряде стран, таких как Ирландия, Дания, Швеция, Новая Зеландия, используются не совсем обычные, усложненные, методы управления государственным долгом, нацеленные на снижение затрат и риск в его обслуживании. Новые подходы к управлению портфелем долговых обязательств в какой-то мере аналогичны обычной практике управления портфелем ценных бумаг. Но если в последнем случае ставится задач повышения их доходности, то при управлении долговым портфелем стремятся к сокращению затрат. При этом для оценки эффективности управления долгом обычно используется теоретически сконструированная базовая модель долгового портфеля с подразделениями по видам валют, срокам погашения, структуре процентных ставок и относительно равномерным графиком долговых платежей.

Прежде всего, ставится задача по возможности сблизить фактическую структуру долгового портфеля с базовой, используя продажу и покупку облигаций, также операции с производными инструментами. Затем могут предприниматься определенные отклонения от базовой структуры, исходя из собственной прогнозной оценки динамики процентных ставок и курсовых изменений по отдельным валютам. Стремление к аналогичным подходам в управлении долгом наблюдается также в Бельгии, Португалии, Италии, Австралии, Колумбии, Аргентине.

Имеют место успехи отдельных стран по совершенствованию системы обслуживания государственного долга путем ее коммерциализации. Для этого, в частности, может использоваться особое агентство по управлению долгом при казначействе с лицензией от министерства финансов. Агентство ведет операции как бы с позиций инвестиционного банка, зарплата его сотрудников зависит от результатов деятельности по управлению долгом. Кроме того, какая-то часть государственного долгового портфеля может временно передаваться в контролируемое определенным образом управление нескольким независимым менеджерам, что позволяет министерству финансов сопоставлять методы и результаты их деятельности с операциями собственных сотрудников. В целом

использование новых подходов в управлении долгом считается более продуктивным, чем простое составление и исполнение обычных программ внешних заимствований.

В то же время нужно учитывать и предостережения в отношении распространившейся установки на коммерциализацию и предпринимательское поведение государства, поскольку действия последнего должны быть не только эффективными, но и политически ответственными.

Одним из новых моментов зарубежного опыта обслуживания государственного долга становится его увязка с приватизацией. Можно указать на два аспекта такой увязки: с одной стороны, доходы от приватизации зачастую используются для снижения госдолга; в других случаях при проведении приватизации предусматривается выпуск государственных конвертируемых облигаций.

Полезным для других стран считается опыт управления госдолгом в Мексике. После случившегося в этой стране финансового краха в конце 1994 года ей удалось сравнительно быстро и эффективно вернуться на международные финансовые рынки. При этом важно было на практике реализовать стратегию осторожного выхода на эти рынки, не допустить неудачи на начальном этапе, что могло надолго задержать восстановление доверия кредиторов. Удачным был выбор и чередование форм заимствований, включавших краткосрочные эмиссии с плавающей процентной ставкой, среднесрочные и долгосрочные облигации с фиксированным процентом. Постепенно восстанавливались базовые эмиссии в долларах и других главных валютах. Чтобы избежать неудачи, правительство следовало правилу выступать с такими объемами облигационных выпусков, которые были значительно ниже ожидаемого спроса на них, а также не устанавливать слишком высоких цен по своим облигациям. Мексике удалось досрочно погасить значительную часть своего долга из пакета экстренной помощи. Особенно удачным считается выпуск облигаций пятилетнего займа на сумму в 6 млрд. дол., который был

размещен под обеспечение валютных доходов крупной государственной нефтяной компании, с зачислением их на счет в Федеральном резервном банке Нью-Йорка.

Среди стран с развивающимся рынком отмечается также активная позиция Аргентины в использовании определенных нововведений во внешних заимствованиях. Речь, в частности, идет об облигационном займе, на сумму 500 млн. дол. сроком на 5 лет, который был размещен на финансовом рынке США, и считается смелым решением Аргентины — одной из первых прибегнуть к внешним заимствованиям в условиях неблагоприятных последствий мирового финансового кризиса. При этом был использован не совсем обычный метод определения суммы платежа по купону с изменяющейся доходностью, что обеспечивает для инвесторов сохранение в будущем реального рыночного уровня доходности облигаций. Доход по первому полугодовому купону был установлен на уровне 9,5% (в форме надбавки в 3,75% к купону в 5,75% по облигациям казначейства США). Доходность по следующим купонам определяется на аукционах, где держатели облигаций и любые новые инвесторы могут подавать заявки на покупку облигаций. Первоначальным инвесторам, проигравшим на аукционе, облигации оплачиваются по цене указанных базовых облигаций казначейства США. Имеется в виду, что колебания цен в любом направлении будут здесь меньшими, чем по обычным бумагам с твердым процентом, и это повышает спрос на такие облигации со стороны пенсионных фондов и страховых компаний.

Наряду с описанием успешных выпусков государственных облигаций на внешнем рынке, обращается внимание также на случающиеся неудачи в их размещении, и такой опыт служит для других уроком на будущее. Из крупных эмиссий неудачной, например, оказалась попытка Центрального банка Филиппин разместить облигации долгосрочного займа на сумму свыше 1 млрд. дол., хотя этому и предшествовала длительная подготовка. Осложнения были связаны с рядом обстоятельств, среди которых, в частности, отмечают

возникшие разногласия и элементы соперничества между Центральным банком и Минфином страны, а также необычный подбор ведущих менеджеров. Поскольку закон запрещает Минфину выпускать от имени Филиппин займы на срок свыше 25 лет, Центробанк хотел в данном случае подтвердить свою роль в управлении внешним долгом страны и превзойти финансовое ведомство по условиям заимствований. Мандат на размещение займа был предоставлен шести инвестиционным банкам, хотя обычно на этом рынке в подобных случаях используют одного или двух ведущих менеджеров. В этой связи высказывались предположения, что назначение большого числа менеджеров, между которыми возникли разногласия, отражало стремление Центробанка отблагодарить многие фирмы, помогавшие организовать этот крупный заем.

Из опыта стран с переходной экономикой представляет интерес организация и практика внешних заимствований в Китае, в особенности при использовании их для инвестиционных целей. Здесь внешние займы традиционно проводились десятью уполномоченными заемщиками, часть которых принадлежит центральному и местным правительствам. Используя свое имя и репутацию, уполномоченные заемщики привлекают на выгодных условиях валютные заемные ресурсы, которые затем передаются в кредит для отдельных корпораций и проектов. В основном внешние заимствования осуществлялись государственными учреждениями, такими как Банк Китая и Китайская международная трастовая и инвестиционная корпорация, с кредитными рейтингами на уровне суверена они могут также производить заимствования из валютного резерва страны. Государственная администрация по валютному контролю, координируя и контролируя внесение заимствования, определяет для разных групп заемщиков уровни доходности выпускаемых облигаций с учетом необходимости обеспечения их нормального первичного размещения и последующего обращения на вторичном рынке. В будущем основным заемщиком, как полагают, станет министерство финансов, которое уже смогло, например, успешно разместить в США сверхдолгосрочные облигации на 100 млн. дол. с погашением через 100 лет. Внешние

заимствования для инвестиционных целей осуществляют также три новых государственных банка — Государственный банк развития, Экспортно-импортный банк и Банк сельскохозяйственного развития. Основанный в 1994 году Государственный банк развития финансирует инфраструктуру и ключевые проекты, которые обычно направляются ему правительством, однако, он в праве и отклонить их. Все акции банка принадлежат государству, и он отчитывается перед Госсоветом. Хотя банк не производит заимствования под прямые гарантии правительства, его международный кредитный рейтинг установлен на уровне суверена. По закону банк не может быть объявлен банкротом и имеет неограниченную безотзывную кредитную линию у Центробанка. Считается, что иностранные инвесторы готовы приобретать долгосрочные облигации банка на весьма выгодных для него условиях, без учета кредитного рейтинга страны.

Одна из актуальных проблем для постсоциалистических стран— восприятие их иностранными инвесторами как единого целого, когда неудача с облигационным выпуском одной из стран распространяется на все. Считается, что в подобной ситуации заемщикам следует проявлять большую гибкость в отношении формы и условий облигационных выпусков, приспосабливаясь к опасениям и ограниченному спросу инвесторов. В качестве временной меры предлагают использовать возможности промежуточных заимствований, а также синдицированные банковские кредиты.

В настоящее время Правительство Азербайджана осуществляет внешние заимствования в основном у международных финансовых институтов (МВФ, ВБ), то есть это кредиты, взятые под государственную гарантию у этих институтов. Данный вариант заимствования имеет как свои преимущества, так и недостатки. Среди первых - относительная дешевизна привлекаемых средств и их долгосрочность, альтернативу которым найти достаточно сложно (в первые несколько лет после выдачи кредитов они освобождаются от процентных отчислений, а в последующие годы процентные ставки составляют 0,75% с частичным погашением долга). Среди вторых -

излишнее обременение госбюджета все теми же долгосрочными обязательствами, влекущими за собой необходимость ежегодных расходов на выплату, как процентов, так и основной суммы долга.

Необходимость заимствования у международных финансовых институтов обуславливается неспособностью финансового рынка страны и государственного бюджета, удовлетворить потребности отраслей национальной экономики, нуждающихся в средствах на развитие. Помимо этого, кредитный рейтинг страны еще недостаточно высок для привлечения средств без дополнительного государственного гарантирования. Коммерческие кредиты, то есть средства, предлагаемые под более высокий процент, но уже без предоставления государственных гарантий, по своей величине не позволяют решать серьезные задачи и добиться их слишком сложно, так как заемщик должен предоставить необоснованно большое обеспечение, в том числе гарантировать коммерческую отдачу от проекта, что в условиях Азербайджана сложно.

Сегодня внешнее заимствование является необходимым элементом при реализации инфраструктурных проектов: реконструкции автодорог, коммунальных систем, ирригации, как имеющих непосредственное отношение к повышению уровня жизни населения.

Специалисты Министерства финансов Азербайджана считают, что правительству необходимо проводить более активную политику внешних заимствований - увеличивать их объемы. Это оправдывается платежеспособностью Азербайджана, и существует мнение, что этим следует воспользоваться. Особенный акцент при этом ставится на льготное кредитование, что очевидно - если уж обременять бюджет грядущими выплатами, пусть они будут по низкой процентной ставке.(33)

Совокупный объем внешнего долга Азербайджана на начало 2007 года составил 2 млрд. долларов. За последний год этот показатель увеличился на 350

млн. долл. США. Внешний долг составил в 2006 году 10,1% от валового внутреннего продукта страны; а его доля, приходящаяся в том же году на каждого жителя Азербайджана, составляет 234 доллара. Для сравнения приведем показатель внешнего долга в ВВП Португалии – 120%, Казахстана – 32%, Молдовы – 60%, Армении – 52%. (20) Армения в 2002 году была вынуждена передать России часть своего имущества в счет погашения внешнего долга. В собственность России перешли Разданская ТЭС, НИИ Математических машин, НИИ Автоматизированных систем управления, НИИ Материаловедения, Завод по производству электронной компонентной базы «Марс». (15)

Рейтинговое агентство Moody`s присудило Азербайджану кредитный рейтинг по займам в местной и иностранной валюте «Ba 1», а по эмиссии страновых нот и облигаций, отражающим средний риск дефолта по государственным обязательствам, на уровне «Baa 2/P-2». Эксперты Moody`s так характеризуют долговые обязательства страны: «Госдолг Азербайджана незначителен, имеются отличные перспективы средне- и долгосрочных профицитов текущего счета и консолидированных бюджетных балансов, базирующиеся на очень быстрой экспансии нефтяного производства и экспорта и неожиданно резкого притока доходов». Уровень кредитного доверия Азербайджана выше чем даже у Турции и Ирана и соответствует рейтингу таких успешно развивающихся государств как Польша, Болгария, Хорватия, Словакия, Мексика, Египет и др. (4)

В целом же, после обретения Азербайджаном независимости, было заключено 102 кредитных договора на внешние заимствования в объеме 4,1 млрд. долл. Из них 51 проект на сумму 1,9 млрд. долл. уже реализован, остальные находятся на стадии исполнения.

В 2006 году страной для финансирования важных проектов в сфере экономики было заключено 14 кредитных соглашений по внешним заимствованиям на сумму 617,8 млн. долл. Среди них следует выделить 7

кредитов Всемирного банка на сумму 318,9 млн. долларов, 2 кредита Азиатского банка развития на сумму 82 млн. долларов.

На начало 2007 года, льготный период выплат еще не закончился для кредитов в объеме 1,35 млрд. долл.

Расходы по обслуживанию внешнего долга в 2006 году составили 136,2 млн. долларов, в том числе на погашение основного долга было израсходовано 97,2 млн. долларов, а оплату процентов по займам - 39 млн. долларов США.

В этих условиях, предложение сократить объемы внешнего заимствования и направить высвобождающиеся от обслуживания внешнего долга средства на инфраструктурные проекты выглядит вполне целесообразным. Не следует забывать и то, что существуют отрасли, где заимствования все же могут осуществляться по линии коммерческих кредитов, либо путем вовлечения в оборот средств внутренних (акционерный капитал).

Для эффективного контроля над процедурой привлечения и расходования кредитов от международных финансовых организаций Президентом страны в 2006 году издан Указ «О правилах заключения кредитных соглашений, обеспечиваемых государственной гарантией». Суть этих правил сводится к тому, что принятие решений о внешних заимствованиях осуществляется только после проведения тщательной предварительной экспертизы проекта. Причем к этому процессу привлекаются не только представители заинтересованных ведомств, но и эксперты из Кабинета Министров, и окончательное решение о предоставлении госгарантий выносится коллегиально. Что же касается возможности обеспечения государственных гарантий внешним заимствованиям при осуществлении коммерческих проектов частного характера, то действующее законодательство исключает такую возможность.

В 2007 году вступил в силу Закон Азербайджанской Республики «О государственном долге». По закону, государственный долг - это требующие

оплаты обязательства по подписанным от имени Азербайджана контрактам. Закон определяет порядок проведения внешних заимствований правительством Азербайджана, государственными предприятиями, порядок учета заимствований, как госструктурами, так и частными структурами. В структуру госдолга входят: кредиты, привлекаемые правительством Азербайджана; ценные бумаги, эмитируемые от имени правительства; заимствования с предоставлением госгарантий.

Лимит заимствований должен указываться в госбюджете на очередной год, как в национальной, так и иностранной валюте. Учет долга осуществляется посредством составления специального реестра, в который в течение 10 дней после оформления заимствований, будет вноситься вся информация, касающаяся займа.

Закон также регулирует порядок учета внешних заимствований, производимых негосударственными предприятиями. В этом случае, правительство Азербайджана не несет ответственности по заимствованиям, но в тоже время не позднее 10 числа месяца, следующего за кварталом, негосударственные предприятия должны предоставлять в Национальный банк данные о производимых ими внешних заимствованиях. Полученные данные НБА будет сводить в реестре. При этом не менее одного раза в год статистические данные о внешних заимствованиях негосударственных предприятий должны размещаться в Интернете.

Таким образом, финансовые отношения по поводу формирования, обслуживания и погашения государственного внешнего долга оказывают значительное влияние на состояние государственных финансов, денежного обращения, инвестиционного климата, структуру потребления, развитие международного сотрудничества и на многие другие элементы социально-экономической жизни общества. Этим объясняется существенная и многогранная роль государственного внешнего долга в развитии страны.

Вместе с тем, существует необходимость реального определения предельного уровня внутренних и внешних заимствований. В разные периоды развития экономики страны их величина должна варьироваться. Экономическая политика, направленная на инвестиции в производство, позволяет увеличить валовой внутренний продукт страны. Только при ежегодном приросте ВВП обслуживать и погашать государственный долг возможно без особого ущерба для экономики.

В заключение следует отметить, что дело не столько в относительной тяжести государственного долга, хотя и это, несомненно, важно, сколько в степени экономического развития, абсолютных размерах ВВП, уровне благосостояния граждан.

*«Создать мировое сообщество можно
только посредством свободной торговли»
Ф. Ходоров, американский экономист*

8. Участие страны в мировых интеграционных процессах

Азербайджан, под чутким руководством Президента страны И.Г. Алиева, успешно и высокими темпами развивает национальную экономику. Страна, в ходе развития своей экономики, сталкивается со сложными проблемами её интеграции к условиям мировой экономической системы. Будучи прежде изолированным от мирового хозяйства, Азербайджан теперь вынужден осваивать рыночные методы защиты от неблагоприятного развития ситуации на внешних рынках: экспансионистских поползновений более могущественных конкурентов (в лице соседних стран и ТНК); возникающих за пределами национальных границ финансовых и экономических кризисов; массивных отливов иностранного капитала.

Врастание национальной экономики, в складывающуюся, относительно целостную мировую экономическую систему происходит параллельно с другим процессом – формированием интеграционных объединений стран примерно одинакового уровня развития, или так называемой регионализацией мировой экономики.

Интегрирование сходных по степени развития стран в региональных рамках вызывается тем, что в условиях современного, сложного и многономенклатурного производства внутренние рынки даже относительно крупных стран оказываются недостаточными для него, и создание более обширного единого экономического пространства выступает условием успешного развития и повышения конкурентоспособности в глобальном масштабе. На складывающихся единых экономических пространствах не только снимаются внутренние барьеры на пути внешнеэкономических связей, и проводится совместная таможенная политика, но и координируются другие направления экономической политики – структурной, денежно-кредитной,

энергетической, транспортной, социальной и т.д. Формируются, таким образом, как бы «острова» интеграции с преференциальным режимом для экономических субъектов входящих в данную группировку стран.

Мировая экономика представляет собой ныне многополюсную структуру, динамичное и постоянно изменяющееся сцепление 189 национально-государственных образований, развитие которого протекает неравномерно. Взаимосвязи и взаимозависимость между частями этой структуры асимметричны, разные группы стран втянуты в мировые интеграционные процессы в неодинаковой степени.

По утверждению специалистов, в настоящее время в мире действует 85 региональных и экономических соглашений и договоренностей. За последние полвека в мире уже сложились несколько наиболее успешных региональных интеграционных союзов и группировок – Европейский союз (ЕС), Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА), Ассоциация стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН), Южноамериканский общий рынок (МЕРКОСУР) и некоторые другие. Они заметно различаются по степени зрелости, по уровню сращивания национальных хозяйств, но все представляют собой до известной степени автономные экономические пространства, на которых наиболее интенсивно развивается хозяйственное взаимодействие между предприятиями и фирмами входящих в них стран. Внешнеэкономические связи стран, входящих в интеграционные группировки, ориентированы в первую очередь на партнеров по сообществу.

В большинстве регионов Латинской Америки, Западной и Южной Азии, а также Африки региональное сотрудничество не может дать существенного эффекта до тех пор, пока страны-участницы не достигнут определенной технико-экономической и культурно-правовой зрелости и, соответственно, идентичности путей их совместного решения в процессе хозяйственного и политического сотрудничества.

Регионализация, таким образом, представляет собой тенденцию, идущую вразрез с процессом глобализации. Она ведет к определенному обособлению отдельных национальных хозяйств от формирующейся относительно целостной системы мировой экономики и является отражением противоречий между текущими групповыми и долгосрочными глобальными интересами.

С другой стороны, регионализация ведет к более прочному сцеплению отдельных национальных хозяйств, их сращиванию в единый экономический организм и как бы подталкивает процесс глобализации, создавая для него сцементированные опорные точки. Азербайджан и другие страны региона не могут и не должны оставаться в стороне от происходящих в мире процессов региональной интеграции или тесного сотрудничества между собой.

Прагматические цели политики направленной на развитие региональной интеграции известны и обосновываются возможностью получения страной ряда экономических выгод. Во-первых, это выгоды, получаемые вследствие большей эффективности производства в результате специализации производителей на выпуске той продукции, которую они изготавливают с наименьшими затратами. Во-вторых, эффект экономии от масштаба невозможно получить ни в одной отдельно взятой стране, являющейся частью интеграционной группы, но зато более крупный региональный рынок обеспечивает подобные условия для развития импортозамещающих отраслей. В-третьих, преимущества интеграции связаны с обменом опытом и возникновением конкуренции между высокзатратными отраслями, существующими в странах региона. И, в-четвертых, возможность получения синергетического эффекта.

Интеграция рассматривается как промежуточный этап на пути, который ведет к получению всесторонних выгод от либерализации торговли и выхода на более широкие рынки сбыта. Опыт, который предположительно будет приобретен при экспорте промышленных товаров в другие страны-

члены интеграционной группы рассматривается как чрезвычайно полезный для достижения поставленной цели.

Выгоды от создания региональных торговых союзов будут тем большими:

- чем более значительным будет снижение тарифов во взаимной торговле;

- чем глубже различия в обеспеченности производственными ресурсами и в других факторах, создающих сравнительные преимущества;

- чем ниже будут препятствия на пути развития внутрирегиональной торговли (например, транспортные издержки, наличие удобных терминалов и складского хозяйства, бюрократические проволочки и др.) по отношению к барьерам, ограничивающим торговлю с третьими странами.

В целом, региональная интеграция приносит определенные выгоды тем странам, экономика которых в основном ориентировалась на внешние рынки и которые являлись уже в достаточной мере развитыми. Имеющийся международный опыт региональной интеграции свидетельствует, что страны, которые имели динамичный производственный сектор, продукция которого была конкурентоспособна на мировых рынках, смогли в полной мере использовать возможности региональной торговли. Действия, направленные на развитие интеграции, оказались гораздо менее успешными в странах с узкой номенклатурой производимой продукции и отсутствием опыта работы в условиях рынка и конкуренции.

В пределах интеграционных объединений существуют несколько основных путей углубления и расширения хозяйственных отношений между странами. Первый - устранение национальных барьеров, таможенных и валютных препятствий, что создает простор для развития внешнего обмена. Второй путь - создание и развитие транснациональных корпораций, которые способствуют развитию межфирменного обмена, межгосударственной

передачи технологий и пр. Третий путь – межнациональные согласованные меры по целенаправленному формированию межгосударственного, оформленного международно-правовыми нормами, интернационального объединения.

Предпосылками международной экономической интеграции являются:

- идентичность уровней экономического развития и степени рыночной зрелости интегрирующихся стран;
- географическая близость стран и исторически сложившиеся между ними торгово-экономические, политические, культурные и другие связи и отношения;
- общность внутри- и внешнеэкономических задач, стоящих перед интегрирующимися странами.

Азербайджан после обретения своей независимости стал членом ряда региональных объединений: ОЭС, ОЧЭС, ГУАМ, СНГ. Вместе с тем, это пока только первый шаг к интеграции в мировую экономическую систему.

В 1985 году Ираном, Пакистаном и Турцией была создана Организация экономического сотрудничества (ОЭС). Спустя несколько лет в 1992 году в эту организацию были приняты Азербайджан, Казахстан, Киргизия, Туркменистан, Узбекистан, а также Афганистан. Главная цель, которую ставят перед собой страны-участницы ОЭС, состоит в том, чтобы, опираясь на этническую и религиозную близость, а также сформировавшиеся веками культурные традиции, углубить региональное сотрудничество во всех сферах экономической, политической и культурной жизни. Для этого предполагается устранить существующие барьеры на пути взаимной торговли между странами ОЭС, создать соответствующую инфраструктуру в области транспорта с тем, чтобы резко увеличить взаимные грузопотоки, сформировать общие для всех стран-участниц ОЭС банковские структуры, страховые институты и инвестиционные службы, укреплять научно-технические связи, согласовывать между собой принципы формирования торгово-экономической, таможенной и

финансовой политики, развивать прочие формы регионального сотрудничества. Организация экономического сотрудничества - это клуб мусульманских стран демонстрирующих мусульманскую солидарность и объединивших в себе страны большого региона: начиная с исламистского Афганистана и кончая светским Азербайджаном. Существенны различия между ними и в принципах и перспективах экономического развития.

В 1992 году была основана, а в 1994 году окончательно оформилась Организация Черноморского Экономического Сотрудничества (ОЧЭС), в которую вошли 11 стран черноморского региона, включая Азербайджан. ОЧЭС стала полноправным субъектом международных отношений, влиятельным фактором региональных интеграционных процессов. В ходе интеграции началось формирование в этом регионе преференциального режима торговли и инвестиций, образование совместных институтов (Секретариат ОЧЭС, Черноморский банк торговли и развития). ОЧЭС, хотя и обладает большими перспективами, а потому требует особого внимания, тем не менее является еще сравнительно новым межгосударственным региональным образованием и пока не обладает должной степенью интегрированности и активности взаимоотношений, чтобы оказывать существенное влияние на экономическое развитие государств – его участников. (8)

Исходя из общности интересов в решении проблем энергетического обеспечения и маршрутов поставки каспийской нефти Грузией, Украиной, Азербайджаном и Молдовой образовано объединение - ГУАМ. В стратегическом партнерстве государств этого альянса, наряду с геополитическими соображениями, координация торгово-экономического сотрудничества в рамках ГУАМ позволяет Азербайджану обрести постоянных потребителей нефти и удобный маршрут для ее экспорта, а Грузии, Украине и Молдове - получить доступ к альтернативным источникам энергоресурсов и стать важным звеном в их транзите.

На постсоветском пространстве предпринимаются усилия по повышению эффективности деятельности регионального интеграционного объединения СНГ, созданного после распада Советского Союза. В рамках СНГ принят ряд договоров и соглашений относительно создания зоны свободной торговли, платежного союза, общего аграрного рынка, а также координации налоговой и таможенной политики, выработки политики содействия производственной кооперации между предприятиями и отраслями, сотрудничество в области инвестиционной политики и др.

Создавая СНГ, страны-участницы надеялись частично восстановить «status quo» и восполнить те огромные потери, которые стороны понесли от разрыва двухсторонних торговых связей, которые существовали в народнохозяйственном комплексе бывшего СССР. Вместо этого страны получили целый ряд «узлов» внешнеэкономических и внешнеполитических противоречий.

Одним из проявлений, а также результатом развития интеграции являются показатели международной торговли в пределах интеграционных объединений, что видно из Таблицы 7.1.

Таблица 7.1

Импорт и экспорт Азербайджана по интеграционным объединениям стран за 2006 год

Интеграционные объединения	Импорт		Экспорт		Сальдо внешне-торг. оборота (млн. долл. США)
	млн. долл. США	уд. вес в %	млн. долл. США	уд. вес в %	
Всего <i>в т.ч.</i>	5267,6	100,0	6372,2	100,0	1104,5
СНГ	2098,2	39,8	929,7	14,6	-1168,4
ГУАМ	371,4	7,1	324,0	5,1	-47,4
ОЧЭС	1998,1	37,9	1325,5	20,8	-672,6
ОЭС	996,9	18,9	977,1	15,3	-19,8

ЕС	1624,3	30,8	3643,3	57,2	2019,0
----	--------	------	--------	------	--------

Как видим, внешнеторговые отношения Азербайджанской Республики с региональными интеграционными объединениями свидетельствуют о том, что приоритетными из них в настоящее время являются страны ЕС и СНГ. Бесспорно, что эти региональные объединения останутся для Азербайджана приоритетными и в ближайшем будущем.

В свое время возможности расширения внешней торговли с соседними государствами способствовали формированию этих региональных объединений. Представлялось, что выгоды от такого сотрудничества, скорее всего, могут быть реализованы, если произойдет интеграция стран с разными, но взаимодополняющими производственными возможностями в наиболее рентабельных отраслях, а сам процесс интеграции будет сопровождаться значительным снижением тарифных ограничений и предоставлением весьма умеренных региональных преференций. На практике же региональные объединения не строили свою деятельность, исходя из вышеизложенных соображений, соответственно и выгоды оказались иллюзорными.

Выгоды от интеграции могут быть значительны, если внимание уделяется не только мерам внешнеторговой политики, но и совместным усилиям по совершенствованию инфраструктуры и сферы услуг. Любое таможенное соглашение принятое внутри регионального объединения должно опираться на снижение барьеров на пути развития торговли со странами, не входящими в это объединение.

Мировая практика знает следующие виды международной интеграции: зону свободной торговли, таможенный союз, общий рынок, экономический союз и политический союз. У всех этих ступеней, или видов, интеграции есть общая характерная особенность – между странами, вступившими в тот или иной вид интеграции, устраняются определенные экономические барьеры. В то же время каждая ступень интеграции имеет свои специфические черты.

В условиях зоны свободной торговли страны добровольно отказываются от защиты своих национальных рынков только в отношении со своими партнерами по данному объединению, а в отношении с третьими странами они выступают не коллективно, а индивидуально, т.е. сохраняют свой экономический суверенитет. С третьими странами каждый участник зоны свободной торговли устанавливает собственные тарифы. Такой вид интеграции применяется странами входящими в НАФТА и другими интеграционными объединениями.

Специфическим видом региональной интеграции является таможенный союз. В рамках этого интеграционного объединения внешнеторговые связи его членов с третьими странами определяются коллективно. Так, участники союза совместно устанавливают единый тарифный барьер против третьих стран, что дает возможность более надежно защищать формирующееся единое региональное рыночное пространство и выступать на международной арене в качестве сплоченного торгового блока. Но при этом участники данного интеграционного объединения теряют часть своего внешнеэкономического суверенитета. Подобный вариант интеграции осуществлялся в рамках Европейского Союза.

Третьей ступенью развития интеграционных объединений является общий рынок. Здесь остаются значимыми все условия таможенного союза. Кроме того, в рамках общего рынка устраняются ограничения на перемещение различных факторов производства, что усиливает экономическую взаимозависимость стран – членов данного интеграционного объединения. При этом свобода межстранового передвижения требует более высокого организационного уровня межгосударственной координации экономической политики. Такой метод управления интеграционными процессами осуществляется на периодических совещаниях глав государств и правительств стран-участниц.

Общий рынок не является завершающим этапом развития международной экономической интеграции. Свободы передвижения через границы государств товаров, услуг, капиталов и рабочей силы оказывается мало для формирования зрелого единого рыночного пространства. По мнению европейских экспертов, для этого надо выполнить следующие мероприятия:

- выровнять величину налогов;
- устранить бюджетные субсидии отраслям и предприятиям;
- преодолеть различия в национальных трудовых и хозяйственных законодательствах;
- унифицировать национальные технические и фитосанитарные стандарты;
- скоординировать национальные кредитно-финансовые структуры и системы социальной защиты.

Реализация этих мероприятий и дальнейшая координация национальной налоговой, антиинфляционной, валютной, антимонопольной, промышленной, сельскохозяйственной и социальной политики участников определенного интеграционного блока приведет к созданию единого внутрирегионального рынка экономически объединяющихся стран. Эту ступень интеграции принято называть экономическим союзом. На этом этапе ее развития у объединяющихся стран возникает потребность в управленческих структурах, способных не только наблюдать и координировать их экономические действия, но и принимать оперативные решения от имени всего интернационального блока.

Практика показала, что среди существующих интеграционных групп формирование экономического союза идет значительно медленнее, чем таможенного союза и общего рынка. По мере развития экономического союза в странах складываются предпосылки для высшей ступени региональной

интеграции – политического союза. Этот вид региональной интеграции предполагает превращение зрелого единого рыночного пространства в целостный хозяйственно-политический организм. При переходе от экономического союза к политическому взаимные внешнеэкономические связи участвующих в нем стран переходят во внутригосударственные и проблема международных экономических отношений в рамках данного региона перестает существовать.

Институциональная структура возможных политических союзов пока недостаточно ясна. Вероятно, она будет иметь много разновидностей в зависимости от исторических и социопсихологических условий того или иного региона. Однако в самых общих чертах речь идет о возникновении новых многонациональных субъектов мирохозяйственных и международных политических отношений, которые выступят с единой экономической и внешнеполитической позиции, выражающей интересы и политическую волю всех участников этих союзов. Фактически готовится создание новых огромных государств.

Из-за бесперспективности углубления интеграции в рамках СНГ, а также недостаточной эффективности сотрудничества стран в рамках других интеграционных объединений Азербайджан активно реализует стратегию своего участия в Европейском Союзе (ЕС).

Ориентируясь на интеграцию в Европу, Азербайджан расширяет торгово-экономические отношения со странами этого региона.

Известно, что для того, чтобы стать членом Европейского Союза, любая страна-претендент должна достичь определенной технико-экономической, культурно-правовой и социальной зрелости. Подобного рода адаптация к западноевропейским стандартам предстоит в будущем и Азербайджанской Республике.

Основными приоритетами в реализации стратегии вступления страны в Европейский Союз должны стать следующие:

- признание Азербайджана как страны с рыночной экономикой;
- расширения доступа азербайджанских товаров, особенно, таких как энергоресурсы, к европейским рынкам;
- гармонизация экономического законодательства относительно налоговой, таможенной, миграционной политики, законодательство должно соответствовать стандартам ЕС и мировой системы торговли (ВТО);
- гармонизация правовых норм и политических институтов.

Особую значимость для Азербайджана приобретает вопрос соответствия его макроэкономических показателей и общеполитической ситуации Маастрихтским критериям вступления в Евросоюз.

Эти критерии должны касаться:

- адаптации законодательства Азербайджана к законодательной базе ЕС, включая вопрос обеспечения прав человека;
- широкое развитие торгово-экономических отношений между Азербайджаном и ЕС;
- интеграция Азербайджана в ЕС в контексте общеевропейской безопасности;
- политическая интеграция и развитие демократии;
- адаптация социальной политики Азербайджана к странам ЕС;
- культурно-образовательная и научно-техническая интеграция;
- отраслевое сотрудничество;
- сотрудничество в области охраны окружающей среды;
- решение карабахской проблемы.

Сегодня важным направлением развития сотрудничества Азербайджана с Европейским Союзом является реализация программы TRACECA (Transport corridor Europe – Caucasus – Asia; Транспортный коридор Европа - Кавказ - Азия). Программа была утверждена в Брюсселе в 1993 году и получила в последствии название «Возрождение Великого Шелкового пути».

Инициатором, основным разработчиком и спонсором этой программы является Комиссия Европейского Союза. Проект TRACECA соответствует стратегии Европейского Союза относительно участвующих стран и предусматривает решение следующих основных целей:

- оказывать поддержку политической и экономической независимости центрально-азиатских и кавказских государств путем увеличения возможности их выхода на европейские и мировые рынки через альтернативные транспортные коридоры;

- развитие транспорта и сотрудничества в оказании транспортных услуг;

- координация действий, планов и мероприятий в области торговли и транспорта на региональном уровне, путем развития кооперации, в том числе с ЕС;

- взаимодействие и обмен «ноу-хау» в области транспорта и торговли на региональном уровне;

- рассмотрение и внедрение в практику стран участниц конвенций и соглашений нормативно-правового характера по торговле и транспорту;

- усиление использования программы TACIS - TRACECA в качестве катализатора для привлечения международных финансовых учреждений и частных инвесторов в регион;

- обеспечение совместимости внутренних документов и процедур регламентирующего характера в области торговли и транзита с принятыми в ЕС техническими нормами и стандартами.

На второй Общевропейской конференции по транспорту (о. Крит, март 1994 г.) были разработаны конкретные технические проекты, предусматривающие создание в рамках ТРАСЕСА совокупности железных дорог, автомобильных, водных и воздушных магистралей, соединяющих по кратчайшему пути два конечных пункта - ст. Дружба (Чимкент) в Казахстане и черноморский порт Батуми по двум параллельным коридорам:

а) Ташкент - Самарканд (с ответвлениями на Душанбе и Термез) - Байрам Али - Ашхабад - Туркменбаши (Красноводск) - Баку;

б) Актюбинск - Гурьев - Актау - Баку, а далее от Баку на Тбилиси, Поти и Батуми.

Руководители стран - участниц считают, что маршрут ТРАСЕСА имеет стратегическую важность, поскольку он предоставляет новообразовавшимся центрально-азиатским и кавказским суверенным государствам альтернативный транспортный выход в Европу.

Великий Шелковый Путь даст Азербайджану огромный экономический эффект. Некоторые эксперты считают, что реализация этого проекта в XXI веке может превратить Азербайджан во вторую Швейцарию.

Сущность Шелкового Пути имеет для Азербайджана также и значительный политический эффект, поскольку этот проект благоприятен для Азербайджана по ряду следующих причин:

- Азербайджан попадает в центр внимания крупнейших стран мира. Уже само по себе это имеет положительный эффект, так как после развала СССР и во время военного конфликта с Арменией об Азербайджане, стараниями некоторых враждебных сил, распространялась не всегда объективная

информация. Проект по восстановлению Шелкового Пути позволит рассеять дезинформацию об Азербайджане, и еще раз подтвердит положительный имидж страны.

- Проект по своему замыслу масштабен и вовлекает множество стран, он помогает установлению здорового международного климата, сотрудничества в регионах, вовлеченных в реализацию этого проекта.

- Шелковый Путь, являясь дополнительной магистралью для научно-технических связей, будет способствовать обмену современными транспортными технологиями и «ноу-хау», сослужит хорошую службу развитию технологической и научной базы экономики Азербайджана.

Важное значение имеет развитие транспортно-коммуникационного коридора «Север-Юг». Проект «Север-Юг» предполагает строительство железной дороги Казвин-Решт-Астара (Иран)-Астара (Азербайджан). Этот маршрут объединит железнодорожные системы Ирана, Азербайджана и России, открывая кратчайший путь с севера на юг Евразии в обход Суэцкого канала и сокращая сроки прохождения грузов с 37 до 13 суток. Азербайджану проект международного транспортного коридора «Север-Юг» сулит немалые транзитные доходы. Согласно прогнозам, сокращение сроков прохождения грузов увеличит товарооборот между Западной Европой, Россией и Прикаспийским регионом как минимум в 1,5 раза.

Развитие экономики той или иной страны во многом зависит от того, насколько принимаются во внимание внешнеэкономические факторы в формировании собственной экономической политики. Особое значение имеет учет основных течений в международных отношениях и нахождение собственного места в мировой экономической системе.

На сегодняшний день у Азербайджана сложились весьма тесные торгово-экономические отношения со своими соседями: Грузией, Россией, Ираном, Турцией, Казахстаном. Так, между Азербайджаном и Грузией уже

сформирована солидная нормативно-правовая база взаимоотношений, которая включает принципы торгово-экономического сотрудничества, а так же сотрудничество в таможенных, налоговых вопросах, взаимной защите инвестиций и др. Наиболее важным для тесной интеграции двух стран, на наш взгляд, является Договор о свободной торговле, подписанный в городе Тбилиси в 1996 году. Однако, по ряду объективных и субъективных причин, весь комплекс имеющихся соглашений пока еще в полной мере не задействован. Об этом свидетельствует весьма незначительный объем товарооборота между странами: в 2006 году экспорт Азербайджана в Грузию составлял 285,3 млн.долл. (4,5 % от всего экспорта), а импорт всего 49,2 млн. долл. США (0,9% от всего импорта).

Наглядным результатом сотрудничества Азербайджана, Грузии и Турции являются уже реализованные и находящиеся в стадии реализации трансрегиональные проекты по транспортировке энергоносителей: нефтепроводы Баку-Супса, Баку-Тбилиси-Джейхан, газопровод Баку-Тбилиси-Эрзурум, железная дорога Баку-Тбилиси-Карс.

Согласно проекту железной дороги Баку-Тбилиси-Карс предполагается строительство новых путей протяженностью 105 км, а также реконструкция железнодорожной линии Тбилиси-Баку. На территории Грузии будет построено 76 километров новой железной дороги, на территории Турции - 29 км. Кроме этого, грузинская сторона в рамках проекта намерена провести реконструкционные работы на железнодорожной линии Ахалкалаки-Марабда-Тбилиси.

Общая стоимость проекта железной дороги Баку-Тбилиси-Карс составляет ориентировочно 422 млн.долл.США. Турция намерена самостоятельно осуществить финансирование строительства железнодорожного участка, проходящего по ее территории. Грузия для строительства своего участка получит кредит у Азербайджана в размере 200 млн.долл. на 25 лет по годовой ставке 1%. Кредит будет возвращен за счет доходов, полученных от

эксплуатации железной дороги. Реализация проекта позволит доставлять грузы в Турцию и далее в регион Средиземного моря с севера Европы, из России и Казахстана через Азербайджан и Грузию.

К середине 2009 года завершится строительство железнодорожного тоннеля под Босфором - аналога Ла-Маншского тоннеля, связывающего под морем Англию и Францию. Тоннель Босфор свяжет турецкую часть побережья Босфора с Европой. Следует отметить, что одновременно к этому сроку завершится строительство железной дороги Баку-Тбилиси-Карс. По окончании строительства железнодорожной ветки она станет одной ветвью коридора ТРАСЕКА.

В области связи уже практически осуществлены первые конкретные проекты, обеспечивающие на современном уровне и с внедрением передовых технических систем, новые услуги связи между рядом стран региона, а также с внешним миром (прокладка оптико-волоконного кабеля ТрансАзияЕвропа). Необходимо активно продолжать эту работу для охвата современной связью всех стран региона (трансрегиональной линии оптико-волоконного связи Палермо-Стамбул-Одесса-Новороссийск, подключенной к оптико-волоконному кабелю, идущему из Японии через Южную Корею, российские города Хабаровск и Санкт-Петербург в Данию, а также оптико-волоконной линии связи, которая соединит Варну, Одессу, Новороссийск и Потти).

В целях ускоренного развития информационно-коммуникационных технологий Министерство связи и информационных технологий Азербайджана ведет переговоры с Международным союзом электросвязи (ITU) по вопросу получения места на геостационарной орбите для собственного спутника связи. К концу 2008 года планируется получить лицензию для спутника связи "Азерсат", а к 2010 году ввести в эксплуатацию спутник. Предварительная стоимость проекта оценивается в 150 млн. долларов. Поддержку в данном вопросе Азербайджану оказывает инициированная проживающим в США российским академиком Р.Сагдеевым программа "Спутник Шелкового пути" (Silk Sat).

Проект Silk-Sat предполагает создание единой спутниковой системы стран Великого шелкового пути. Азербайджан намерен использовать 20-25% ресурсов собственного спутника связи, а остальную же часть продавать операторам из других стран.

Многообещающим является сотрудничество в другой важной для всех стран региона области – энергетике. Наиболее крупным и перспективным является проект по объединению электроэнергетических систем стран, который может рассматриваться также как шаг в направлении разработки в перспективе объединенной Евро-Азиатской энергосистемы.

Торговля, являясь одной из основных движущих сил экономического развития стран Кавказа, заметно выделяется как одно из стратегических направлений расширения и углубления регионального сотрудничества. Нарращивание взаимных торгово-экономических связей делает все более актуальным вопрос о постепенном устранении торговых барьеров в регионе, упрощение и гармонизации национальных таможенных и транзитных процедур. Сегодня в мире имеется мощная тенденция к либерализации мировой торговли и созданию региональных и двухсторонних зон свободной торговли. Этот процесс активно осуществляется в Европе, Америке и Азиатско-Тихоокеанском регионе. В этом контексте страны Кавказа, заинтересованы в создании в будущем в регионе зон свободной торговли.

Важным направлением деятельности является создание условий для расширения социально-экономических связей между основными городами (финансовыми и торгово-промышленными центрами) стран, стимулирование развития приграничной торговли между Азербайджаном, Грузией, Россией, Ираном и Турцией.

Особое значение в рамках Кавказа придается способствованию развитию тесного сотрудничества в финансово-банковской сфере, разработке стратегии

обеспечения финансовых ресурсов для проектов и программ интеграционного объединения, созданию современного рынка капитала в регионе. В целом вопросы содействия инвестициям в регионе являются приоритетными направлениями сотрудничества.

Одной из острых проблем региона является проблема экологии. Главной задачей в этой области на сегодня является поиск путей решения проблем, которые явились причиной загрязнения Каспийского моря, реки Куры и другие проблемы охраны окружающей среды. Но нельзя ограничиваться только этим: весьма важно исследовать и предвидеть техногенные последствия для экологии глобальных проектов осуществляемых в регионе. Другими словами, несмотря на реалии сегодняшнего дня (экономические интересы), нужно рассматривать возможности использования в регионе соответствующих механизмов мониторинга охраны окружающей среды.

Большого внимания заслуживает сотрудничество в области туризма. Можно без сомнения утверждать, что все страны региона имеют значительный потенциал в этой области. Для многих стран региона туристический сервис уже стал важнейшим сектором экономики. Сотрудничество стран региона, как на двусторонней, так и на многосторонней основе положительно отразилось бы на развитии данного сектора экономики (необходимо отметить, что во многих странах мира прибыль от туризма составляет основную статью дохода бюджета страны).

Учитывая рыночную ориентацию стран региона, необходимо и дальше усиливать деятельность по созданию благоприятного инвестиционного климата для развития частного предпринимательства, содействию деятельности малых и средних предприятий и развитию бизнес-контактов в регионе.

Весьма полезна деятельность и по таким направлениям как наука и техника, обмен статистическими данными, борьба с организованной

преступностью, терроризмом, незаконной торговлей оружием, контрабандой, распространением наркотиков и др.

В заключение хотелось бы напомнить известный всем тезис: что любая международная организация настолько полезна для любой страны ее члена, насколько данная страна может использовать организацию в своих интересах.

*«То, что сегодня цель, завтра
будет отправной точкой»*

Т.Карлейль, английский историк

Заключение

Современный мир характеризуется расширением масштабов глобализации и определение в этом процессе места той или иной страны зависит от её уровня экономического развития и от готовности налаживания взаимовыгодных экономических отношений с другими странами. В соответствии с Индексом мировой конкурентоспособности, который рассчитывается по четырем составляющим: уровню развития национальной экономики, эффективности деятельности правительства, развитию бизнеса, состоянию инфраструктуры, Азербайджан в 2006 году набрав 4,06 балла

занимает 64 место в мире. Для сравнения отметим, что в соответствии с этим рейтингом Россия занимает 62, Армения – 82, Грузия – 85 место. (3)

На протяжении последних двух лет экономика Азербайджана растет самыми высокими темпами в мире. Так, рост ВВП в 2005 году составил 26,4%, а в 2006 – 34,5%. Для сравнения отметим, что в 2005 году рост ВВП по мировой экономике составил 4,9%, в США – 3,2%, ЕС – 1,8%, СНГ – 6,5%, в России – 6,5%. (3) Инвестиции в национальную экономику в 2005 и 2006 годах составили, соответственно: 7,1 и 8,3 млрд.долл. Доля инвестиций в ВВП страны в 2005 году составила 54%, а в 2006 – 41%. Для сравнения отметим, что в 2005 году данный показатель составил в США – 15%, ЕС – 19%, Японии – 30%, в России – 22%. (3) Вместе с тем, анализируя инвестиционные процессы, протекающие в стране, мы видим, что большая часть инвестиций это иностранные, большая часть иностранных инвестиций это инвестиции в нефтяной сектор. Однако перед страной стоят задачи не допустить проявления в экономике «голландской болезни», диверсифицировать экономику, развивать наукоемкие производства, поднять уровень регионов.

Поиск путей поступательного развития экономики предполагает активизацию инвестиционной деятельности, которая, прежде всего, должна быть сориентирована на коренные структурные преобразования и, основываясь на всемерное привлечение внутренних инвестиций - инвестиций в интеллектуальные ценности. Мы здесь делаем упор на внутренние инвестиции, так как мировой опыт инвестиционной деятельности свидетельствует, что иностранные инвесторы в большинстве случаев не заинтересованы в инвестициях в наукоемкие производства и технологии ноу-хау, то есть интеллектуальные инвестиции. Перенос в развивающиеся страны трудоемкие малоквалифицированные операции, от которых невозможно отказаться даже в самом современном производстве, транснациональные компании обеспечивают высокий уровень оплаты труда высококвалифицированным работникам в собственной стране. Такой подход

способствует концентрации наиболее производительных сил в развитых странах и обеспечивает здесь наилучшие условия для совершенствования старых и создания новых технологий. По мере устаревания технологии передаются «на откуп» менее развитым странам, которые теряют стимулы для осуществления собственных научно-технических разработок, что лишает их интеллектуального потенциала и базы ускоренного перехода в разряд постиндустриальных обществ.

Национальной экономике предстоит ускоренно перейти от технологического уклада, центр тяжести которого лежит в области сырьевых отраслей, к широкому использованию компьютерных систем, информационных и генных технологий. В условиях глобализации в стране высокими темпами развивается сектор информационно коммуникационных технологий. Азербайджан по развитию ИКТ опередил свыше 50 стран в рейтинге The Global Information Technology Report Всемирного экономического форума. Азербайджан занял 71-е место среди 122 стран включенных в рейтинг опередив Казахстан -73, Украину -75, Грузию- 93, Армению -96 и лишь на одну ступеньку уступив Российской Федерации -70 место. (6) Данный рейтинг характеризует степень использования страной современных информационных технологий. Страны оценивались по параметрам восприимчивости к техническим инновациям, уровню проникновения высоких технологий в бизнес и государственный сектор, развитию сетевой инфраструктуры, в том числе количеству и качеству ИКТ услуг, предоставляемых индивидуальным и коммерческим пользователям.

Таким образом, формирование более прогрессивного типа инвестиций обуславливает необходимость совершенствования структуры капитальных вложений в основное производство, производственную и социальную инфраструктуру, который позволял бы реализовывать наивысший, на данный момент, уровень достижений научно-технической революции и экологической безопасности. В условиях глобализации важным механизмом привлечения в

страну прогрессивного типа инвестиций должно стать создание на территории страны СЭЗ.

Следует отметить, что хотя в монографии основное внимание уделялось экономическим изменениям в стране, главным достижением за пройденный период времени является широкая приверженность Азербайджана демократии и созданию либеральной рыночной экономики. Переход к ней ассоциировался с ростом политической и экономической свободы. Под рыночную экономику были подведены базовые структурные (институциональные) основы, в их число входят: разгосударствление и приватизация, поощрение конкуренции и антимонопольные акты, процедуры банкротства и законодательство по регулированию финансовых рынков и др.

В настоящее время перед Азербайджаном стоят задачи связанные с интеграцией в структуры Европейского Союза, а в широком плане, догнать более богатые нации, позитивный опыт которых необходимо активно внедрять с целью дальнейшего поступательного развития национальной экономики.

Сегодня экономика страны намного сильнее, чем несколько лет назад, страна становится экономическим и финансовым центром региона, без Азербайджана не могут быть реализованы глобальные энергетические и коммуникационные проекты. Сохранение и развитие положительных тенденций в экономике необходимо для дальнейшего роста благосостояния общества, повышения жизненного уровня народа. Сложившаяся динамичность в развитии национальной экономики, верно выбранная стратегия использования нефтедоходов, стабильность в обществе – надежные факторы прогресса, позволяющие успешно решать все более сложные задачи, стоящие перед страной.

Глоссарий

Активы (Assets): Принадлежащие компании (юридическому лицу) имущество, средства, фонды и пр., имеющие экономическую ценность и обладающие ликвидностью.

АСУ — Автоматизированная система управления (CAM — computer-assisted manufacturing): ряд технологий производства, позволяющих осуществлять управление работой оборудования и контроль за работой оборудования при помощи ЭВМ.

Автоматизированное проектирование (CAD — computer assisted design): применение ЭВМ для проектирования новой продукции. Отказ от черчения вручную экономит время и позволяет легко изменять проект.

Акцизный налог или акцизный сбор (Excise Tax): Налог или сбор на производство, продажу, или потребление товара.

Амортизация (Depreciation, см. также износ): Снижение стоимости активов, связанное с износом и (или) течением времени.

Бюджет (Budget): план, отражающий ожидаемые результаты и распределяемые ресурсы в количественной форме. Служит в качестве контрольного эталона.

Бюрократия (Bureaucracy): тип организации, для которой характерно специализированное распределение труда, четкая управленческая иерархия, правила и стандарты, показатели оценки работы, принципы найма, основывающиеся на компетенции работника.

Бонус (Bonus): Плата, которую получает государство-собственник недр за выданное компании право на эксплуатацию месторождений таких полезных ископаемых, как природный газ, нефть, разные виды руд. Бонусы зачастую выплачиваются поэтапно, в самом начале проекта, а затем по завершении определенных стадий его разработки.

Валовой внутренний продукт - ВВП (Gross Domestic Product - GDP): Совокупная стоимость всех товаров и услуг, произведенных в течение года на территории страны без разделения ресурсов, использованных на их производство, на импортные и внутренние.

Власть (Power): возможность действовать или способность воздействовать на ситуацию или поведение других людей.

Влияние (Influence): поведение какого-либо человека, которое изменяет отношение и чувства к нему других людей.

Вознаграждение (Compensation): в рамках теории мотивации — это все, что человеку может казаться ценным.

Глобальное потепление (Global Warming): Постепенное возрастание температуры поверхности земли, связанное, по мнению многих, с так

называемым «парниковым эффектом» и обуславливающее глобальные изменения климата. Многие ученые полагают, что увеличение уровня углекислого газа в атмосфере (вызываемое выхлопными газами автомобильного транспорта, электростанций, другими выбросами в атмосферу) приведет к дальнейшему глобальному потеплению.

Голландская болезнь (Dutch Disease): Деиндустриализация национальной экономики, когда в результате открытия в стране новых природных ресурсов резко повышается стоимость национальной валюты, что, в свою очередь, снижает конкурентоспособность страны, ведет к увеличению объемов импорта и снижению объемов экспорта. Термин возник в Голландии после открытия газового месторождения в Северном море.

Дерево решений (Decision Tree): схематическое представление сложного процесса принятия решения по какой-либо задаче.

Движение наличности (Cash Flow): Показатель финансового состояния компании. Разница между денежными поступлениями и выплатами за определенный промежуток времени.

Дивиденды (Dividends): Часть прибыли акционерной компании, ежегодно выплачиваемая акционерам. Денежная сумма, получаемая акционерами (обычно, в расчете на акцию), называется дивидендом.

Договор о разделе продукции или ДРП (Production-sharing Agreement or PSA): Договор между занимающейся разработкой недр компанией и государством-собственником недр, по которому компания берет на себя расходы и риски, связанные с поиском, разведкой и добычей нефти или других полезных ископаемых в обмен на часть добычи. В отдельных случаях государство-собственник получает очень малую долю добычи или вовсе ее не получает до тех пор, пока энергетическая компания не окупит свои капиталовложения.

Доля рынка (Market Share): Процентная доля продаж продукта в суммарном объеме продаж аналогичных продуктов на данном рынке.

Доказанные запасы (Proved Reserves): Приблизительные объемы запасов углеводородов, которые, по имеющимся геологическим, техническим и экономическим данным, могут быть извлечены из известных месторождений нефти и природного газа при существующих экономических и эксплуатационных условиях.

Доход на душу населения (Per-capita Income): Отношение валового национального продукта к численности населения страны; количество произведенных товаров и услуг, приходящихся в среднем на одного жителя страны.

Доходность акций или рентабельность капитала (Return on Equity): Доходы компании, выраженные в процентах к акционерному капиталу. Этот важный показатель эффективности компании дает возможность увидеть, какую прибыль получают владельцы (акционеры) компании на инвестированный капитал.

Иерархическая структура (Tall Structure): организационная структура, характеризующаяся многоуровневым управлением и незначительным объемом управления на каждом уровне.

Имитация (Simulation): процесс разработки модели реальной ситуации и выполнения экспериментов с целью понять, как будет реально изменяться ситуация.

Интеграция (Integration): процесс объединения усилий различных подсистем (подразделений) для достижения целей организации.

Износ (Depreciation – см. амортизация): Стоимостной показатель потери объектами основных средств физических качеств или утраты технико-экономических свойств.

Ископаемое топливо (Fossil Fuel) Углеродное или углеводородное топливо, которое образовалось в результате разложения останков растений и животных. Миллионы лет уходят на образование ископаемого топлива (или

горючих полезных ископаемых). Нефть, природный газ и уголь являются ископаемым топливом.

Капиталовложения или капитальные затраты (Capital Expenditure):

Инвестиции, направляемые на приобретение, замену, модернизацию, или расширение основных средств или оборудования, которые, в соответствии с общепринятыми стандартами отчетности, не относятся на счет операционных или эксплуатационных расходов.

Кислотный дождь (Acid Rain):

Атмосферные осадки, содержащие опасные количества азотной и серной кислот, которые поступают в атмосферу в основном в результате выбросов окислов азота и серы, образующихся при сжигании ископаемого топлива.

Концессия (Concession):

Форма взаимоотношений с иностранной ресурсодобывающей компанией, которой государство-собственник недр предоставляет на определенное время и на определенных условиях участок недр большой площади для проведения поиска, разведки и/или добычи природных ресурсов.

Консорциум (Consortium):

Организационная форма временного объединения несвязанных между собой компаний для разработки нефтяного или газового месторождения с целью коммерческой добычи, при этом одна из компаний, как правило, является оператором.

Контроль (Controlling):

процесс, обеспечивающий достижение организацией поставленных целей.

Конфликт (Conflict):

несогласие между двумя или более сторонами (лицами или группами), когда каждая сторона старается сделать так, чтобы были приняты именно ее взгляды или цели и помешать другой стороне сделать то же самое.

Курс обмена валюты (Exchange Rate):

Цена денежной единицы одной страны, выраженная в денежных единицах другой страны.

Лицензионное соглашение (License Agreement): Соглашение, по которому правительство предоставляет компании права на поиски, разведку и добычу нефти и/или газа на отведенной территории.

Метод экспертных оценок (Delphi Technique): метод прогнозирования, основанный на достижении согласия группой экспертов.

Миссия (Mission): в планировании основная общая цель или задача организации.

Модель (Model): представление предмета, системы или идеи в форме, отличной от формы целого, т.е. самого предмета. Модели играют полезную роль, потому что они упрощают реальность и тем самым облегчают возможность увидеть внутренние отношения.

Многонациональная корпорация (Multinational Corporation): фирма, владеющая и управляющая предприятиями, которые расположены более чем в одной стране.

Мотивация по принципу кнута и пряника (Carrot — and Stick-Motivation): намеренное и интенсивное использование внешних поощрений и наказаний для мотивации сотрудников, сходное с легендарным методом, заставлявшим двигаться осла.

Обязательство (Liability): Финансовое обязательство погашения долга в определенное время в будущем.

Операционная прибыль (Operating Profit): Операционная прибыль – разность между валовой прибылью и операционными затратами; чистый объем продаж минус затраты на производство реализованной продукции и операционные затраты.

Планирование (Planning): процесс выбора целей и решений, необходимых для их достижения.

Политика (Policy): общие ориентиры для действий и принятия решений, которые облегчают достижение целей.

Потребности (Needs): психологический или физиологический дефицит чего-либо, отраженный в восприятии человека.

Прибыльная нефть (Profit Oil): В соглашениях о разделе продукции «прибыльная нефть» – это нефть, прибыль от которой делится между компанией или консорциумом и государством-собственником недр после вычета затрат на разведку и добычу нефти (т.н. компенсационной нефти).

Приток и отток капитала или движение капитала (Capital Flows): Движение денежных средств из страны в страну. Среди типов трансакций, используемых для международного движения капитала, выделяются следующие: кредиты и погашение кредитов, выпуск облигаций и выплаты, прямые иностранные инвестиции и репатриация капитала, портфельные инвестиции, например, акции, облигации и деривативы (производные инструменты).

Прогнозные запасы или вероятные запасы (Probable Reserves): Запасы нефти и газа, наличие которых пока не доказано, но по всем имеющимся техническим и экономическим данным можно предположить возможность добычи этих запасов с вероятностью более 50 процентов.

Проциклические притоки и оттоки капитала (Pro-cyclical Capital Flows): Увеличение кредитов в период подъема экономики (например, при высоких ценах на природные ресурсы на международном рынке) и прекращение кредита в период спада (например, когда цены на природные ресурсы падают).

Проциклическая фискальная политика (Pro-cyclical Fiscal Policy): Регулирование правительством расходов, которые увеличиваются в период подъема экономики, (например, при росте международных цен на природные ресурсы) и сокращаются в период спада (например, при падении цен на природные ресурсы).

Правила (Rules): точное определение того, что следует делать в конкретной уникальной ситуации.

Предпосылка (Premise): предположение, рассматриваемое как истинное. Используется в качестве отправной точки в процессе принятия решений.

Предприниматель (Entrepreneur): человек, который идет на риск при создании новой организации или при внедрении новой идеи, продукта или услуги.

Прогнозирование (Forecasting): метод планирования, в котором предсказание будущего опирается на накопленный опыт и текущие предположения относительно будущего.

Производительность (Productivity): в количественном выражении — это объем выпуска, деленный на объем потребленных ресурсов. В широком смысле — относительная эффективность и экономичность организации.

Риск (Risk): уровень неопределенности в предсказании результата.

Руководитель высшего звена (Top Manager): руководитель, отвечающий за решения для организации в целом или для значительной части этой организации.

Руководители низшего звена (Supervisors): руководители в организации на уровне, находящемся непосредственно над уровнем неуправленческого персонала.

Рентабельность активов или доходность активов (Return on Assets): Показатель доходности компании, выражается в процентном отношении доходов за финансовый год к среднегодовой величине активов.

Рентоискательство или Погоня за рентой (Rent-seeking): Затраты на проведение деятельности по перераспределению товаров или услуг в свою

пользу в результате «благоприятного» решения какого-либо общественно важного вопроса. Примерами рентоориентированного поведения могут служить такие ситуации, в которых отдельные лица или группы всеми доступными им способами лоббируют в правительстве политику налогообложения, затрат и нормативно-правовые установки, которые дают им финансовые льготы или другие особые преимущества за счет других.

Роялти или Плата за право разработки и добычи природных ресурсов (Royalty): Доля доходов от продажи нефти, газа и других природных ресурсов, обычно выплачиваемая владельцу, как правило, государству-собственнику недр в виде согласованных процентных отчислений.

Рыночная капитализация акционерной компании (Market Capitalization): Суммарная рыночная стоимость акций компании; или, другими словами, количество выпущенных компанией акций, умноженное на рыночную стоимость одной акции.

Система (System): единство, состоящее из взаимозависимых частей, каждая из которых привносит что-то конкретное в уникальные характеристики целого. Организации считаются открытыми системами, потому что они динамично взаимодействуют с внешней средой.

Слухи (Grapevine): информация, передаваемая по неформальным каналам сообщения.

Стандарт (Standard): конкретная цель, продвижение к которой поддается измерению.

Стратегическое планирование (Strategic Planning): набор действий и решений, принятых руководством, которые ведут к разработке конкретных стратегий, предназначенных для того, чтобы помочь организации достичь своих целей.

Стратегия (Strategy): общий, всесторонний план достижения целей.

Стратегия роста (Growth Strategy): стратегия, при которой уровень краткосрочных и долгосрочных целей каждого года значительно увеличивается по отношению к показателям предыдущего года.

Совместное предприятие (Joint Venture): Форма инвестирования, осуществляемая консорциумом компаний, при которой, как правило, один из участников выступает в качестве оператора. (Форма организации компании, объединяющей капиталы партнеров (юридических и физических лиц) из двух и более стран. Основной целью совместного предприятия является увеличение объема экспорта товаров и услуг и повышение эффективности экспортно-импортных операций.)

Смог (Smog): Плотный бесцветный туман, содержащий большие количества сажи, копоти и газообразных загрязняющих веществ, например, двуокиси серы (сернистого газа), двуокиси углерода, которые вызывают у человека респираторные заболевания.

Стабилизационный фонд (Stabilization Fund): Фонд, который используется для стабилизации государственного бюджета при резких изменениях цен на товары. Когда цена товара высокая, дополнительные прибыли могут быть переведены в стабилизационный фонд. Когда же цена товара падает, активы могут быть переведены обратно в государственный бюджет.

Сырая нефть (Crude oil): Нефть, которая непосредственно поступает из скважины в своем природном состоянии; иногда называется просто «сырец». Термин употребляется, чтобы отличить от очищенной нефти, получаемой после переработки сырой нефти.

Сырьевая ловушка (Staple Trap): Возрастающая зависимость от экспорта определенного вида сырья.

Тактика (Tactic): краткосрочная стратегия для достижения цели, разрабатываемая обычно на уровне руководителей среднего звена.

Технология (Technology): любое средство преобразования исходных материалов, будь то люди, информация или физические материалы — для получения желаемых продуктов или услуг.

Товар (Commodity): Этот термин используется для обозначения широкого спектра продукции, имеющей потребительную стоимость, например, золота и других металлов, нефтепродуктов, сельскохозяйственной продукции.

Требования к доле местного компонента (Local Content Requirements): Установленные в законодательном порядке требования к использованию местных товаров, услуг и рабочей силы с целью поддержки местного развития.

Убеждение (Persuasion): приемы эффективного сообщения точки зрения одного человека другим.

Углеводороды (Hydrocarbons): Органические соединения, молекулы которых состоят из углерода и водорода. Углеводороды являются основным компонентом нефти, горючих газов и угля.

Харизма (Charisma): влияние, основанное на свойствах личности руководителя или его способности привлекать сторонников.

Цели (Objectives): в организации — это конкретные конечные состояния или искомые результаты, которых хотела бы добиться группа, работая вместе. формальные организации определяют цели через процесс планирования.

Чистая прибыль (Net Income): Доход, который остается у предприятия после вычета из валового дохода налогов, отчислений и сборов. (Часть прибыли, остающаяся в распоряжении предприятия после уплаты налогов, сборов, отчислений, обязательных платежей в бюджет.)

Экономический анализ (Economic Analysis): многочисленные методы для оценки затрат и выгод, а также относительной прибыльности деятельности.

Этика (Ethics): принципы, отделяющие правильное поведение от неправильного.

Этические нормы (Code of Ethics): система общих ценностей и правил этики, соблюдение которых организация требует от своих сотрудников.

Эффективность производства (Operations Performance): рыночная стоимость произведенной продукции, деленная на суммарные затраты ресурсов организации.

Список литературы

1. *«Азербайжан Республикасында хусуси иктисади зоналарын йарадылмасы щаггында» Азербайжан Республикасы Президентинин Фярманы (6 март 2007-жси ил).*
2. *«Азербайжан Республикасы Иктисади Инкишаф Назирлийинин фяалийятинин тьякмилляшдирилмяси иля баьлы тьядбирляр щаггында» Азербайжан Республикасы Президентинин Фярманы (28 декабр 2006-жсы ил).*
3. *Ямирасланов А. Азербайжан иктисадиййаты йени инкишаф мярцялясиндя. Илцям Ялийев: Игтибаслар вя тьяцлил. «Азербайжан» няшриййаты, Баьы, 2006.*
4. *Аббасов Р. Тяжела ли долговая ноша? Газета «Эхо», 21 сентябрь 2006.*
5. *Ализаде Ф. ГНФАР предпочитает консервативные оценки. Газета «Эхо», 30 декабря 2004.*
6. *Асим Ф. Неплохой скачок МСИТ в ИКТ. Газета «Зеркало», 31 марта 2007.*

7. Бай Е. Буш в прошлом году заработал в два раза меньше, чем Чейни. Газета «Известия», 18 апреля 2005.
8. Беридзе Т.А., Исмаилов Э.М., Папава В.Г. Центральный Кавказ и экономика Грузии. Изд. «Нурлан», Баку, 2004.
9. Болеет ли молдавская экономика «голландским синдромом»? Комментарий «Info Market MD», МН-События; Экономика, №21 за 2005 год, 9 сентября 2005.
10. Брич А. Путь России к процветанию в постиндустриальном мире. Вопросы экономики, №5, 2003.
11. В Армении «голландская болезнь». Экспертная группа RFMC; Газета «Эхо», 18 февраля 2006.
12. Вакуленко С. Российский анамнез «голландской болезни». www.polit.ru (28 сентября 2000).
13. Выступление Г.Грефа в Совете Федерации России. www.old.polit.ru (сентябрь 2000).
14. Гайдар Е. Голландская болезнь, структурные реформы и приоритеты правительства: ретроспектива и перспективы. www.polit.ru (14 ноября 2001).
15. Гулиева Н. Зыбкая почва внешних долгов. Газета «Эхо», 18 января 2003.
16. «ЕххонМобил» стала самой богатой компанией в мире», Газета «Эхо», 26 февраля, 2005.
17. Илларионов А. Экономическая политика в условиях открытой экономики со значительным сырьевым сектором. Вопросы экономики, №4, 2001.
18. Илларионов А. Реальный валютный курс и экономический рост. Вопросы экономики, №2, 2002.
19. Кяндхудаева Е. Занимать не деньги, а имущество-это возможно. Зеркало, 27 апреля 2004.
20. Мехтиева А. К началу 2006 года внешний долг Азербайджана увеличился на 5,3%. Газета «Эхо», 28 января 2006.

21. Мехтиева А. В 2006 году добыча нефти с «Азери – Чираг – Гюнешли» составит 30 млн.тонн. Газета «Эхо», 15 февраля, 2006.
22. Мехтиева А. Начало добычи нефти по полномасштабной разработке АЧГ. Газета «Эхо», 19 февраля, 2005.
23. Папава В. Сравнительные преимущества стран Центрального Кавказа: Потенциальные, реализованные и упущенные возможности. Журнал «Кавказ & Глобализация» №1, Швеция, 2006.
24. Пауэр Дж. Борьба Нигерии с нефтяным проклятьем. «Интернэшнл Геральд Трибьюн», 8 января 2004.
25. Падение цен на нефть подтолкнет российские реформы (В этом убежден экономист Владимир Мау). Коммерсантъ, №33, 26 февраля 2003.
26. Поздравление Президента Азербайджанской Республики И.Алиева по случаю дня Солидарности азербайджанцев мира, Гурбан байрамы и Нового года «Дирчялиш – XXI яср» журналы, 106-107, 2006-2007.
27. Просто цифры. Azerbaijan Business Magazine. October – December, 2006.
28. Пятнадцать лет эйфории. Газета «Зеркало», 3 марта 2007.
29. Речь Президента Азербайджанской Республики И.Алиева на бизнес-форуме Азербайджан – Объединенные Арабские Эмираты в Абу-Даби (20 ноября 2006 года). «Дирчялиш – XXI яср» журналы, 104-105, 2006.
30. Рыбалко Г.П. Зарубежный опыт управления государственным долгом // Финансы – №3.; 2001.
31. Современники о Гейдаре Алиеве. «Дирчялиш – XXI яср» журналы, 100-101, 2006.
32. Старченков Г. Каспийская нефть в региональной экономике и мировой политике. Журнал «Центральная Азия и Кавказ» №1, Швеция, 2006.
33. Старостина Е. Излишество вредит. Газета «Зеркало», 10 февраля 2005.
34. Угодников К. Герман Греф нашел «голландскую болезнь». Российская газета, 5 апреля 2001.
35. Фетисов Г. «Голландская болезнь» в России: макроэкономические и структурные аспекты. Вопросы экономики, №12; 2006

36. Фридман Дж., Ордуэй Н. Анализ и оценка приносящей доход недвижимости./ Пер. с англ. – М., 1995.
37. Халилбейли Дж. Финансовая нагрузка на предпринимателей составляет 50-60% доходов. Газета «Эхо», 22 февраля 2007.
38. Хыдырова А. Азербайджан располагает нефтяными ресурсами на 40 лет. Газета «Эхо», 30 июля, 2005;
39. Халилов Дж. ГНКАР начнет разработку нефтяных месторождений в других странах. Газета «Эхо», 29 апреля 2006 г.
40. Цаплин В. Странная цивилизация. М., Астрель, АСТ, 2006.
41. Шарп У.Ф., Александер Г.Д., Бейли Д.В. Инвестиции. Пер.с англ.- М.; Инфра-М., 1997.
42. Шахиноглу Э. Ждать осталось недолго... Газета «Эхо», 25 ноября 2006
43. Шишкунова Е. Правительство закрыло список «зон». Газета «Известия», 7 ноября, 2005.
44. Шульц Дж. Контроль за деньгами. Институт Открытого Общества; 2005.
45. *A Caspian Gamble // The Economist. 7 February 1997.*
46. *Auty R. Resource Abundance and Economic Development: Improving the Performance of Resource-Rich Countries. World Institute for Development Economics Research for Action. Paper 1998.*
47. *Corden W., Neary P. Booming Sector and Deindustrialization in a Small Open Economy. – The Economic Journal, December 1982;*
48. *Corden W. Booming Sector and Dutch Disease Economics: Survey and Consolidation. – Oxford Economic Papers, 1984;*
49. *Corden W. Booming Sector and Dutch Disease Economics: Survey and Consolidation. – Development Economics, 1992;*
50. *Dasgupta P., Eastwood R., Heal G. Resource Management in a Trading Economy – The Quarterly Journal of Economics, vol. 92, No 2, May; 1978.*
51. *Eastwood R., Venables A. The Macroeconomic Implications of a Resource Discovery in an Open Economy. – The Economic Journal, June 1982.)*

52. *Ellman M. Natural Gas, Restructuring and Re-Industrialization: The Dutch Experience of Economic Policy. In: Barker T., Brailovsky V. (eds.). Oil or Industry? London, Academic Press, 1981.*
53. *Kuralbayeva K., Kutan A., Wyzan M. Is Kazakhstan Vulnerable to the Dutch Disease? – Centre for European Integration Studies. Working Paper, 2001, No B-29, p. 1-39.*
54. *Porter M.E. The Competitive Advantage of Nations. New York; The Free Press, 1990.*
55. *Porter M.E. On Competition. Boston, Harvard Business School Press; 1998.*
56. *Steensnaes E. The International Challenge for the Norwegian Petroleum Cluster. Speech given by Minister of Petroleum and Energy at The Annual Conference on Internationalization, Innovation and R&D in the Petroleum Sector. Ministry of Petroleum and Energy, 2002*
57. *Wijnbergen S. Optimal Capital Accumulation and Investment Allocation over Traded and Non-Traded Sectors in Oil Producing Counties. Development Research Center. World Bank, Washington, D.C., April; 1982.*
58. *Wijnbergen S. “The Dutch Disease”: A Disease after all? – The Economic Journal, vol. 94, March; 1984.*
59. *Wijnbergen S. Inflation, Employment and the Dutch Disease in Oil-Exporting Countries: A Short-Run Disequilibrium Analysis – The Quarterly Journal of Economics, vol. 99, No 2, May; 1984.*
60. www.project-syndicate.org (abzycm 2004).

КУЛИЕВ РУФАТ АТАКИШИ ОГЛЫ.

**Переходная экономика Азербайджана: некоторые аспекты
развития.**

В монографии исследуются проблемы социально-экономического развития Азербайджана, анализируются роль и место страны в условиях глобализации. Рассматриваются результаты реформирования национальной экономики. Раскрываются особенности современного этапа развития экономики Азербайджана, тенденции инвестиционных процессов и задачи стоящие перед национальной экономикой в ближайшей перспективе.

Подчеркивается роль нефтяного фактора в развитии экономики страны и возможные последствия имеющего место «ресурсного бремени». Проводится сравнительный анализ влияния «голландской болезни» на экономику в разных странах мира и имеющийся опыт функционирования стабилизационных фондов. Рассматривается структура Государственного нефтяного фонда Азербайджанской Республики и направления использования его ресурсов.

Отмечается важность диверсификации национальной экономики и развития ненефтяного сектора. Приводятся приоритетные направления развития экономики страны, включающие: международную интеграцию, создание свободных экономических зон, улучшение инвестиционного климата и др.

Отзыв

***на монографию Кулиева Руфата Атакиши оглы
под названием «Переходная экономика Азербайджана:
некоторые аспекты развития»***

Тема монографии актуальна и посвящена сегодняшнему дню экономики Азербайджана. В монографии исследуются проблемы социально-экономического развития Азербайджана, анализируются роль и место страны в условиях глобализации. Автор приводит результаты реформирования национальной экономики. Подчеркивается роль нефтяного фактора в развитии экономики страны и возможные последствия имеющего место «ресурсного бремени». Проводится сравнительный анализ влияния «голландской болезни» на экономику в разных странах мира и опыт функционирования стабилизационных фондов. Раскрываются особенности современного этапа развития экономики Азербайджана, тенденции инвестиционных процессов и задачи стоящие перед национальной экономикой в ближайшей перспективе.

Автором в ходе исследования используется обширный статистический материал, приводятся весьма интересные диаграммы и графики. Конкретные выводы и предложения автора оригинальны и основываются на рыночных методах либеральной экономики.

Монография имеет теоретическое и практическое значение, заслуживает внимания ученых и практических работников, преподавателей и студентов высших учебных заведений интересующихся проблемами переходной экономики Азербайджана и рекомендуется к публикации.

Профессор Государственной Академии

Управления при Президенте

Азербайджанской Республики, д.э.н.

Мурадов А.Дж.

РЕЦЕНЗИЯ

***на монографию Кулиева Руфата Атакиши оглы
под названием «Переходная экономика Азербайджана:
некоторые аспекты развития»***

Монография посвящена сегодняшнему дню экономики Азербайджана. Автор в монографии рассматривает актуальные проблемы с которыми сталкивается экономика страны в ходе своего развития. Анализируется влияние глобализации на национальную экономику.

Весьма подробно рассматривается развитие нефтяного сектора и его перспективы, а также возможные нежелательные последствия его ускоренного развития. При этом раскрывается сущность так называемой «голландской болезни», пути ее преодоления, приводится мировой опыт в этой области. Значительное место уделяется проблемам диверсификации экономики, развитию регионов страны. Как перспективное, автором обосновывается инновационное, наукоемкое развитие национальной экономики.

Автор свои умозаключения подтверждает богатым статистическим материалом в виде таблиц и диаграмм. Монография имеет четкую логическую направленность и научный язык изложения.

В целом монография несет в себе много интересной аналитической информации, имеет теоретическое и практическое значение, заслуживает внимания ученых и практических работников и рекомендуется к публикации.

Зав.кафедрой Киевского
Национального Университета
им. Т.Шевченко, д.э.н., профессор

Лютый И.А.

РЕЦЕНЗИЯ

на монографию Кулиева Руфата Атакиши оглы

«Переходная экономика Азербайджана:

некоторые аспекты развития»

Монография посвящена сегодняшнему дню экономики Азербайджана. Автор довольно обстоятельно рассматривает актуальные проблемы, с которыми сталкивается экономика страны в ходе своего развития. Монография имеет четкую логическую направленность и научный язык изложения.

Автор приводит результаты реформирования национальной экономики. Весьма подробно останавливается на характеристике и

особенностях нынешнего этапа глобализации и анализирует влияние глобализации на национальную экономику.

Подчеркивается главенствующая роль нефтяного сектора в развитии экономики страны, его перспективы, а также возможные нежелательные последствия его ускоренного развития. При этом раскрывается сущность так называемой «голландской болезни», пути ее преодоления, приводится мировой опыт в этой области. Дается сравнительный анализ влияния «голландской болезни» на экономику в разных странах мира и опыт функционирования стабилизационных фондов.

В книге раскрываются особенности современного этапа развития экономики Азербайджана, тенденции инвестиционных процессов и задачи стоящие перед национальной экономикой в ближайшей перспективе.

Значительное место уделяется проблемам диверсификации экономики, развитию регионов страны. Как перспективное, автором обосновывается инновационное, наукоемкое развитие национальной экономики. С большим интересом знакомится читатель с комплексом вопросов связанных с созданием свободных экономических зон, долговой политикой государства, участием страны в мировых интеграционных процессах.

Монография несет в себе много интересной аналитической информации. Автор свои умозаключения подтверждает богатым статистическим материалом в виде таблиц и диаграмм. Конкретные выводы и предложения автора оригинальны и основываются на рыночных методах либеральной экономики.

Монография имеет теоретическое и практическое значение, заслуживает внимания ученых и практических работников, преподавателей и студентов высших учебных заведений интересующихся проблемами переходной экономики Азербайджана.

Академик

д.э.н. Самедзаде З.А.

